

¡CONOCE AL EQUIPO! ÁFRICA



FARHAD MOZAFAR

***Commercial Technical
Manager Africa & Middle East***

Implementación técnica a nivel del cliente

“¿Trabaja muy estrechamente con uno de nuestros mayores clientes en Turquía y está fuertemente involucrado en el servicio técnico. Según su experiencia: ¿qué factores técnicos son cruciales para garantizar que nuestras gallinas LOHMANN alcancen todo su potencial productivo en la granja?”

La clave del éxito posterior reside en una correcta instalación del lote y en una recría de alta calidad constante. **Es en esta fase donde se determina la mayor parte del potencial productivo de nuestros lotes.**

El servicio como parte del producto

“Nuestros clientes no ven a LOHMANN solo como proveedor de genética, sino también como socio técnico. ¿Cómo apoya usted a los clientes en la práctica — desde el inicio del lote hasta la optimización continua?”

Nuestros clientes son verdaderos profesionales y saben exactamente cómo trabajar con nuestras aves para lograr los mejores resultados..

Nuestro papeles más bien el de observador y socio: trabajamos en estrecha colaboración con el cliente y analizamos cada detalle conjuntamente para alcanzar el óptimo.

Éxito a largo plazo con clientes clave

“Especialmente con grandes clientes, el soporte técnico continuo es fundamental. Desde su punto de vista, ¿qué marca la diferencia entre una buena cooperación y una asociación exitosa a largo plazo?”

La diferencia decisiva radica en la confianza y la transparencia.

Solo cuando ambas partes reconocen una verdadera situación de beneficio mutuo puede desarrollarse una asociación exitosa y duradera.

“¿Qué significa LOHMANN para usted personalmente — y por qué disfruta trabajar para la empresa cada día?”

Para mí, LOHMANN no es solo un empleador — LOHMANN es una familia.



LOHMANN
BREEDERS

