

MEET THE TEAM! AFRICA



DR. MAHER EL AZAB
***Commercial Technical
Manager Middle East***

Markt & Region

“ Dr. El Azab, innerhalb des Teams sind Sie für die Region Naher Osten verantwortlich, die eng mit den afrikanischen Märkten verbunden ist. Welche spezifischen Anforderungen und Chancen sehen Sie derzeit für unsere Zuchtprogramme in dieser Region? ”

Die Region Naher Osten stellt eine besondere Kombination aus Herausforderungen und Chancen dar.

Heiße klimatische Bedingungen, schwankende Futterqualität sowie das starke Wachstum der Legehennen- und Geflügelbranche in den letzten Jahren prägen das Produktionsumfeld.

Kunden suchen zunehmend nach Linien, die einfach im Management sind und eine hohe Persistenz mit ausgeprägter Hitzetoleranz, dem gewünschten Eigewicht,

attraktiver Schalenfarbe und exzellenter Schalenqualität verbinden. Auch Effizienz in Bezug auf Produktionsniveau, Persistenz und Futtermittelverwertung unter lokalen Bedingungen ist von entscheidender Bedeutung.

Gleichzeitig schaffen der Trend zu längeren Legeperioden, steigende Anforderungen an Nachhaltigkeit sowie der Bedarf an robuster Leistung in unterschiedlichen Haltungssystemen in der Golfregion erhebliche Chancen für die Zuchtprogramme von LOHMANN.

Durch das Angebot klimaangepasster Genetik und maßgeschneiderter Managementlösungen ist LOHMANN bestens positioniert, die spezifischen Anforderungen dieser Region gezielt zu erfüllen.

Partnerschaft mit Ommat

Ommat ist unser größter Kunde in der Region. Was macht diese Partnerschaft aus Ihrer Sicht so erfolgreich, und wie trägt sie zur Weiterentwicklung einer nachhaltigen Geflügelproduktion im Nahen Osten bei?



Die Partnerschaft mit Ommat, über mehrere Farmen und Brütereien in Saudi-Arabien und den VAE hinweg, ist sehr erfolgreich, weil sie auf gemeinsamen Zielen, Transparenz, Vertrauen und einem stark datenbasierten Ansatz fundiert.. Dieses Fundament unterstützt und stärkt kontinuierlich die Bestandsleistungen.

Durch enge Zusammenarbeit, gemeinsame Planung und kontinuierliches Feedback aus der Praxis haben wir Programme entwickelt, die die Effizienz steigern und gleichzeitig sehr hohe Leistungsniveaus sicherstellen.

Ein besonderer Fokus liegt auf Schalenqualität, Schlupfrate, Qualität der Eintagsküken sowie technischem Support für eine nachhaltige Konsumproduktion.

Gemeinsam legen wir Wert auf lange Legezyklen, robuste Tiere für heiße Klimazonen, praxisnahe Problemlösungen sowie Maßnahmen zur Reduzierung von Brucheiern und zur Optimierung der Futtermittelverwertung.

Diese Partnerschaft dient als Modell zur Weiterentwicklung der Geflügelproduktion in der Golfregion und im gesamten Nahen Osten.



Persönliche Perspektive & Ausblick

“ Wenn Sie die Zusammenarbeit mit unserem größten Kunden Ommat in wenigen Worten zusammenfassen müssten: Was macht die Relevanz der LOHMANN-Genetik und -Lösungen im Markt des Nahen Ostens aus – insbesondere unter den lokalen Produktionsbedingungen? ”

Die LOHMANN-Genetik und -Lösungen sind im Nahen Osten besonders relevant, da sie unter anspruchsvollen lokalen Produktionsbedingungen zuverlässig Robustheit, Effizienz und eine hervorragende Eiqualität liefern.

Die Kombination aus Hitzetoleranz, stabiler Legeleistung, dem geforderten Eigewicht sowie einer starken äußeren und inneren Eiqualität entspricht genau den Anforderungen der Betriebe in der Region.

Mit Blick auf die Zukunft wird sich die Branche zunehmend auf Nachhaltigkeit, verlängerte Produktionszyklen und datenbasiertes Management konzentrieren.

Mit ihrer ausgewogenen Genetik und starken technischen Expertise ist LOHMANN ideal aufgestellt, um ihre Kunden bei der Erfüllung dieser zukünftigen Anforderungen zu unterstützen.

Ihr LOHMANN

“ Was bedeutet LOHMANN für Sie persönlich – und warum arbeiten Sie jeden Tag gerne für das Unternehmen? ”

Für mich steht LOHMANN für eine Kultur des Vertrauens, der Partnerschaft und der wissenschaftlichen Exzellenz. Meine Verbindung zu LOHMANN begann bereits 1988, als ich erstmals mit LOHMANN-Legehennen auf dem ägyptischen Markt gearbeitet habe, und setzte sich fort, als ich 2015 offiziell Teil des MEA-Teams wurde.

Ich schätze die Zusammenarbeit mit dem Team im Nahen Osten und Afrika unter der Leitung von Mohammed Chairi sehr, da hier praktische Erfahrung im Feld geschätzt wird, man den Herausforderungen der Kunden aufmerksam zuhört und Innovation in messbare Verbesserungen auf den Betrieben übersetzt.

Zu sehen, wie unsere Zusammenarbeit Kunden unterstützt, die Leistungen der Herden verbessert und zu langfristiger Nachhaltigkeit beiträgt, macht meine Arbeit jeden Tag sinnvoll und motivierend.