

MEET THE TEAM! AFRICA



DR. MAHER EL AZAB
***Commercial Technical
Manager Middle East***

Mercado y región

“Dr. El Azab, dentro del equipo usted es responsable de la región de Oriente Medio, que está estrechamente conectada con los mercados africanos. ¿Qué requisitos específicos y oportunidades ve actualmente para nuestros programas de cría en esta región?”

La región de Oriente Medio representa una combinación única de desafíos y oportunidades.

Las condiciones climáticas cálidas, la calidad variable del alimento y la rápida expansión del negocio de ponedoras y avicultura en los últimos años configuran el entorno de producción regional.

Los clientes buscan cada vez más líneas que sean fáciles de manejar y que combinen una alta persistencia con una fuerte tolerancia al calor, el tamaño de huevo requerido, un color de cáscara atractivo y una excelente calidad de cáscara.

Además, la eficiencia en cuanto al nivel de producción, la persistencia y la conversión alimenticia bajo condiciones locales es esencial.

Al mismo tiempo, la transición hacia ciclos de puesta más largos, las crecientes exigencias de sostenibilidad y la necesidad de un rendimiento robusto en diferentes sistemas de producción en la región del Golfo generan importantes oportunidades para los programas de cría de LOHMANN.

Al ofrecer genética adaptada al clima y soluciones de manejo ajustadas a cada caso, LOHMANN se posiciona de manera óptima para responder directamente a los requisitos específicos de esta región.

Asociación con Ommat

Ommat es nuestro mayor cliente en la región. Desde su punto de vista, ¿qué hace que esta asociación sea tan exitosa y cómo contribuye al desarrollo de una producción avícola sostenible en Oriente Medio?



La colaboración con Ommat, a través de explotaciones y plantas de incubación en Arabia Saudita y los Emiratos Árabes Unidos, es altamente exitosa porque se basa en objetivos comunes, transparencia, confianza y un enfoque fuertemente orientado a los datos. Esta base impulsa y fortalece de manera continua el rendimiento de los lotes.

A través de una estrecha cooperación, planificación conjunta y retroalimentación constante desde el campo, hemos desarrollado programas que mejoran la eficiencia manteniendo al mismo tiempo niveles de rendimiento muy elevados.

Se pone un fuerte énfasis en la calidad de cáscara, la incubabilidad, la calidad de los pollitos de un día y el soporte técnico para una producción sostenible de huevos de consumo.

Juntos damos prioridad a ciclos de puesta prolongados, aves robustas adaptadas a climas cálidos, soluciones prácticas para problemas y medidas para reducir roturas y optimizar el uso del alimento.

Esta asociación sirve como modelo para elevar los estándares de producción avícola en la región del Golfo y en todo Oriente Medio.



Perspectiva personal y visión de futuro

“ Si tuviera que resumir en pocas palabras la cooperación con nuestro mayor cliente, Ommat: ¿qué hace que las líneas y soluciones de LOHMANN sean tan relevantes en el mercado de Oriente Medio, especialmente bajo las condiciones de producción locales? ”

Las líneas y soluciones de LOHMANN son altamente relevantes en Oriente Medio porque ofrecen de forma constante resistencia, eficiencia y una excelente calidad de huevo bajo condiciones locales exigentes.

La combinación de tolerancia al calor, persistencia en la puesta, el tamaño de huevo requerido y una alta calidad externa e interna del huevo se ajusta perfectamente a la realidad de las explotaciones en la región.

De cara al futuro, la industria se centrará cada vez más en la sostenibilidad, los ciclos de producción prolongados y la gestión basada en datos.

Con su genética equilibrada y su sólida experiencia técnica, LOHMANN está idealmente posicionada para apoyar a sus clientes en el cumplimiento de estas nuevas exigencias.

Su LOHMANN

“ ¿Qué significa LOHMANN para usted personalmente y por qué disfruta trabajar cada día para la empresa? ”

Para mí, LOHMANN representa una cultura de confianza, colaboración y excelencia científica. Mi conexión con LOHMANN comenzó en 1988, cuando trabajé por primera vez con ponedoras LOHMANN en el mercado egipcio, y continuó cuando me uní oficialmente al equipo MEA en 2015.

Disfruto realmente trabajar con el equipo de Oriente Medio y África bajo el liderazgo de Mohammed Chairi, ya que se valora la experiencia práctica en campo, se escuchan atentamente los desafíos de los clientes y se transforma la innovación en mejoras medibles en las explotaciones.

Ver cómo nuestra colaboración apoya a los clientes, fortalece el rendimiento de los lotes y contribuye a la sostenibilidad a largo plazo hace que mi trabajo sea significativo y motivador cada día.