

DÉCOUVREZ L'ÉQUIPE ! AFRIQUE



FARHAD MOZAFAR

***Commercial Technical Manager
Africa & Middle East***

Mise en œuvre technique au niveau du client



Vous travaillez en étroite collaboration avec l'un de nos plus grands clients en Turquie et vous êtes fortement impliqué dans le service technique. D'après votre expérience, quels sont les facteurs techniques essentiels pour que nos poules LOHMANN atteignent leur plein potentiel de performance en élevage ?



La clé du succès ultérieur réside dans une bonne mise en place du lot et un élevage de jeunes animaux de haute qualité et constant. **C'est à ce stade que se détermine la majeure partie du potentiel de performance des troupeaux.**

Le service comme partie intégrante du produit

Nos clients considèrent LOHMANN non seulement comme un fournisseur de génétique, mais aussi comme un partenaire technique. Comment accompagnez-vous vos clients dans la pratique — depuis le démarrage du lot jusqu'à l'optimisation continue ?

Nos clients sont eux-mêmes de véritables professionnels et savent parfaitement comment travailler avec nos animaux pour obtenir les meilleurs résultats.

Notre rôle est avant tout celui d'un observateur et d'un partenaire: nous travaillons en étroite collaboration avec le client et analysons chaque détail ensemble afin d'atteindre l'optimum.

Réussite à long terme avec les comptes clés

En particulier avec les grands clients, un support technique continu est essentiel. Selon vous, qu'est-ce qui fait la différence entre une bonne coopération et un partenariat durablement réussi ?

La différence décisive réside dans la confiance et la transparence.

Ce n'est que lorsque les deux parties reconnaissent une véritable situation gagnant-gagnant qu'un partenariat durable et réussi peut se développer.

Que représente LOHMANN pour vous personnellement — et pourquoi prenez-vous plaisir à travailler chaque jour pour l'entreprise ?

Pour moi, LOHMANN n'est pas seulement un employeur — LOHMANN est une famille.



LOHMANN
BREEDERS

