

DÉCOUVREZ L'ÉQUIPE ! AFRIQUE



MOHAMMED CHAIRI
***Regional Commercial
 Technical Manager
 Africa & Middle East***

L'Afrique est considérée comme l'une des régions les plus dynamiques de l'industrie avicole mondiale. La croissance démographique, l'urbanisation croissante et la demande en hausse de protéines animales abordables font que la volaille et les œufs jouent un rôle central dans la sécurité alimentaire de nombreux pays.

Dans le même temps, les conditions sur le continent sont extrêmement diverses : des exploitations familiales aux entreprises hautement intégrées, des régions côtières tempérées aux zones de chaleur extrême et aux régions arides.

C'est précisément cette diversité qui rend le continent à la fois complexe – et riche en opportunités.

L'Afrique n'est pas un seul marché

« Monsieur Chairi, lorsqu'on parle de l'Afrique, il apparaît rapidement qu'il n'existe pas un « marché africain » unique. Les systèmes de production, le climat, les infrastructures et la maturité des marchés diffèrent parfois fondamentalement. Si vous deviez structurer l'Afrique en quelques grands types de marchés, à quoi ressembleraient-ils ? Et concrètement, qu'est-ce que cette diversité signifie pour le travail de votre équipe commerciale ? » »

La production en Afrique va de petites exploitations familiales à de grandes entreprises entièrement intégrées.

En raison de cette grande diversité, les solutions doivent être adaptées à chaque situation spécifique plutôt que d'appliquer une approche standard unique.

L'aviculture comme clé de la sécurité alimentaire

Dans de nombreux pays africains, les œufs sont considérés comme l'un des moyens les plus efficaces de rendre les protéines animales accessibles à une large partie de la population.

En même temps, les producteurs sont confrontés à des défis très concrets – allant des conditions climatiques extrêmes aux questions de gestion et de savoir-faire.

« Les œufs sont considérés comme un pilier central de la sécurité alimentaire en Afrique. Où voyez-vous actuellement les principaux goulets d'étranglement en pratique – et quel rôle jouent la génétique robuste, le support en management et la proximité avec les clients pour relever ces défis ? » »

Bien que les œufs soient reconnus en Afrique comme une source efficace et abordable de protéines animales, la consommation globale d'œufs reste encore relativement faible sur l'ensemble du continent. Pour y remédier, l'un des axes prioritaires doit être de sensibiliser davantage la population aux bénéfices nutritionnels des œufs et d'encourager leur consommation.

Par ailleurs, il est essentiel de soutenir les petits producteurs par des formations en gestion technique de petits troupeaux de pondeuses.

En leur apportant des compétences pratiques et des connaissances, nous pouvons contribuer à augmenter la production d'œufs au niveau local, améliorer la sécurité alimentaire et rendre les œufs plus accessibles aux communautés qui en ont besoin.

Les partenariats comme facteur de succès

Un exemple de coopération durable est le partenariat de longue date avec la Société Nouvelle de Volailles (SNV) au Maroc.

Depuis 2017, la génétique LOHMANN BROWN y est utilisée, accompagnée d'un soutien technique et marketing continu.

Lors d'une visite conjointe, le projet de parentaux dans la région d'Ezzhiliga ainsi que le couvoir ont été visités – avec l'objectif clair de poursuivre le développement du partenariat.

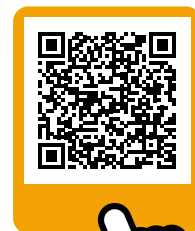
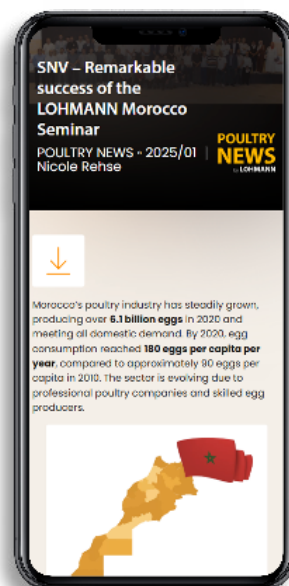
« Si vous revenez sur cet exemple, quels sont selon vous les facteurs clés de succès de tels partenariats en Afrique ? Et quels enseignements peuvent être transférés à d'autres pays et marchés ? » »

Au cours de la dernière décennie, le Maroc a activement encouragé la consommation d'œufs, ce qui a entraîné une augmentation significative de la consommation par habitant – passant de 90 à 180 œufs par personne et par an.

Cette évolution remarquable reflète des campagnes nationales réussies de sensibilisation et des efforts visant à mettre en avant la valeur nutritionnelle des œufs.

Parallèlement, la Société Nouvelle de Volailles (SNV) a pris la décision stratégique de moderniser son système de production. L'entreprise a investi massivement dans ses infrastructures et a mis l'accent sur la formation de professionnels qualifiés.

Cette double approche – stimuler la demande et choisir la bonne génétique ainsi que les bons partenaires – a joué un rôle déterminant pour rendre les œufs plus accessibles et abordables au Maroc, contribuant ainsi à améliorer la sécurité alimentaire et la nutrition.



« Les marchés en Afrique et au Moyen-Orient diffèrent fortement en termes de systèmes, de demande et de tailles d'œufs recherchées. Quel rôle joue notre large portefeuille de produits dans ce contexte – et pourquoi cette diversité est-elle si cruciale pour le succès sur ces marchés ? »

LOHMANN BREEDERS est reconnu pour proposer la génétique adaptée à chaque marché, permettant à ses partenaires de répondre efficacement aux exigences locales et aux contraintes environnementales.

En travaillant en étroite collaboration avec des producteurs comme la Société Nouvelle de Volailles (SNV) au Maroc, LOHMANN BREEDERS fournit des solutions sur mesure qui optimisent à la fois l'efficacité de production et la qualité des œufs.

Notre engagement en matière de support technique et marketing continu, ainsi que notre expertise dans le choix des lignées, permettent à nos partenaires de s'adapter parfaitement aux conditions locales et aux préférences des consommateurs.

Votre LOHMANN

« Que représente LOHMANN pour vous personnellement – et pourquoi aimez-vous travailler pour l'entreprise chaque jour ? »

Sur le plan professionnel, j'ai véritablement trouvé ma place au sein de la structure LOHMANN. J'ai la chance de travailler aux côtés d'une équipe de haut niveau, caractérisée par un excellent état d'esprit, une véritable passion pour le travail et un engagement remarquable.

Ensemble, nous obtenons constamment des résultats exceptionnels, portés par notre motivation et notre enthousiasme communs. Cet environnement inspirant a non seulement favorisé mon développement personnel, mais a également permis d'atteindre l'excellence dans tous les aspects de notre collaboration.

