

# LES JOURNÉES CLIENTS DE LA SOCIÉTÉ GEFLÜGELZUCHT TER HEERD **UN GRAND SUCCÈS**



## **Geflügelzucht ter Heerd GmbH**

Depuis janvier 2012, **Geflügelzucht Ter Heerd est distributeur** de **LOHMANN BREEDERS** aux Pays-Bas et en Belgique et distribue également avec succès ses poussins et ses poulettes en Allemagne depuis plusieurs années.

**Au fil des ans, une clientèle satisfaite de près de 100** entreprises s'est constituée. Outre l'excellente génétique, les clients apprécient surtout la **compétence, la transparence et la fiabilité de Geflügelzucht ter Heerd**.

---

## Une tradition qui a du succès

Les 11 et 18 novembre, Geflügelzucht ter Heerdt a organisé pour ses clients en Allemagne les traditionnelles journées clients, cette fois-ci à Haselünne et Twist.

**Les deux événements ont été très bien fréquentés, avec plus de 100 participants au total ! Après une réception avec café et gâteaux, plusieurs conférences ont été organisées sur des sujets d'actualité concernant le commerce des poules pondeuses.**

**Les deux événements ont été très bien fréquentés, avec plus de 100 participants au total ! Après une réception avec café et gâteaux, plusieurs conférences ont été organisées sur des sujets d'actualité concernant le commerce des poules pondeuses.**

## Des sujets qui intéressent



**Julian Tieben**, conseiller commercial, a expliqué le développement de l'entreprise Geflügelzucht ter Heerdt sur le marché allemand.



Ensuite, **Jos Eringfeld**, directeur à Geflügelzucht ter Heerdt, a expliqué comment mettre en œuvre avec succès le thème " Sans tuer les poussins ". Selon lui, ter Heerdt est très bien positionné avec le procédé Plantegg pour la détermination du sexe au stade précoce de développement de l'embryon dans l'œuf et envisage donc l'avenir avec confiance.



**Wim Lettink**, directeur technique, a montré les défis de la planification des poulettes et a illustré à quel point le business des poussins et des poulettes est compliqué dans des conditions en constante transformation.

La **famille Korf-Pohlmeier** a ensuite donné aux auditeurs un aperçu de l'élevage de poulettes, ce qui a donné lieu à de vives discussions, mais c'est ainsi que doit se dérouler une réunion de clients.



## LOHMANN LSL Lite - des réactions positives

L'adaptation du profil de performance de la poule LOHMANN LSL Lite, qui était annoncée à partir de début 2021, **donne déjà des résultats positifs**. Plusieurs participants ont rapporté de bons résultats. Ils apprécient surtout le comportement calme et robuste de la poule.

## Une fin réussie



Pour finir, le directeur des ventes Alwin Janssen et son équipe ont félicité les nombreux jubilaires qui achètent leurs poulettes à Geflügelzucht ter Heerdt depuis 10 ans et plus.

**Le bien-être culinaire n'était pas en reste. Après un buffet bien garni, tous les participants sont rentrés chez eux satisfaits. Une manifestation informative et réussie s'est ainsi terminée.**

**LOHMANN BREEDERS est fier de pouvoir compter sur un partenaire compétent comme l'entreprise Geflügelzucht ter Heerdt.**

