

MEET THE TEAM! AFRICA



DR. MAHER EL AZAB
***Commercial Technical
Manager Middle East***

Marché & région

“ Dr. El Azab, au sein de l'équipe vous êtes responsable de la région du Moyen-Orient, étroitement liée aux marchés africains. Quelles exigences spécifiques et quelles opportunités voyez-vous actuellement pour nos programmes de sélection dans cette région ? ”

La région du Moyen-Orient représente une combinaison unique de défis et d'opportunités.

Les conditions climatiques chaudes, la qualité variable des aliments et la forte expansion de l'activité avicole et des pondeuses ces dernières années façonnent l'environnement de production régional.

Les clients recherchent de plus en plus des lignées faciles à gérer, qui combinent une forte persistance avec une excellente tolérance à la chaleur, le calibre d'œufs requis, une couleur de coquille attractive et une qualité de coquille remarquable.

L'efficacité en termes de niveau de production, de persistance et de conversion alimentaire dans des conditions locales est également essentielle.

Parallèlement, l'évolution vers des cycles de ponte plus longs, les exigences croissantes en matière de durabilité et le besoin de performances robustes dans différents systèmes d'élevage dans la région du Golfe créent des opportunités importantes pour les programmes de sélection de LOHMANN.

En proposant une génétique adaptée au climat et des solutions de management sur mesure, LOHMANN est idéalement positionné pour répondre directement aux exigences spécifiques de cette région.

Partenariat avec Ommat

Ommat est notre plus grand client dans la région. De votre point de vue, qu'est-ce qui rend ce partenariat si réussi et comment contribue-t-il au développement d'une production avicole durable au Moyen-Orient ?



Le partenariat avec Ommat, à travers des fermes et des couvoirs en Arabie saoudite et aux Émirats arabes unis, est particulièrement réussi car il repose sur des objectifs communs, la transparence, la confiance et une approche fortement axée sur les données. Cette base contribue en permanence à soutenir et à améliorer les performances des lots.

Grâce à une coopération étroite, une planification conjointe et un retour d'information continu du terrain, nous avons développé des programmes qui améliorent l'efficacité tout en maintenant un très haut niveau de performance.

Un accent particulier est mis sur la qualité de la coquille, le taux d'éclosion, la qualité des poussins d'un jour et le soutien technique pour une production durable d'œufs de consommation.

Ensemble, nous mettons l'accent sur des cycles de ponte prolongés, des animaux robustes adaptés aux climats chauds, des solutions pratiques aux problèmes rencontrés ainsi que des approches visant à réduire les pertes par casse et à optimiser l'utilisation de l'aliment.

Ce partenariat constitue un modèle pour le développement des normes de production avicole dans la région du Golfe et dans l'ensemble du Moyen-Orient.



Perspective personnelle & vision d'avenir

“ Si vous deviez résumer en quelques mots la coopération avec notre principal client Ommat : qu'est-ce qui rend les lignées et les solutions LOHMANN si pertinentes sur le marché du Moyen-Orient — notamment dans les conditions de production locales? ”

Les lignées et solutions LOHMANN sont particulièrement pertinentes au Moyen-Orient car elles offrent de manière constante robustesse, efficacité et excellente qualité des œufs dans des conditions de production locales exigeantes.

La combinaison de la tolérance à la chaleur, d'une bonne persistance de ponte, du calibre d'œufs recherché ainsi que d'une excellente qualité externe et interne correspond parfaitement aux réalités des exploitations de la région.

À l'avenir, le secteur se concentrera de plus en plus sur la durabilité, les cycles de production prolongés et le management basé sur les données.

Grâce à une génétique équilibrée et une forte expertise technique, LOHMANN est idéalement positionné pour accompagner ses clients face à ces exigences futures.

Votre LOHMANN

“ Que représente LOHMANN pour vous personnellement et pourquoi prenez-vous plaisir à travailler pour l'entreprise chaque jour? ”

Pour moi, LOHMANN incarne une culture de confiance, de partenariat et d'excellence scientifique. Mon lien avec LOHMANN a commencé en 1988, lorsque j'ai travaillé pour la première fois avec des pondeuses LOHMANN sur le marché égyptien, et s'est poursuivi lorsque j'ai rejoint officiellement l'équipe MEA en 2015.

J'apprécie particulièrement de travailler avec l'équipe Moyen-Orient et Afrique sous la direction de Mohammed Chairi, car l'expérience pratique du terrain y est valorisée, les défis des clients sont écoutés avec attention et l'innovation est transformée en améliorations concrètes et mesurables sur les exploitations.

Voir comment notre collaboration soutient les clients, améliore les performances des lots et contribue à la durabilité à long terme rend mon travail à la fois utile et motivant au quotidien.