

POULTRY NEWS

by **LOHMANN**

01/2024

EL FUTURO DE LA PRODUCCIÓN DE HUEVOS CON LOHMANN BREEDERS

LA GENÉTICA SE UNE
AL BIENESTAR ANIMAL
Y A LA RENTABILIDAD

P. 6



LOHMANN BREEDERS

It's the egg - it's 600!



**LOHMANN
BREEDERS**



It still takes a lot to crack

a LOHMANN egg -

now more than ever!

**FOR EVERY MARKET
THE RIGHT EGG**



www.lohmann-breeders.com

BREEDING FOR SUCCESS... TOGETHER



LOHMANN
BREEDERS

¡EL FUTURO SERÁ EMOCIONANTE Y PROMETEDOR!



Estimados Clientes, Socios Comerciales y Amigos,

Ha llegado el momento de darles la bienvenida como el **nuevo Director Comercial** a esta edición de nuestro **Poultry News**. Por supuesto, he tenido muchas primeras veces en LOHMANN BREEDERS en las últimas semanas, pero estoy especialmente emocionado por esta.

Saben por qué? Lo descubrirán cuando lean la historia de portada **“Futuro de la producción de huevos con LOHMANN BREEDERS la genética se une al bienestar animal y la rentabilidad”** por el **Dr. Matthias Schmutz, Director de I+D**. ¡El futuro será emocionante y prometedor!

¿Y saben qué más hace que esta editorial sea tan especial para mí o qué me fascina particularmente de nuestro **Poultry News**? El hecho de que refleja tan de cerca la imagen y el credo de LOHMANN BREEDERS. Esta mezcla única de experiencia, como en nuestros artículos técnicos, y el toque personal, que es particularmente evidente en los muchos informes de y sobre ustedes, nuestros clientes. Con nuestra entrevista, mi colega **Jörg Heier, Managing Director Operations**, y yo también quisimos hacer una pequeña contribución a esta mezcla.

Verán que ha sucedido mucho en el último año que vale la pena descubrir. Como miembros activos de nuestra FAMILIA LOHMANN, probablemente se encontrarán en una o dos fotos o incluso en un artículo completo. ¡Déjense sorprender!

Espero que todos disfruten leyendo nuestro Poultry News 2024.

Después de todo, ya saben lo que cuenta: *LOHMANN BREEDERS – It's the egg*

Atentamente,




Jurek Grapentin
Commercial Managing Director



It's the egg

CONTENIDOS

CONTENIDOS |

6



EL FUTURO DE LA PRODUCCIÓN DE HUEVOS CON LOHMANN BREEDERS

LA GENÉTICA SE UNE AL BIENESTAR ANIMAL Y A LA RENTABILIDAD

Extender la vida productiva de las gallinas ponedoras se ha convertido en una prioridad crucial en la cría en la industria avícola actual. Siguiendo el...

12

NUEVO DÚO EXITOSO EN LOHMANN BREEDERS MARCA EL RUMBO HACIA EL FUTURO

Jörg Heier y Jurek Grapentin han asumido juntos la dirección de la empresa desde el 01.09.2024. La responsabilidad se divide ahora...



22

¡LOHMANN BROWN CUMPLE 40! LANZAMIENTO AL MERCADO DE LA GALLINA PONEDORA LOHMANN BROWN

Las preferencias de los consumidores determinan si se producen huevos blancos o marrones, por lo que era solo cuestión de tiempo que...



NÚMEROS QUE CUENTAN LA HISTORIA

Garantizar una calidad superior de la cáscara del huevo ha sido un enfoque primordial en la selección genética de las aves de LOHMANN. A lo largo de los años...

26



30

LOHMANN SCHOOL 2024

UNA PARTE INTEGRAL DEL CALENDARIO DE EVENTOS DE LOHMANN

Una vez más, llegó el momento: la LOHMANN SCHOOL 2024 abrió sus puertas, ofreciendo a clientes y socios de alrededor de 15 naciones una oportunidad única para profundizar en...

34

LOHMANN SCHOOL CAGE FREE 2024

UN SEMINARIO MUNDIAL SOBRE AVES DE CORRAL

La reciente LOHMANN SCHOOL CAGE FREE, tuvo lugar en la encantadora ciudad costera de Cuxhaven, Alemania, en la sede de LOHMANN BREEDERS...

40

EUROTIER 2024

LA EXITOSA FERIA LÍDER MUNDIAL PROPORCIONA UN IMPULSO RELEVANTE PARA LOS NEGOCIOS

2,193 expositores de 51 países - Alrededor de 120,000 visitantes comerciales de 149 países interesados en invertir - Tema guía 'Innovamos la cría de animales'...

46

LOHMANN BREEDERS

DE VUELTA EN LA IPPE 2024 EN ATLANTA, EE.UU.

El año de exposiciones 2024 ha comenzado con éxito con nuestra participación en la IPPE 2024 en Atlanta, EE.UU. Después de más de 10 años...





It's the egg



48

XXIII CONGRESO LATINOAMERICANO DE AVICULTURA (OVUM 2024)

Cada dos años, la Asociación Latinoamericana de Avicultura (ALA) organiza un congreso de gran relevancia en el ámbito avícola. En esta ocasión...

52

EL ÁCARO ROJO

UN SERIO OBSTÁCULO PARA LOS PRODUCTORES DE HUEVOS DE TODO EL MUNDO

Entre los ectoparásitos que afectan a la avicultura, los ácaros son considerados los más dañinos. Los dos tipos principales...



62

LA IMPORTANCIA DEL PERÍODO DE PREPARACIÓN PARA CICLOS PRODUCTIVOS PROLONGADOS DE LAS PONEDORAS LOHMANN

El período de levante de las ponedoras representa un papel crucial en la determinación del éxito y longevidad de su ciclo productivo. Con los...



62

FIN DE UNA ERA: EL DIRECTOR GENERAL SE DESPIDE TRAS 25 AÑOS

Como familia LOHMANN BREEDERS, queremos rendir un sentido homenaje a...



70

30 AÑOS DE LA EMPRESA AGROPECUARIA VALLECITO, PERÚ

¡Es un honor para nosotros celebrar el 30 aniversario de la empresa Agropecuaria Vallecito! ¡Felicitaciones a nuestro distribuidor...



74

OPOL-DROP SIMPOSIO AVÍCOLA

Del 06.06.2024 al 08.06.2024 tuvo lugar en el hermoso Zakopane, Polonia, el 27º Simposio Avícola organizado por Opol-Drob, el socio polaco de LOHMANN BREEDERS GmbH, activo en el mercado polaco desde hace 30 años...

68

SERVICIO TÉCNICO GLOBAL

TOUR POR SERBIA & BOSNIA Y HERZEGOVINA

El equipo de servicio técnico global de LOHMANN, que incluye a Mark Allen (Gestión de lotes), Juan Valle (Nutrición) y el Dr. Andreas Bublath (Especialista Veterinario), fue invitado recientemente por Marek Malkowski, el Key Account Manager de Europa, a visitar...



CONTENIDOS

CONTENIDOS |



82

PROYECTOS INTERESANTES EN ÁFRICA CENTRAL Y ORIENTAL

Situado en el corazón de África, Chad es un país sin salida al mar con un rico patrimonio cultural y una población diversa. A pesar de hacer frente a numerosos desafíos, entre ellos la inestabilidad política y las dificultades económicas, incluidas...

88

EL EQUIPO DE LOHMANN PARTICIPA EN LA CONFERENCIA DE LANZAMIENTO DE MARCA SUNLOHMANN 2024

El 16 de mayo, SunLohmann Agriculture Tech. organizó su Conferencia de Marca Lanzamiento de Marca en Nanchang, Jiangxi. Formada en 2021...



92

CELEBRANDO 30 AÑOS DE EXCELENCIA EN INCUBADORA NOVO MUNDO

Minas Gerais, un estado en Brasil rico en oro y otras gemas, tiene una historia arraigada en su nombre, que significa "Minas Generales". Esta región, que una vez fue una fuente importante de oro y plata durante la era colonial de Brasil, ahora es hogar de otro tesoro: la Incubadora Novo Mundo, operada por Planalto Postura, que ...



96

EL EXPERTO VETERINARIO DE LOHMANN DR. ANDREAS BUBLAT VISITA CHINA

En medio del calor sofocante de agosto, la industria del huevo en China alcanza su temporada de cosecha máxima. El 4 de agosto, la "Conferencia de Innovación y Desarrollo de la Industria del Huevo y las Aves de Corral" se llevó a cabo con éxito en Yancheng, Jiangsu. Solo unos días después...



INCUBANDINA EN ACCIÓN ECUADOR

Los trabajadores de la industria avícola son conscientes de los cambios, evoluciones y adaptaciones constantes que esta ha experimentado recientemente. Estos cambios requieren...

100





104

**COLABORACIÓN,
CONFIANZA
Y LEALTAD
EN SU MEJOR
EXPRESIÓN:
ASOCIACIÓN
ENTRE LOHMANN
BREEDERS
Y OMMAT**

Arab Poultry Breeders Company, comúnmente conocida como OMMAT, con sede en Arabia Saudita, ha sido un socio estratégico clave de LOHMANN BREEDERS en el Medio Oriente y la región del Golfo desde 1989. Este año marca...



**LOHMANN
DO BRASIL**

**LOHMANN
BREEDERS
MANTIENE EL
SERVICIO A LOS
DISTRIBUIDORES
EN TODA
AMÉRICA LATINA**

Como parte del compromiso que LOHMANN BREEDERS tiene con sus distribuidores en todo el mundo, ahora ha sido el turno de Brasil. Durante la primera semana de febrero de 2024 Thomas Calil y Juan Valle tuvieron el placer de viajar por todo el país con la buena compañía del staff técnico...

110

114

**NOTICIAS
EMOCIONANTES
DESDE
PAKISTÁN**

**CHAUDHRY
GROUP HA
INVERTIDO EN
UNA NUEVA
PLANTA DE
INCUBACIÓN
DE ÚLTIMA
GENERACIÓN**

Reconociendo el papel crítico de las pollitas de un día de alta calidad en la cría exitosa, el Chaudhry Group de empresas ha inaugurado este año una nueva planta de incubación de última generación, suministrada por la empresa holandesa Hatch-Tech Incubation Technology. Esta nueva planta de incubación...



118

**NUEVAS CARAS,
NUEVAS
PERSPECTIVAS**

**¡BIENVENIDOS
AL EQUIPO!**

Nos complace presentar a los nuevos miembros de nuestro equipo que se han unido recientemente a LOHMANN BREEDERS en varios departamentos.

120

**MÁS DE 9,000
SEGUIDORES**

**¿YA ES USTED
UNO DE ELLOS?**

No se pierda nada – únase y conviértase también en miembro de nuestra creciente FAMILIA LOHMANN en LinkedIn.



EL FUTURO DE LA PRODUCCIÓN DE HUEVOS CON LOHMANN BREEDERS

LA GENÉTICA SE UNE AL BIENESTAR ANIMAL Y A LA RENTABILIDAD

Dr. Matthias Schmutz
Director R & D



Extender la vida productiva de las gallinas ponedoras se ha convertido en una prioridad crucial en la cría en la industria avícola actual.

Siguiendo el protocolo de bioseguridad “todo dentro, todo fuera”, se reemplazan lotes enteros al mismo tiempo en lugar de animales individuales como en el ganado lechero o porcino. Este enfoque colectivo significa que las decisiones sobre la vida productiva afectan a todo el lote en lugar de a gallinas ponedoras individuales.

La decisión de alojar un nuevo lote es una elección económica crucial que debe definirse al menos 20 semanas antes del final proyectado del lote actual (teniendo en cuenta 3 semanas de incubación y 17 semanas de cría).

La clave de esta elección depende en gran medida del nivel de rendimiento actual del lote y su desarrollo esperado, junto con los precios de los huevos. Los factores clave que deben guiar esta decisión incluyen:

 **Rendimiento de puesta (persistencia)**

 **Viabilidad**

 **Clasificación de huevos**

Calidad del huevo (proporción de huevos rechazados, por ejemplo, estabilidad de la cáscara)

Los parámetros genéticos de estos caracteres son decisivos para la extensión del período de producción. La **Tabla 1** muestra ejemplos de valores genéticos para el híbrido de ponedora blanca LSL de LOHMANN BREEDERS.

	Prod. 20-27	Prod. 28 -43	Prod. 44-51	Prod. 52-71	Prod. 72-87	Prod. 88-119	Peso del huevo	Consumo de alimento	Resistencia de la cáscara
Prod 20-27	.44	.42	.36	.14	.00	-.03	-.30	-.17	-.01
Prod 28-43		.07	.95	.81	.66	.24	-.44	-.11	.18
Prod 44-51			.09	.89	.81	.46	-.38	-.08	.11
Prod 52-71				.13	.94	.81	-.26	.02	.02
Prod 72-87					.24	.90	-.15	.09	.05
Prod 88-119						.31	-.19	.12	-.06
Peso del huevo							.76	.61	-.23
Consumo de alimento								.29	-.08
Resistencia de la cáscara									.30

▲ **Tabla 1:** Valores estimados de heredabilidad (diagonal) y correlaciones genéticas entre caracteres de rendimiento importantes para una línea masculina del programa de cría LOHMANN LSL.

Vida productiva en etapas

El ciclo de producción de las gallinas ponedoras se divide en varias fases: madurez sexual (semanas 20-27), producción máxima (semanas 28-43) y etapas posteriores al pico hasta las 119 semanas actualmente.

Curiosamente, la heredabilidad de la tasa de puesta se relaciona inversamente con los niveles de rendimiento. Es más baja durante las fases de alto rendimiento, pero aumenta en las etapas posteriores, alcanzando una $h^2=0.31$ después de 88 semanas.

Esto indica un claro potencial para la mejora genética en la persistencia. La fase de madurez sexual (semanas 20-27) en particular muestra la mayor heredabilidad para la tasa de puesta con una $h^2=0.44$.

Mientras que los períodos vecinos tienen una alta correlación genética, los segmentos distantes muestran vínculos más débiles. Existe una ligera correlación negativa entre la madurez sexual y la persistencia, lo que muestra que estos dos caracteres son genéticamente independientes o tal vez en algunas situaciones están incluso negativamente relacionados.

Pero la selección equilibrada puede gestionar eficazmente este bajo nivel de correlación negativa.

Rasgo	Progreso Genético capa blanca	Progreso Genético capa marrón	Diferencia promedio entre capas blancas y marrones
Número de huevos/AA a las 100 semanas	+ 2.0 to +2.5 huevos	+3.0 to +3.5 huevos	10-12 huevos más en ponedoras blancas
Prod. (tasa de puesta) en la semana 88-107 de edad	+0.9 to +1.2 %	+1.4 to +1.6 %	4-5 % mayor tasa de puesta en ponedoras blancas
Consumo diario de alimento	+0.1 to +0.3 gr.	+ 0.1 to +0.4 gr.	3-4 gr./día más en ponedoras marrones
Resistencia a la rotura	+0.3 to +0.4 newton	+0.3 to +0.5 newton	2-3 newton más en ponedoras marrones



▲ **Tabla 2:** Progreso genético por generación (aumento realizado basado en valores de cría promedio por año de nacimiento) y diferencias en el rendimiento medio entre ponedoras blancas y marrones

Progreso genético por año y diferencias entre ponedoras blancas y marrones

En la última década, hemos visto un progreso notable en la vida útil de las gallinas ponedoras, a pesar del cambio a sistemas de alojamiento alternativos como aviarios y de libre pastoreo.

Hoy en día, las gallinas marrones alcanzan una vida útil promedio de 85 semanas, y las ponedoras blancas de 90-95 semanas, todo sin muda en jaulas incluso más tiempo. Es cada vez más común ver lotes blancos excepcionales que superan las 110 semanas de edad.

Este progreso continúa de manera constante, con las gallinas ganando aproximadamente medio semana de esperanza de vida cada año.

Mirando hacia el futuro, factores como la prohibición del sacrificio de pollitos y los costos de sexado de embriones probablemente impulsarán períodos de puesta aún más largos.

Selección para la robustez

En LOHMANN, estamos adaptando nuestro programa de cría para enfrentar los desafíos de la producción moderna de huevos. Con períodos de puesta más largos y un aumento en los sistemas alternativos, los caracteres de robustez son ahora más cruciales que nunca.

El enfoque aquí está en la estabilidad de las plumas y la mortalidad. Aunque no existe una fuerte correlación negativa entre el rendimiento de puesta y los rasgos de robustez, existe una ligera relación negativa para el peso del huevo, que juega un papel significativo en la influencia del estrés metabólico.

En nuestro programa de cría, registramos estos caracteres en dos entornos diferentes, es decir, en granjas de líneas puras y comerciales.



En granjas de líneas puras

La **estabilidad del plumaje** y **el rendimiento** se evalúan en condiciones desafiantes, incluyendo escenarios de alimentación comprometida.

Estas evaluaciones se realizan tanto en grupos familiares más pequeños como en corrales más grandes. Se presta especial atención a la forma del pico para minimizar el daño del plumaje resultante del comportamiento de picaje de plumas.



En las explotaciones comerciales

Los animales cruzados con pedigrís conocidos se someten a pruebas en condiciones prácticas. Este proceso produce datos de varios entornos, incluyendo no solo naves cerradas en climas moderados, sino también naves abiertas en climas cálidos como Brasil.

Los resultados se utilizan directamente en el proceso de selección, con el objetivo de mejorar tanto el rendimiento como la robustez en condiciones de la vida real. Los criterios de selección se centran en equilibrar estos caracteres, eligiendo para la próxima generación a las familias que están en el tercio superior en ambos.

Este enfoque es particularmente crucial para ciclos de producción más largos, lo que nos permite seleccionar gallinas que destaquen tanto en rendimiento como en robustez.



¡Rompiendo récords: 600 huevos en 120 semanas!

¡Imagina una gallina ponedora que puede producir 600 huevos en 120 semanas, todo en un solo ciclo! Ya no es un sueño lejano, es nuestra nueva realidad para todas las variedades de LOHMANN LSL-LITE. Nuestro programa de cría continuamente mejorado en LOHMANN BREEDERS ha hecho posible este logro notable.

Con un enfoque en el rendimiento superior, el bienestar mejorado de las aves y la rentabilidad aumentada, nos enorgullece anunciar una nueva era en la producción de huevos sostenible y eficiente, el futuro de la genética de gallinas ponedoras contigo, ¡Breeding for success...together!

Shaping the Future Today

LOHMANN
BREEDERS

It's the egg - it's 600!



www.lohmann-breeders.com

BREEDING FOR SUCCESS... TOGETHER

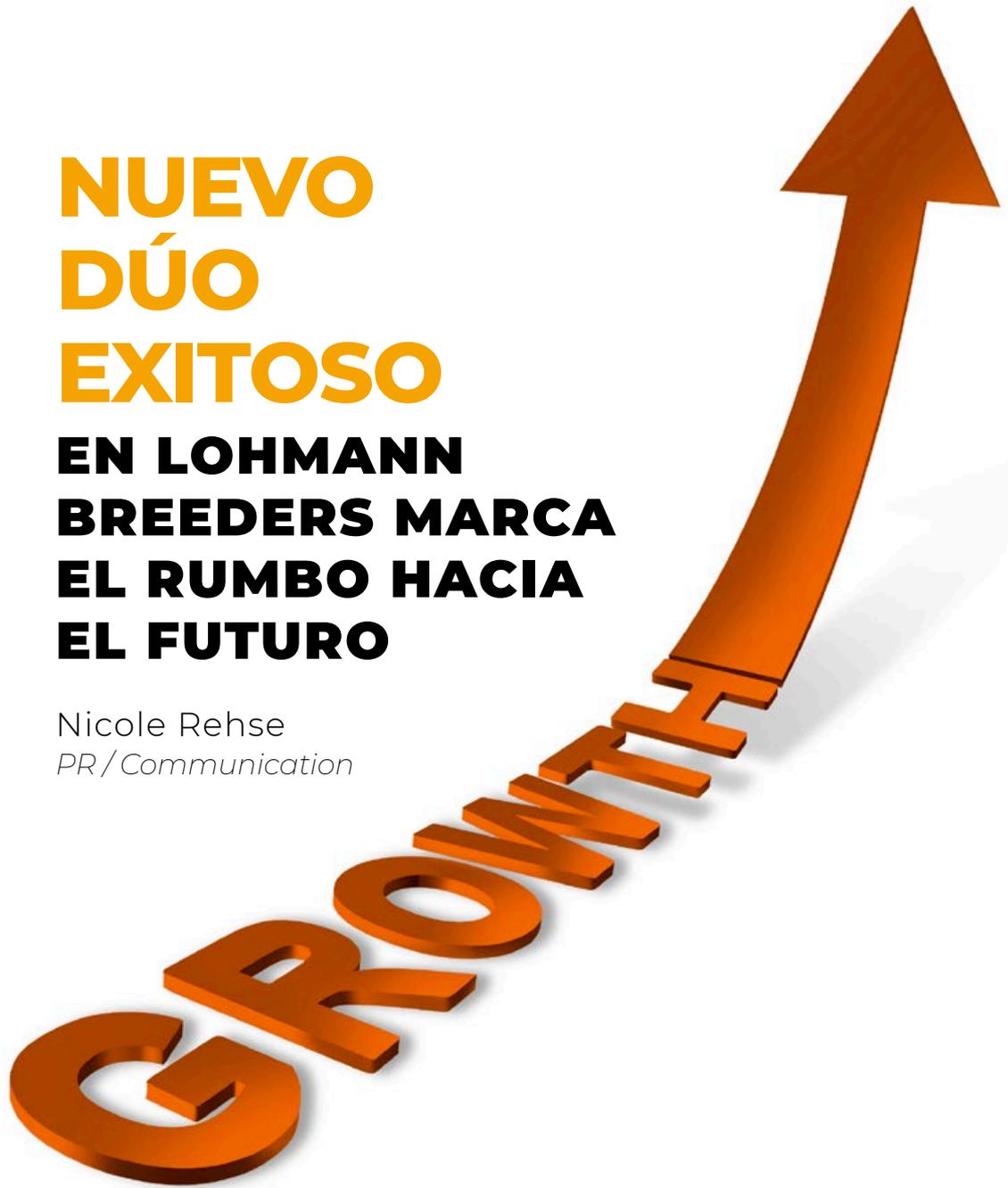


**LOHMANN
BREEDERS**

NUEVO DÚO EXITOSO

EN LOHMANN BREEDERS MARCA EL RUMBO HACIA EL FUTURO

Nicole Rehse
PR/Communication



Jörg Heier y Jurek Grapentin han asumido juntos la dirección de la empresa desde el 01.09.2024. La responsabilidad se divide ahora nuevamente entre dos directores generales, cada uno de los cuales es responsable de diferentes áreas de la empresa.

Liderazgo experimentado para la gestión operativa

Jörg Heier (51), quien ha sido parte de LOHMANN BREEDERS durante más de 11 años, volverá a asumir el cargo de **Director General de Operaciones** después de un año de liderazgo en solitario.

En este rol, se centrará en la gestión operativa, incluyendo la administración, así como toda la cadena de producción y suministro.

Jörg Heier aporta más de 25 años de experiencia en la industria agrícola y anteriormente se desempeñó como Director de Producción Global en LOHMANN durante ocho años antes de pasar a la gestión en 2021.



Expansión de mercados internacionales

A partir del 1 de septiembre de 2024, **Jurek Grapentin (42)** ha asumido el cargo de **Director General Comercial**. Será responsable de la gestión comercial de la empresa, incluyendo ventas, servicio técnico, marketing, así como actividades de relaciones públicas y comunicación.

Jurek Grapentin tiene más de 10 años de experiencia en ventas y gestión internacional. En su carrera anterior, se desempeñó como Gerente de Ventas para la región DACH y Escandinavia, así como Director Regional para el Sudeste Asiático y el Pacífico.

Durante este tiempo, estableció con éxito cinco subsidiarias y dirigió equipos en ventas, administración, marketing y soporte técnico. Además, aporta una amplia experiencia como gerente de ventas y administración.



Un equipo fuerte: dos directores generales y sus primeros 100 días

Jurek, ahora has sido el nuevo Director General Comercial en LOHMANN BREEDERS durante 100 días. Por favor, comparte tus primeras impresiones y planes con nuestros clientes y socios comerciales.

¿Cuáles fueron tus ideas más importantes en los primeros 100 días?

En mis primeros 100 días en LOHMANN BREEDERS, he obtenido valiosas ideas sobre el profundo compromiso de nuestro equipo con la calidad, la satisfacción del cliente y la innovación. Una de las conclusiones clave para mí ha sido lo integral que son nuestras fuertes relaciones con los clientes y socios comerciales para nuestro éxito.

La reputación de LOHMANN por su fiabilidad y la experiencia de nuestros equipos han sido pilares de nuestro liderazgo en el mercado. Además, he visto de primera mano cómo nuestro enfoque en la genética y la mejora continua de nuestros programas de cría nos diferencia en la industria avícola.

Esta idea es fundamental a medida que continuamos adaptándonos a las necesidades cambiantes de los mercados globales, desde las demandas de sostenibilidad hasta el creciente enfoque en el bienestar animal.



Tienes experiencia en otra industria. ¿Qué encuentras particularmente desafiante en nuestro negocio?

Proveniente de una industria diferente, el negocio avícola ha presentado su propio conjunto de desafíos únicos. Uno de los aspectos más notables es la naturaleza profundamente técnica y regulada del sector.

La ciencia genética y los procesos de cría que sustentan los productos de LOHMANN requieren un alto nivel de experiencia y precisión. Otro desafío es la compleja cadena de suministro global para la genética avícola y la necesidad de mantener la salud y productividad de nuestras parvadas bajo condiciones variables en diferentes mercados.

Navegar el equilibrio entre la innovación y la sostenibilidad en un campo tan altamente competitivo y regulado es algo que continuo aprendiendo y adaptando, pero también es lo que hace que el trabajo sea tan emocionante.



LOHMANN es una empresa alemana con una estructura muy internacional. ¿Cuál ves como la mayor ventaja?

La presencia internacional de LOHMANN es sin duda una de sus mayores ventajas. Ser una empresa alemana con una huella global nos permite aprovechar nuestra sólida herencia en ingeniería y ciencia, al tiempo que aprovechamos el conocimiento local y la experiencia de los equipos en diferentes regiones.

Esta combinación de visión global y conocimiento local nos permite responder de manera flexible y efectiva a los desafíos y oportunidades únicos de cada mercado. Además, nuestra estructura internacional fortalece la agilidad de nuestras cadenas de suministro, mejora nuestra capacidad para innovar y responder a las necesidades de los clientes, y asegura que podamos ofrecer soluciones personalizadas a clientes en todo el mundo.



¿Tienes planes innovadores específicos para las áreas individuales de ventas, servicio técnico y marketing que sean particularmente relevantes para los requisitos de nuestros clientes?

Absolutamente. En las áreas de ventas, servicio técnico y marketing, nos enfocamos en mejorar nuestro enfoque centrado en el cliente. Planeamos integrar aún más las tecnologías digitales en nuestros procesos de ventas, facilitando a nuestros clientes el acceso a la información, el seguimiento de pedidos y la recepción de soporte en tiempo real.

En términos de servicio técnico, estamos buscando expandir nuestros servicios de capacitación y asesoramiento para los clientes, asegurando que puedan maximizar el potencial de nuestra genética para mejorar la productividad y rentabilidad.

En el lado del marketing, estamos explorando campañas más dirigidas y basadas en datos para aumentar la conciencia sobre el compromiso de LOHMANN con la sostenibilidad y la innovación. Esto es especialmente relevante ya que nuestros clientes y socios están cada vez más preocupados por temas como el impacto ambiental, el bienestar animal y la bioseguridad.

Al mostrar nuestro liderazgo en estas áreas, buscamos fortalecer la posición de LOHMANN como el socio de confianza para la industria avícola en todo el mundo.



¿Qué crees que hace a LOHMANN BREEDERS tan especial? ¿Qué hace que la empresa sea líder mundial en el mercado?

LOHMANN BREEDERS se destaca por su inquebrantable compromiso con la calidad y la innovación. Nuestra posición como líder mundial en el mercado se basa en décadas de experiencia en la cría genética y la mejora continua de nuestros productos. No solo proporcionamos gallinas ponedoras de alto rendimiento, sino que también ofrecemos un soporte técnico y servicio al cliente incomparables para asegurar que nuestros clientes puedan optimizar sus operaciones.

Lo que realmente hace especial a LOHMANN es nuestra capacidad para combinar la investigación de vanguardia con soluciones prácticas que abordan los desafíos más apremiantes de la avicultura moderna, ya sea mejorando la conversión alimenticia, mejorando el bienestar animal o impulsando la sostenibilidad. Nuestro enfoque centrado en el cliente y la adaptabilidad a las necesidades cambiantes de la industria avícola global son lo que nos sigue diferenciando.



¿Cómo evalúas el impacto de la actual tensa situación política mundial en LOHMANN BREEDERS y la industria avícola?

El clima político global actual es sin duda desafiante, con cuestiones como las tensiones comerciales, los cambios regulatorios y la inestabilidad geopolítica que afectan a muchas industrias, incluida la avícola. Para LOHMANN BREEDERS, es importante que sigamos siendo ágiles y continuemos construyendo cadenas de suministro resilientes, al tiempo que fomentamos relaciones fuertes y transparentes con nuestros clientes y socios comerciales.

Si bien la incertidumbre en torno a las políticas comerciales internacionales puede afectar el movimiento de bienes y servicios, nuestra estructura internacional nos permite ajustarnos rápidamente a las condiciones cambiantes y seguir proporcionando genética de alta calidad y soporte a nivel mundial.

A un nivel más amplio, la industria avícola también debe navegar las presiones de la regulación ambiental, las demandas de sostenibilidad y los cambios en las preferencias de los consumidores. Sin embargo, estos desafíos también presentan oportunidades para que innovemos, especialmente en áreas como las prácticas de cría sostenible y la mejora del bienestar animal.

Creo que con nuestra sólida base y compromiso con la innovación, LOHMANN no solo superará estos desafíos políticos y económicos, sino que continuará prosperando como líder en la industria.

Jörg, ahora has estado trabajando nuevamente como equipo de gestión durante 100 días. Esta es una situación emocionante y, por supuesto, nuestros clientes y socios comerciales también están interesados en tus impresiones y experiencias hasta la fecha.

¿Cuáles son las ventajas y efectos positivos de la división en dos áreas de responsabilidad para producción, logística e IT?

En la respuesta a esta pregunta, no quiero referirme solo a mis áreas, ya que las ventajas se aplican a todos los sectores. En general, las palabras mágicas de la dirección dual son especialización y enfoque. La gestión compartida significa que todos pueden concentrarse en su área principal. Esto acorta los procesos internos, ya que la estructura de informes se simplifica al mismo tiempo.

Esto conduce automáticamente a una toma de decisiones más rápida y a la implementación de proyectos. Los procesos y procedimientos simplificados, una estructura clara de responsabilidades también tienen el efecto positivo para cada empleado, independientemente del departamento, de que pueden concentrarse mucho más en sus tareas reales.



¿Hay proyectos o iniciativas específicos que se hayan beneficiado particularmente de la nueva estructura a corto plazo?

Especialmente en nuestra empresa que opera a nivel mundial con sus sitios de producción estructurados globalmente y un mercado muy complejo, esta división es una ventaja.

LOHMANN ha tenido durante mucho tiempo un enfoque particular en la sostenibilidad. Este es un proyecto que requiere atención especial en todas las áreas, pero por supuesto especialmente en el campo de la producción. Por las razones mencionadas anteriormente, nuestro proyecto central de sostenibilidad también experimentará un gran desarrollo adicional.



¿Qué cambios o innovaciones estás planeando para tu área?

Ya hemos realizado muchos cambios innovadores en el área operativa y continuaremos haciéndolo. En el área de producción, se han realizado varias inversiones en los últimos años, por ejemplo, en nuevas instalaciones de producción.

En el área financiera, todo el proceso contable se ha trasladado de Canadá y el Reino Unido a Cuxhaven, por ejemplo. El área de IT está en constante cambio, ya que nuestras herramientas se adaptan continuamente a los nuevos requisitos del mercado.

Estamos particularmente orgullosos del hecho de que estamos contratando constantemente nuevos empleados en todos los departamentos para mejorar aún más nuestro servicio al cliente de renombre mundial, porque cuanto más flexibles y simples sean nuestros procesos internos, mejor podremos responder a los requisitos del cliente o del mercado.

En resumen, siempre adaptaremos nuestra estructura global de producción y administración a los desafíos actuales, no solo a corto plazo sino también a largo plazo.

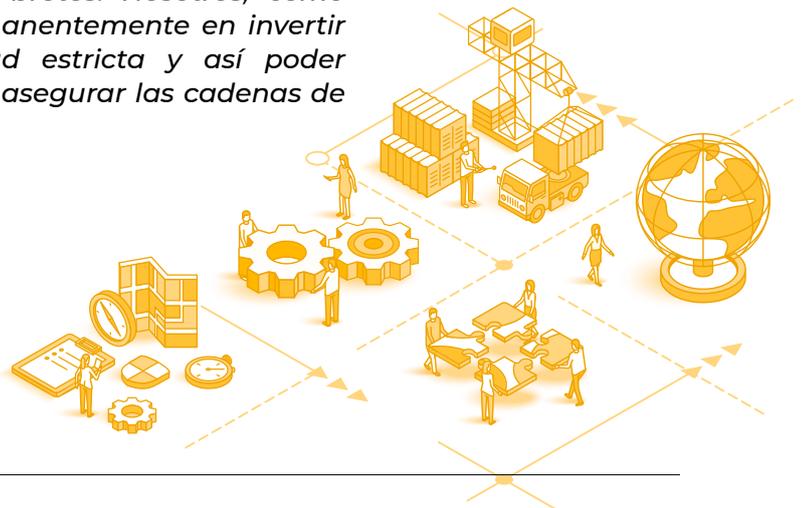
También para ti la pregunta sobre los posibles efectos de la actual tensa situación política mundial en LOHMANN BREEDERS y especialmente en el área de producción y logística.

Por supuesto, la situación política global puede tener efectos significativos en las razas LOHMANN y en empresas similares que operan en el sector avícola.

Las tensiones geopolíticas en curso, las restricciones comerciales y los conflictos interrumpen, por ejemplo, el suministro global de materias primas para la producción de alimentos, lo que aumentará los costos de producción y los costos de energía.

Como empresa que actúa a nivel mundial con 14 centros de producción y ventas en más de 100 países, los conflictos políticos en otros lugares de los países exportadores e importadores pueden llevar a prohibiciones, aranceles o barreras regulatorias.

Además de este hecho, tenemos que lidiar con las enfermedades en curso como la IA. La inestabilidad política también puede afectar la coordinación en caso de brotes. Nosotros, como LOHMANN, estamos trabajando permanentemente en invertir en tecnologías, centros, bioseguridad estricta y así poder gestionar nuestro negocio diario para asegurar las cadenas de suministro de nuestros clientes.



Dos cabezas - una visión

Esta reestructuración en LOHMANN BREEDERS representa un paso esencial para satisfacer las crecientes y cambiantes demandas del mercado. Con dos directores generales especializados, cada uno aportando su experiencia en áreas específicas, LOHMANN BREEDERS seguirá desarrollando soluciones e ideas innovadoras.

Por lo tanto, una pregunta para ambos: ¿Tienen una visión común a largo plazo para LOHMANN?

La nueva dirección fortalecerá las dos áreas principales de la empresa: animales de cría de primera clase que desarrollan completamente su potencial genético, y una cadena de producción y suministro eficiente, complementada por un servicio al cliente excepcional y soporte postventa.



Jurek:

Entonces, comenzaré aquí diciendo que sí, ¡por supuesto que la tenemos! Porque sin un objetivo común para la empresa que gestionas, para los empleados de los que eres responsable, una buena gestión empresarial no puede funcionar. Es por eso que la visión común debe abarcar todas las áreas de la empresa.



Jörg:

Sí, tienes razón, estoy totalmente de acuerdo: Aunque la gestión ha sido reestructurada, la visión para LOHMANN es y sigue siendo nuestra misión y nuestro objetivo siempre presente: fortalecer y expandir continuamente las dos áreas principales de la empresa, que son animales de cría de primera clase que desarrollan completamente su potencial de rendimiento genético, y una cadena de producción y suministro eficiente...



Jurek:

...que se complementa con un excelente soporte al cliente y servicio postventa. Sabes que siempre nos enfocamos en lo esencial que nos distingue: LOHMANN BREEDERS - It's the egg.

Muchas gracias por la entrevista. Después de “solo” 100 días, ya han dejado su propia marca en la empresa como liderazgo dual.

Por lo tanto, LOHMANN BREEDERS está perfectamente preparado para los desafíos futuros.



¡LOHMANN BROWN CUMPLE 40!

Lanzamiento al mercado
de la gallina ponedora
LOHMANN BROWN

Pasado...

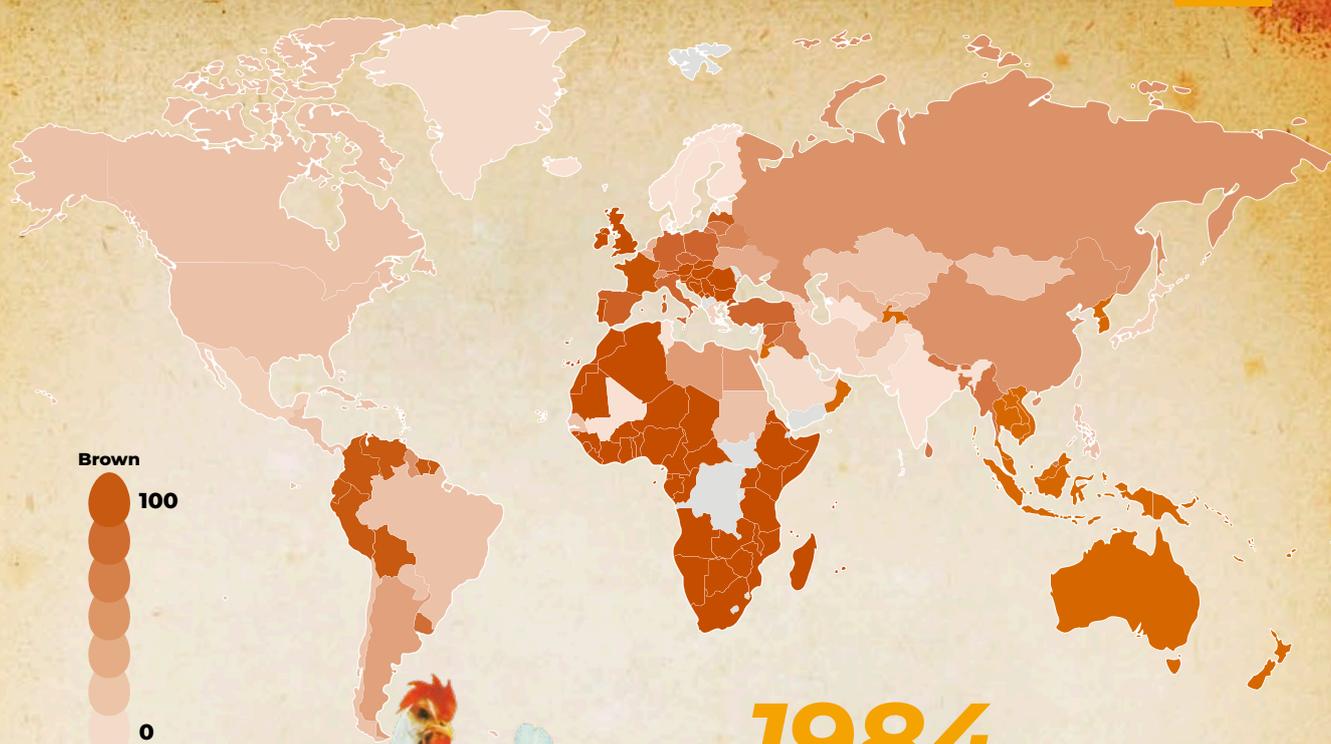


Las preferencias de los consumidores determinan si se producen huevos blancos o marrones, por lo que era solo cuestión de tiempo que LOHMANN saliera al mercado con una nueva ponedora marrón.

El hecho de que la decisión fuera absolutamente acertada en ese entonces, es hoy más evidente que nunca. Esto se debe a que los huevos marrones representan ahora el 50% del mercado mundial de huevos, con una demanda cada vez mayor en países donde antes no eran dominantes, así como en países donde siempre se han preferido.

...y presente...



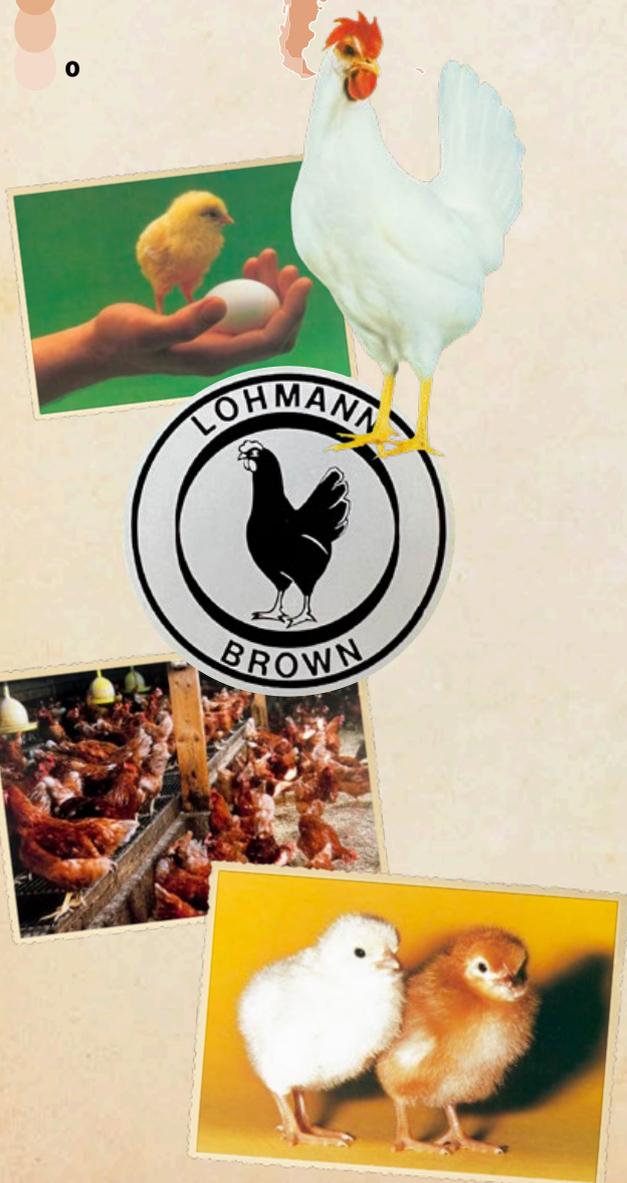


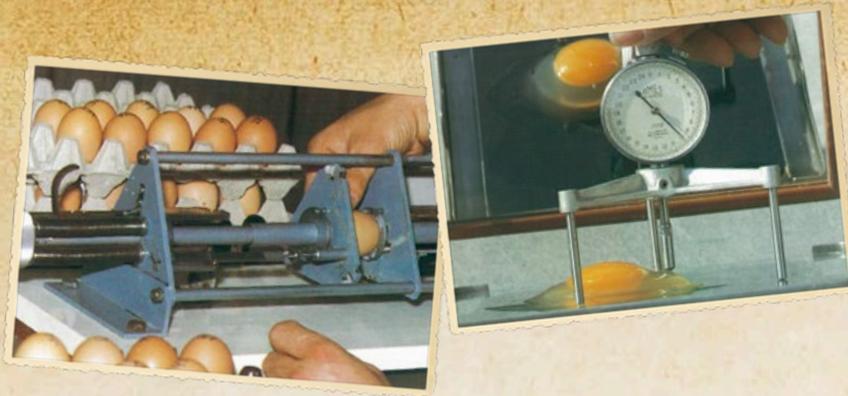
1984

Solo siete años después de la independencia de los programas de cría de LOHMANN y la introducción exitosa de la gallina ponedora blanca **LOHMANN LSL (LOHMANN Selected Leghorn)**, los genetistas de LOHMANN lograron introducir la gallina ponedora LOHMANN BROWN después de un intenso trabajo genético

Los distribuidores de LOHMANN apreciaron esta oferta e introdujeron LOHMANN BROWN en sus mercados con gran éxito. Una empresa de cría con gallinas ponedoras blancas y marrones de alto rendimiento significaba poder reaccionar con flexibilidad a la demanda del mercado de huevos.

En poco tiempo, LOHMANN BROWN comenzó a conquistar los crecientes mercados de huevos marrones en todos los continentes. Hasta el día de hoy, LOHMANN BROWN está invicta gracias a sus características sobresalientes:





-  Un rendimiento de puesta **alto y constante**,
-  un **peso óptimo** del huevo,
-  una **alta resistencia a la rotura** de la cáscara hasta el final del período de puesta,
-  y una alta calidad **interna y externa** del huevo...

...estas son las características sobresalientes que garantizan la producción exitosa y rentable de huevos marrones.

Además, la producción eficiente de huevos con un alto rendimiento de masa es la base del éxito económico success.



Después de 40 años de intenso y continuo trabajo de cría, LOHMANN BROWN es el líder indiscutible del mercado entre las gallinas ponedoras marrones en Europa y en todo el mundo, y su historia de éxito no tiene fin.

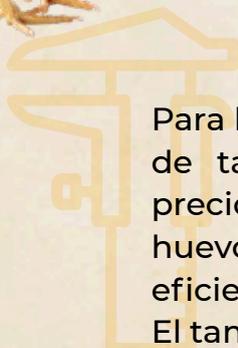
A través de una meticulosa selección e investigación, LOHMANN es capaz de criar las mejores gallinas ponedoras que se afirman con éxito en los diversos mercados.

Esto también es evidente de LOHMANN BROWN: es hoy más que nunca un todoterreno absoluto. **Especialmente luego de la división de las poblaciones de reproductoras según el tamaño de los huevos en 3 grupos diferentes:**



LOHMANN BROWN-CLASSIC

Para la mayoría de los mercados que requieren un tamaño de huevo mediano a grande de aproximadamente 63 gramos.



LOHMANN BROWN-LITE

Para la demanda de mercado de huevos de tamaño medio, que no paga un precio significativamente más alto por huevos grandes y quiere una gallina eficiente por un bajo pienso por huevo. El tamaño del huevo es de 1,5 a 2 gramos más pequeño que el Classic.



LOHMANN BROWN-EXTRA

Para mercados que pagan un precio significativamente más alto por huevos grandes y extragrandes.



Ninguna otra empresa de cría ofrece esta flexibilidad en la cartera de productos, y es la base de nuestro lema:

“Para cada mercado el huevo adecuado”.



En el momento en que LOHMANN BROWN se introdujo en el mercado, en todos los países productores de huevos modernos predominaban las jaulas. Desde el cambio continuo y la diversificación de los sistemas de alojamiento en algunos mercados (jaulas, aviario, en suelo o libre de jaulas), rápidamente se hizo evidente que las gallinas ponedoras **LOHMANN BROWN Classic, Lite y Extra**, se sienten cómodas en todas las formas de sistemas de alojamiento. Su fortaleza es su capacidad para adaptarse a todos los sistemas y condiciones ambientales. Su rendimiento se basa en la flexibilidad en la ingesta de alimento, la conversión eficiente del alimento en masa de huevo y un comportamiento tranquilo y equilibrado, especialmente el excelente comportamiento de anidación con muy pocos huevos “fuera del nido”.

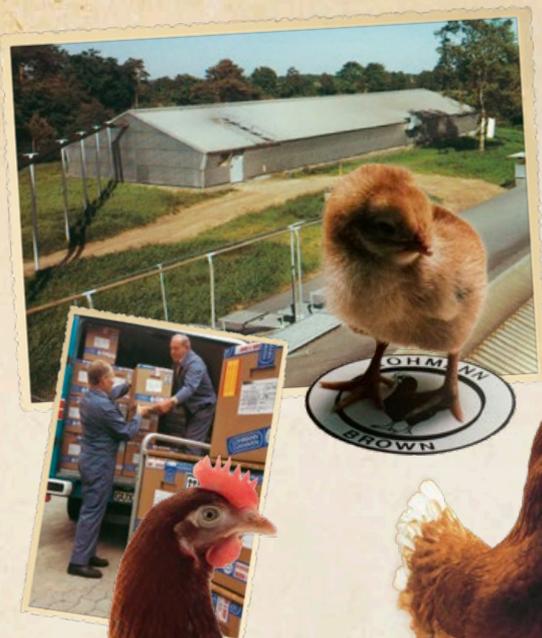
Fiel al lema de LOHMANN:

“La gallina adecuada para cada gestión”.

LOHMANN BROWN es conocida en todo el mundo como la gallina ponedora más eficiente cuando se trata de huevos marrones de alta calidad con un excelente rendimiento de masa de huevo.



Muchas gracias...



Muchas gracias a todos los criadores de gallinas ponedoras que han sido fieles a nuestra LOHMANN BROWN durante 40 años y logran el máximo rendimiento en todo el mundo.

Además de los dos híbridos iniciales, LOHMANN LSL y LOHMANN BROWN, se han añadido varias estirpes LOHMANN en los últimos 65 años.

Con un total de 15 líneas de cría, LOHMANN BREEDERS es la única empresa de cría con la mayor biodiversidad del mundo.

Los pequeños pasos se convierten en hitos

OLOR A PESCADO ELIMINADO

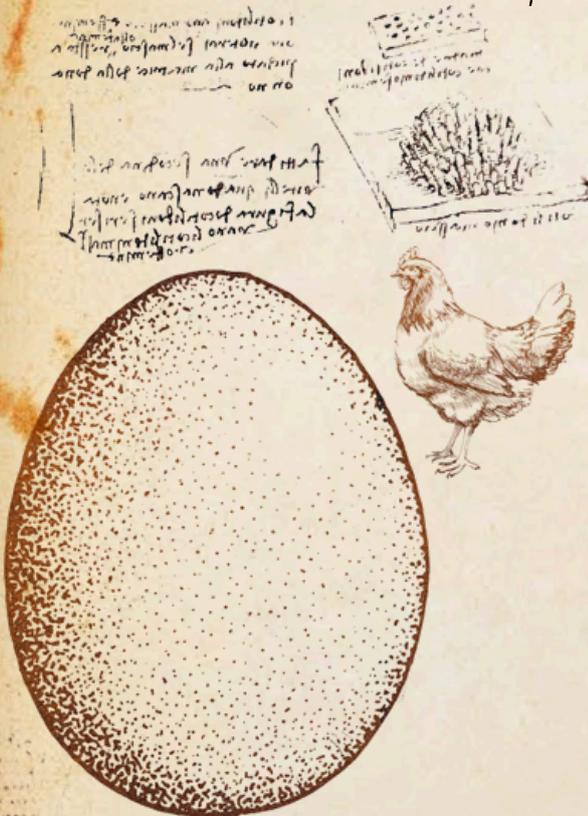
La causa de la contaminación de los peces en los huevos marrones era un defecto genético de todas las estirpes de huevos marrones, que ocurría aproximadamente en el cinco al diez por ciento de los huevos si se alimentaba a las gallinas con precursores de TMA (Tri-Methyl-Amin), por ejemplo, harina de colza.

Los científicos de LOHMANN desarrollaron un procedimiento de prueba y eliminaron el problema a través de una selección consistente para eliminar el defecto genético. Así, LOHMANN BROWN fue la primera gallina ponedora sin olor a pescado en los huevos marrones.

LOHMANN – It's the egg

¡LOHMANN BROWN cumple 40!

Números que **cuentan la historia**



Garantizar una calidad superior de la cáscara del huevo ha sido un enfoque primordial en la selección genética de las aves de LOHMANN. A lo largo de los años, hemos alcanzado y mantenido sistemáticamente estándares de calidad excepcionales para LOHMANN BROWN, especialmente para ciclos de producción prolongados, cada vez más aplicados en todo el mundo.

Este compromiso con la calidad excepcional de la cáscara no se limita a la rentabilidad de nuestros clientes; también se trata de garantizar la seguridad alimentaria. La calidad mejorada de la cáscara prolonga la vida útil de estos productos empaquetados con precisión.

Nos enorgullece enormemente sostener que LOHMANN BROWN ofrece siempre la más alta calidad de cáscara de huevo en todas las etapas de producción.

Descubrir el secreto de la calidad superior de la cáscara de huevo es nuestra especialidad. Con precisión y devoción, nuestro equipo de campo y el personal dedicado de los distribuidores realizan continuamente mediciones de la cáscara del huevo en toda nuestra extensa red de clientes. Utilizamos máquinas de última generación, que son exactamente las mismas que emplea nuestro departamento de genética en nuestro programa de cría Pure Line.

Nuestros hallazgos hablan por sí solos: **los huevos de LOHMANN BROWN muestran consistentemente una notable resistencia a la rotura**, superando a los competidores desde el inicio de la puesta y manteniendo el dominio incluso más allá de la marca de las 90 semanas.

La siguiente tabla muestra la diferencia tangible en Newton (N) entre varias estirpes en diferentes etapas de desarrollo y LOHMANN BROWN. **Es evidente que LOHMANN BROWN supera a la competencia por un margen significativo, independientemente de las condiciones climáticas o de alojamiento.**

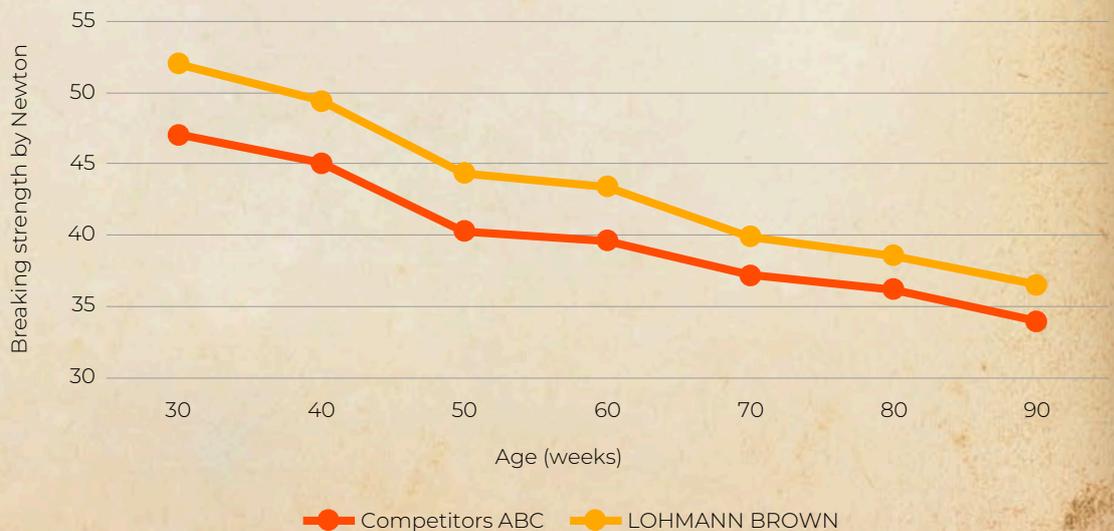


Gráfico 1. Resistencia a la rotura de huevos de las aves LOHMANN BROWN en comparación con la media de la competencia. Las cifras de cada edad en la tabla significan la diferencia de resistencia (N) y el porcentaje con que nuestros huevos LOHMANN BROWN superan a la competencia.

INTERNAL | ¡LOHMANN BROWN cumple 40! - Números que cuentan la historia

Varios factores locales, como:

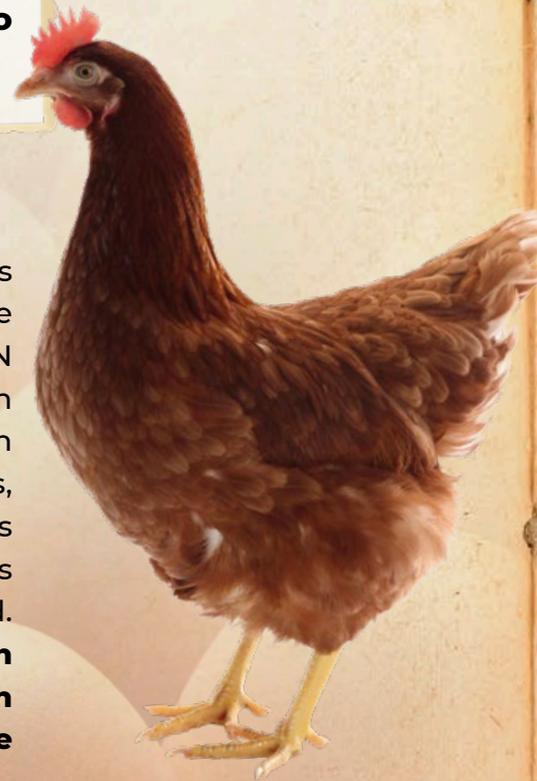
-  **el clima**
-  **el alojamiento/equipo**
-  **la nutrición**
-  **la salud**
-  **y las prácticas de manejo...**

...pueden afectar significativamente los **índices de producción de huevos**.

Es esencial la selección genética orientada a alcanzar un alto pico de producción, manteniendo una curva estable y sostenible en el tiempo dentro de un rango rentable



Año tras año, somos testigos de mejoras constantes en el rendimiento de nuestras estirpes LOHMANN BROWN entre nuestros clientes. Ya sea en condiciones desafiantes, como en alojamientos abiertos en climas cálidos, o en alojamientos más controlados en climas templados, nuestras aves demuestran una notable adaptabilidad. **Mantener altos niveles de producción durante más de 90 semanas es un logro frecuente para las parvadas de LOHMANN BROWN.**



En nuestra base de datos podemos trazar parvadas de diferentes países y sistemas de manejo y, de nuevo, podemos confirmar la estrecha variación natural del rendimiento

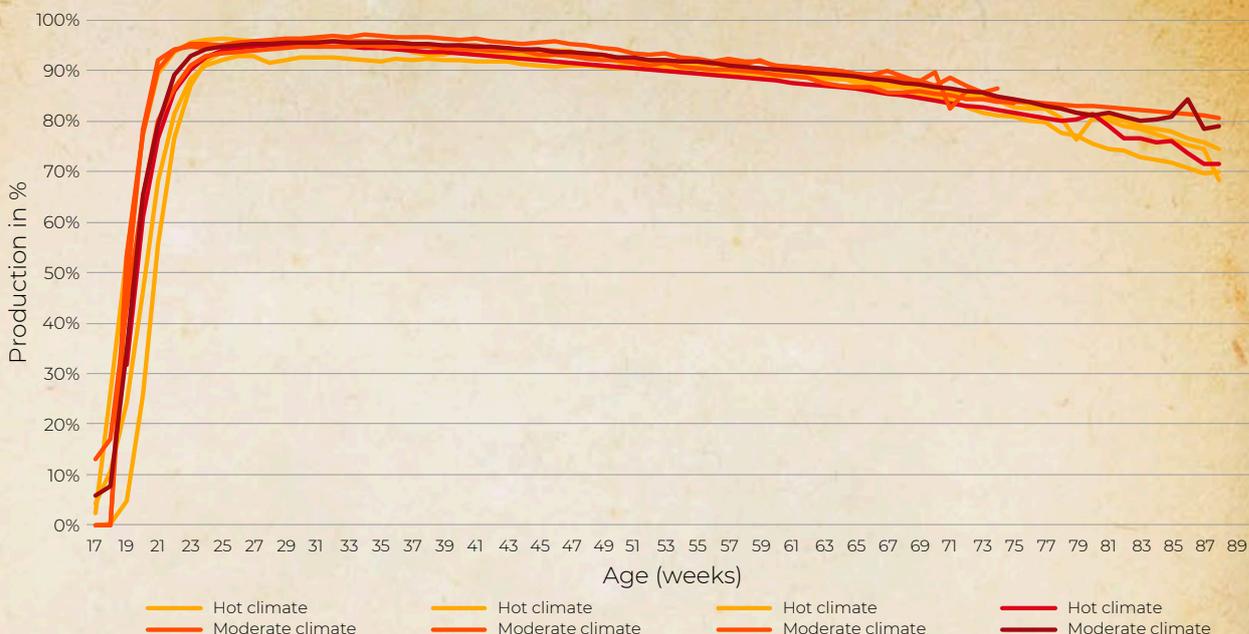


Gráfico 2. Porcentaje de producción de acuerdo a la condición climática que enfrenta el país. Cada línea representa el promedio de diferentes parvadas por condición climática. No es raro encontrar lotes con innumerables semanas seguidas en las que el índice de producción supera el 90%.



Esto confirma la adaptabilidad de las gallinas LOHMANN BROWN a una amplia gama de diferentes condiciones climáticas y de alimentación en todo el mundo.



LOHMANN
BREEDERS

LOHMANN SCHOOL 2024

UNA PARTE INTEGRAL DEL CALENDARIO DE EVENTOS DE LOHMANN

Andrea Callwitz
Head of Marketing

EVENTS | LOHMANN SCHOOL 2024 – Una Parte Integral del Calendario de Eventos de LOHMANN



Una vez más, llegó el momento: la LOHMANN SCHOOL 2024 abrió sus puertas, ofreciendo a clientes y socios de alrededor de 15 naciones una oportunidad única para profundizar en los últimos conocimientos y temas sobre la cría de aves ponedoras.

Del **21 al 25 de octubre de 2024**, el evento de este año tuvo lugar en la sede de LOHMANN en Cuxhaven, y fue nuevamente un punto culminante para todos los involucrados.

Conocimientos y Experiencia al Más Alto Nivel

La LOHMANN SCHOOL se ha convertido en un elemento permanente en el calendario de LOHMANN, así como en los calendarios de nuestros clientes internacionales.

Esta semana estuvo llena de presentaciones emocionantes y talleres prácticos, cuidadosamente preparados por los expertos de LOHMANN para alrededor de 40 participantes.

Los asistentes tuvieron la oportunidad de obtener información completa sobre temas como la gestión de bandadas, la gestión de la alimentación, la salud animal, la genética, los procesos de incubación y mucho más.

El equipo de expertos de LOHMANN proporcionó fascinantes conocimientos sobre los últimos desarrollos y desafíos de la industria, explicando soluciones innovadoras que son clave para una cría eficiente y sostenible.



Colaboración Internacional

Un punto culminante especial fue el intercambio internacional que formó el núcleo del evento.

Participantes de todos los rincones del mundo, desde Europa hasta Asia y desde América Latina hasta África, se reunieron para aprender unos de otros y establecer conexiones valiosas.

En discusiones animadas, no solo se abordaron las tendencias actuales, sino también diferentes perspectivas regionales sobre la cría de aves ponedoras.

Esta red internacional ha convertido a la LOHMANN SCHOOL en una verdadera plataforma para los distribuidores de LOHMANN.



Agradecimientos a Nuestros Socios y Clientes

Estamos muy orgullosos del éxito del evento.

El equipo de LOHMANN BREEDERS desea agradecer a todos los participantes y socios por su confianza y el intercambio animado, que, junto con las presentaciones técnicas, proporciona valiosos aportes para el futuro de la cría de aves.

Un Evento Inolvidable

Las puertas de la LOHMANN SCHOOL se han cerrado nuevamente, pero las ideas y el intercambio de experiencias resonarán durante mucho tiempo.

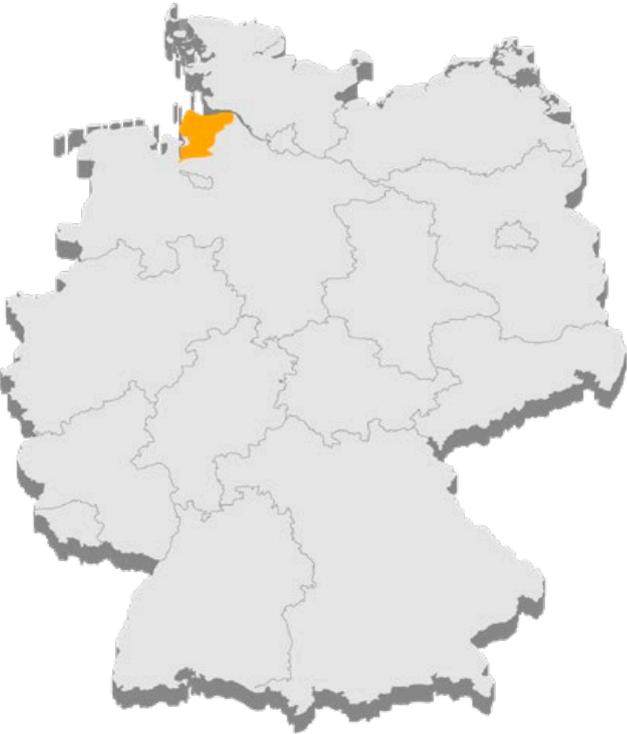
En conclusión, la LOHMANN SCHOOL 2024 ha subrayado una vez más su importancia como plataforma para el conocimiento y la creación de redes.



Ya estamos deseando continuar con esta valiosa tradición en 2025, fieles a nuestro lema: Breeding for success....together!

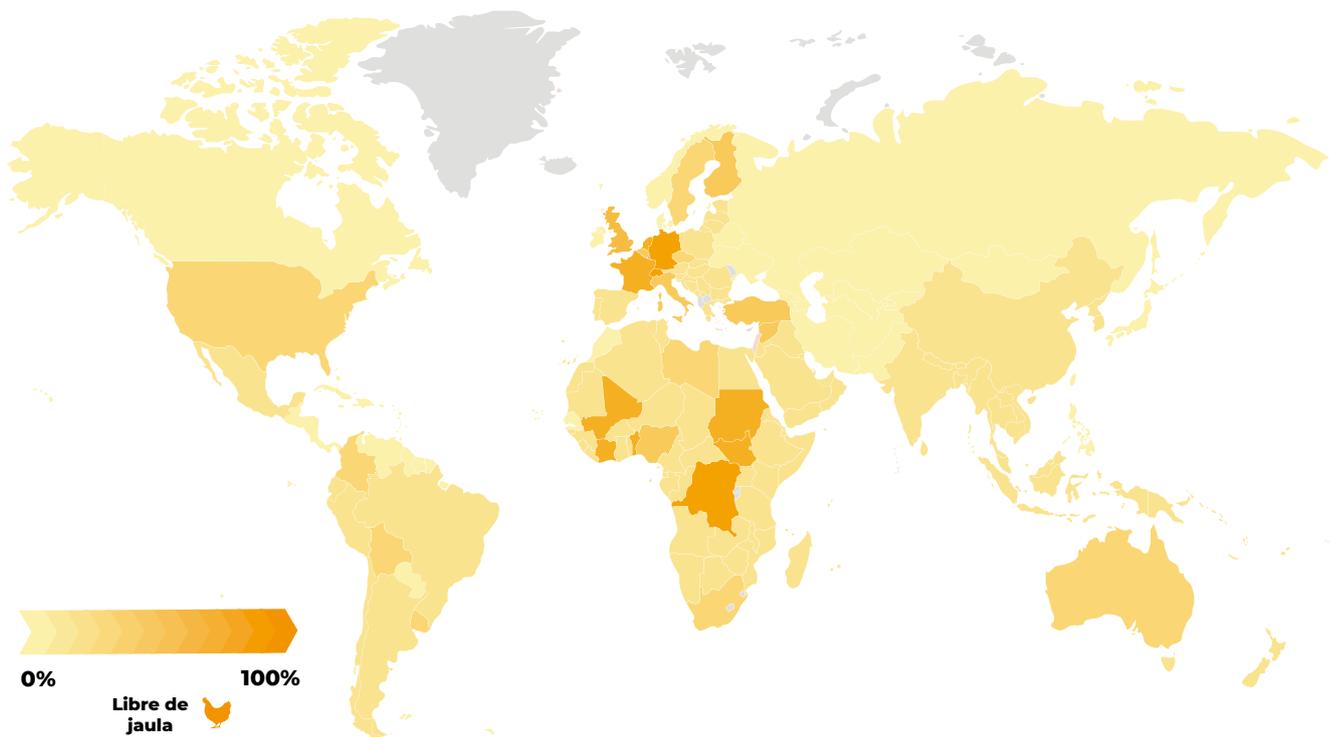


LOHMANN SCHOOL CAGE FREE 2024: UN SEMINARIO MUNDIAL SOBRE AVES DE CORRAL



La reciente LOHMANN SCHOOL CAGE FREE, tuvo lugar en la encantadora ciudad costera de Cuxhaven, Alemania, en la sede de LOHMANN BREEDERS, y reunió a expertos avícolas, avicultores y especialistas de la industria de **13 países y 5 continentes**. Durante el seminario, que duró una semana, los asistentes participaron en diversos debates y talleres, y aprovecharon al máximo las oportunidades de fortalecer su red de contactos. Cada año, el interés en los sistemas de producción libres de jaulas sigue aumentando.

Este año, recibimos a participantes de mercados libres de jaulas bien establecidos, incluidos varios países europeos y América del Norte. Interesantemente, también recibimos a participantes de 6 empresas diferentes de países donde los sistemas de jaulas todavía prevalecen, como Corea del Sur y Brasil. En estas regiones, estamos siendo testigos de un crecimiento constante en el interés por la producción de huevos libres de jaulas.



▲ **Figura 1.** Libre de jaula en todo el mundo

Avances en la producción de huevos libres de jaulas

Esta ESCUELA LOHMANN se centró en el tema de **la producción de huevos libres de jaulas.**

Los participantes entablaron animadas conversaciones sobre los últimos avances, desafíos e innovaciones en esta área. Desde la comprensión del comportamiento y el bienestar de las gallinas hasta la optimización de los sistemas de producción, **las sesiones cubrieron un amplio espectro de temas.**



Programa Integral: De la Producción a la Salud

El programa de la conferencia fue diseñado para cubrir todos los aspectos del manejo avícola en sistemas libres de jaulas.



1 Manejo: Los expertos compartieron ideas sobre cómo optimizar la producción de huevos en sistemas alternativos, garantizar el bienestar de las gallinas y maximizar la eficiencia. Los asistentes aprendieron sobre todos los aspectos cruciales de los períodos de cría y producción para una operación exitosa sin jaulas, como la incubación, el diseño de programas de iluminación, el movimiento dentro de un sistema libre de jaulas y las estrategias de enriquecimiento.



2 Alimentación: La nutrición juega un papel fundamental en la producción de huevos. Las discusiones se centraron en las dietas equilibradas, la formulación de alimentos y las estrategias para apoyar la salud intestinal mientras se mantienen asequibles los costos de los alimentos. Los asistentes participaron en una sesión práctica que proporcionó experiencia práctica con la estructura del alimento y el análisis con el tamiz, haciendo hincapié en el análisis de alimentación óptima para extender los ciclos de puesta, ilustrado con ejemplos de la vida real.



3 Salud: La prevención de enfermedades, la bioseguridad y la salud de los lotes fueron temas claves. Los expertos hicieron hincapié en las medidas preventivas para ayudar a mantener las parvadas sanas, minimizando los riesgos de enfermedades y centrándose en la producción sostenible.



4 Genética: Donde todo comienza. La colaboración entre los genetistas de Lohmann y nuestros clientes nos permite desarrollar estrategias de desarrollo genético que se adapten a todos los entornos y coincidan con los requerimientos deseados, como el perfil del huevo y la adaptabilidad a entornos específicos.



Más allá del evento: apoyo de expertos

Si bien la conferencia proporcionó una plataforma para el intercambio de conocimientos, el viaje no termina ahí. El equipo de servicio técnico de LOHMANN mantiene su compromiso de ayudar a los participantes más allá de la **LOHMANN SCHOOL Cage Free 2024**. Ya sea que se trate de resolución de problemas, asesoramiento o más información, su experiencia está fácilmente disponible.

Conclusión

Durante más de sesenta años, la genética LOHMANN han sido sinónimo de una calidad excepcional de los huevos. Tanto si se trata de sistemas libres de jaulas como de sistemas convencionales, los huevos de las gallinas LOHMANN cumplen siempre con los estándares más exigentes.

Durante la semana, se compartieron muchos años de experiencia y conocimientos de todas las partes involucradas.

Además, los asistentes se fueron a casa con algo más que conocimientos teóricos. Se llevaron a casa soluciones prácticas, una mayor red de contactos y un compromiso renovado con la producción de huevos de gallinas libres de jaulas para seguir logrando una calidad excepcional de los huevos en todo el mundo.

En resumen, el LOHMANN SCHOOL Cage Free 2024 fue un encuentro exitoso que promovió el intercambio de conocimientos y la colaboración entre los entusiastas de las aves de corral.

**En nombre de todo el EQUIPO LOHMANN -
Gracias por su participación - ¡Fue un placer!**

LOHMANN BREEDERS “It’s the egg”.





LOHMANN BREEDERS







EUROTIER 2024

LA EXITOSA FERIA LÍDER MUNDIAL PROPORCIONA UN IMPULSO RELEVANTE PARA LOS NEGOCIOS



2,193
expositores



51
países



120,000
visitantes
comerciales

Nicole Rehse
PR/Communication

2,193 expositores de 51 países - Alrededor de 120,000 visitantes comerciales de 149 países interesados en invertir - Tema guía 'Innovamos la cría de animales': innovaciones orientadas al futuro aseguran productividad y competitividad - Bienestar animal, sostenibilidad, digitalización e IA marcan el ritmo.

Bajo el tema de este año 'Innovamos la cría de animales', EuroTier 2024 proporcionó un fuerte impulso para el sector ganadero nacional e internacional.

Junto con una diversa gama de exposiciones y un programa especializado, la DLG (Sociedad Agrícola Alemana) como organizadora presentó innovaciones técnicas que combinan productividad, bienestar animal y sostenibilidad - desde la digitalización, robótica e IA hasta soluciones modernas para la construcción de establos y la gestión de la salud.

El lema de la feria fue perfecto para nosotros, porque en LOHMANN BREEDERS, la fuerza innovadora y la productividad van de la mano.

Stand de LOHMANN: El Corazón de la Exposición

Situado en H17C13, el stand de LOHMANN se convirtió en un centro de actividad, atrayendo a profesionales ansiosos por discutir las últimas tendencias en la cría de ponedoras y desarrollos del mercado.

Después de una pausa de varios años, todo nuestro equipo estaba más que listo para hacer de la feria un punto culminante absoluto en nuestro año LOHMANN. Y los visitantes nos dieron la razón, nuestro stand fue uno de los más visitados.

Todos los visitantes de la feria, clientes, socios comerciales y miembros de la gran familia LOHMANN contribuyeron a la animada actividad en nuestro stand.



Fiesta Vibrante en el Stand

Puede que no hayamos estado en EuroTier durante mucho tiempo, ¡pero por supuesto aún sabemos cómo organizar una fiesta en el stand!

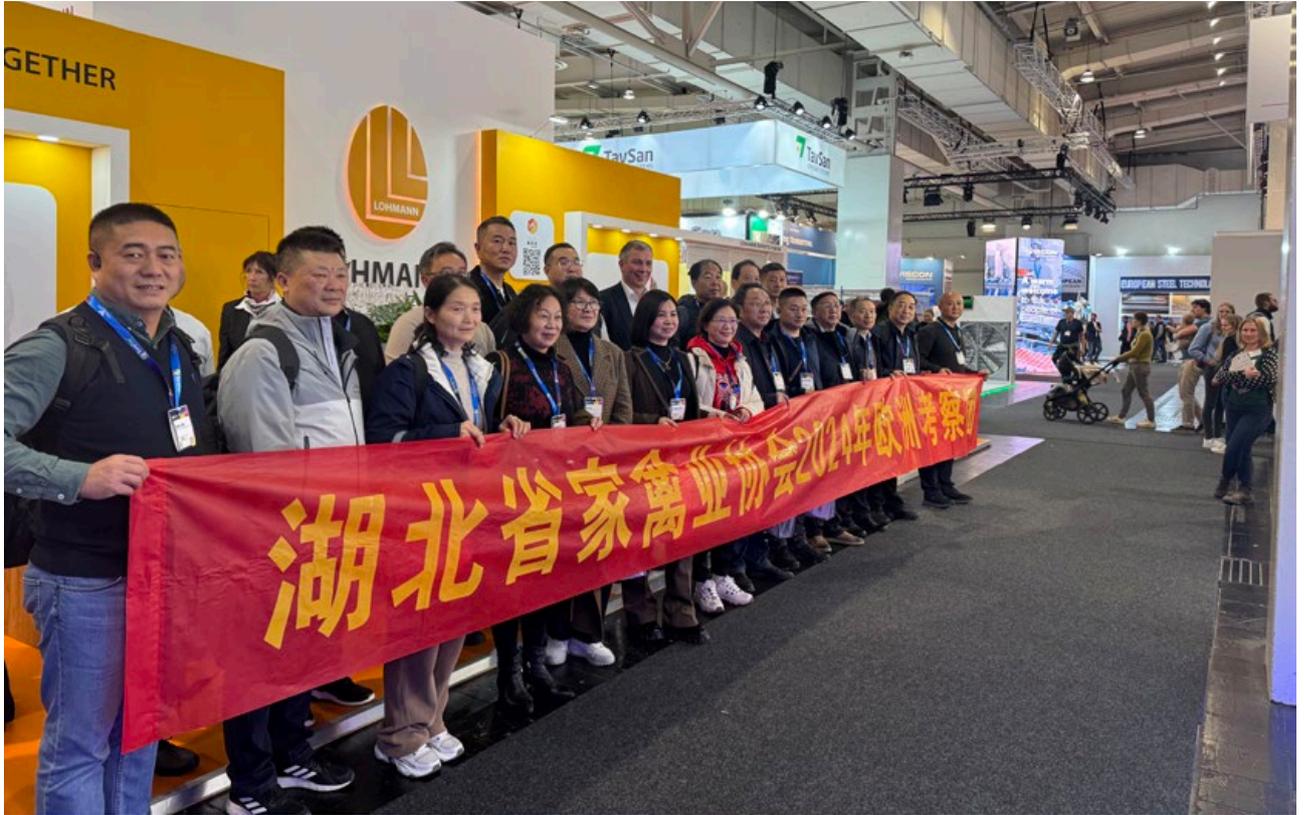
La hospitalidad y el servicio al cliente son una alta prioridad en LOHMANN BREEDERS y, por lo tanto, la fiesta de apertura en la feria fue un éxito total.

Con buenas bebidas, deliciosos aperitivos, música en vivo y, sobre todo, buenas conversaciones, ofrecemos un equilibrio perfecto entre trabajo y ocio, dejando a los visitantes con una experiencia memorable. ¡Muchas gracias a todos los que se unieron a nosotros!

Una vez más pudimos demostrar nuestras fortalezas en esta feria: servicio al cliente de primera clase, compartir conocimientos expertos, excelente marketing y, por supuesto, nuestras razas de alto rendimiento.

EuroTier 2024 puede haber concluido, pero el viaje de LOHMANN continúa. ¡Esperamos con ansias dar forma al futuro de la cría de ponedoras juntos y no podemos esperar a ver lo que traerán los próximos cuatro años!





WORLDWIDE | EuroTier 2024: La exitosa feria líder mundial proporciona un impulso relevante para los negocios



WORLDWIDE | LOHMANN BREEDERS de vuelta en la IPPE 2024 en Atlanta, EE.UU.



LOHMANN BREEDERS DE VUELTA EN LA IPPE 2024 EN ATLANTA, EE.UU.

Andrea Callwitz
Head of Marketing

El año de exposiciones 2024 ha comenzado con éxito con nuestra participación en la IPPE 2024 en Atlanta, EE.UU. Después de más de 10 años, nuestro stand corporativo de LOHMANN hizo su regreso en la IPPE 2024.

Esta exposición internacional de producción y procesamiento es el evento anual más grande para la industria avícola, de huevos, carne y alimentos para animales, atrayendo a una amplia gama de tomadores de decisiones nacionales e internacionales.

Este año, más de 1,400 expositores nacionales e internacionales presentaron sus productos en una superficie total de exposición de 621,000 metros cuadrados en la IPPE 2024.





+1,400
 expositores nacionales
 e internacionales

621,000
 metros
 cuadrados

Para nosotros, fue la plataforma perfecta para conocer personalmente a nuestros clientes y socios de LOHMANN de América, América Latina, Japón, Australia y África. Nuestros excelentes expertos de LOHMANN del Servicio Técnico y del equipo de Ventas estuvieron disponibles para responder todas las preguntas técnicas.

Para inaugurar la feria, organizamos una fiesta en nuestro stand a la que asistieron muchos clientes y socios. Pasamos la tarde juntos con bebidas refrescantes, deliciosos aperitivos y conversaciones estimulantes. Fue una gran oportunidad para mantenerse informado, intercambiar ideas y discutir los últimos desarrollos en nuestra industria.



¡Queremos agradecer a todos nuestros valiosos clientes y socios que nos visitaron en la IPPE 2024! ¡Hasta la próxima!

WORLDWIDE | LOHMANN BREEDERS de vuelta en la IPPE 2024 en Atlanta, EE.UU.



No olviden

Este año, EuroTier se llevará a cabo del **12 al 15 de noviembre de 2024 en Hannover, Alemania**, y por supuesto, también tendremos un stand allí.

¡Esperamos su visita!



XXIII CONGRESO LATINOAMERICANO DE AVICULTURA (OVUM 2024)

Braulio Ruiz
Sales & Technical Service
Latin America



3.980
asistentes



55
países



168
stands

Cada dos años, la Asociación Latinoamericana de Avicultura (ALA) organiza un congreso de gran relevancia en el ámbito avícola.

En esta ocasión, el evento se llevó a cabo en Punta del Este, Uruguay, y contó con la participación de 3,980 asistentes provenientes de 55 países, así como la presencia de 200 empresas distribuidas en 168 stands.



La importancia del congreso

El objetivo de este congreso es reunir a los principales actores de la industria avícola de América Latina y del mundo para abordar los desafíos, oportunidades y avances en la producción avícola.

El Congreso OVUM 2024 estuvo orientado a todos los interesados en conocer las tendencias y desafíos del sector, así como en establecer contactos y relaciones comerciales con otros profesionales de la región y el resto del mundo.

Importancia de que LOHMANN esté presente

Dada la importancia de este evento, LOHMANN BREEDERS decidió participar con un stand, donde estuvieron presentes sus representantes de ventas y servicios, Matheus Alves y Braulio Ruiz, junto con Nelson Aguilar, miembro del equipo de servicios técnicos global.

Esta participación brindó la oportunidad de interactuar con representantes de diversas empresas productoras de huevos y con muchos de nuestros distribuidores en Latinoamérica, fortaleciendo así las relaciones y mirando hacia el futuro.



Actividad Social

El jueves 14 de noviembre, junto a un grupo de clientes, compañeros y amigos de 11 países latinoamericanos que forman parte de la familia LOHMANN BREEDERS, realizamos una visita guiada al Museo Taller Casapueblo, donde disfrutamos de una hermosa ceremonia de puesta de sol.

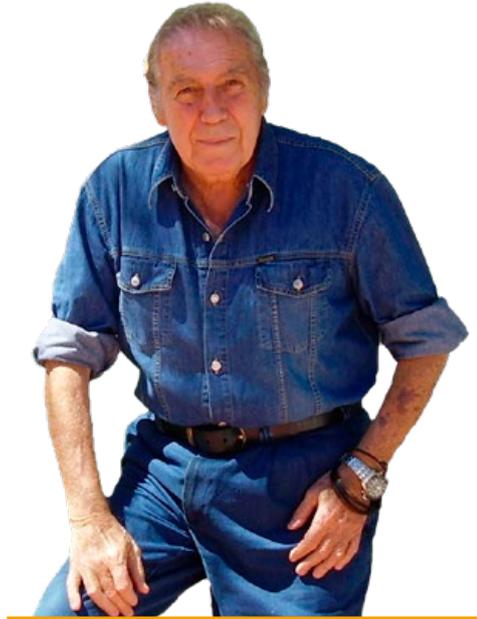
Durante la actividad, compartimos una deliciosa cena acompañada por las danzas del Ballet Folclórico Nacional de Uruguay.



“La ceremonia al Sol”

El Museo Taller está ubicado en el corazón de esta magnífica construcción y exhibe las obras de su creador, el maestro uruguayo Carlos Páez Vilaró, un artista multifacético y muralista de renombre.

Cada año, miles de visitantes de todo el mundo llegan a Punta Ballena para admirar esta obra, que es sin duda el máximo referente cultural y arquitectónico de Uruguay.



Todos los días del año, al caer la tarde, se celebra “La Ceremonia al Sol”, un emotivo evento que culmina la jornada.

Esta ceremonia incluye una grabación de la voz del artista recitando un poema dedicado a su amigo más antiguo.



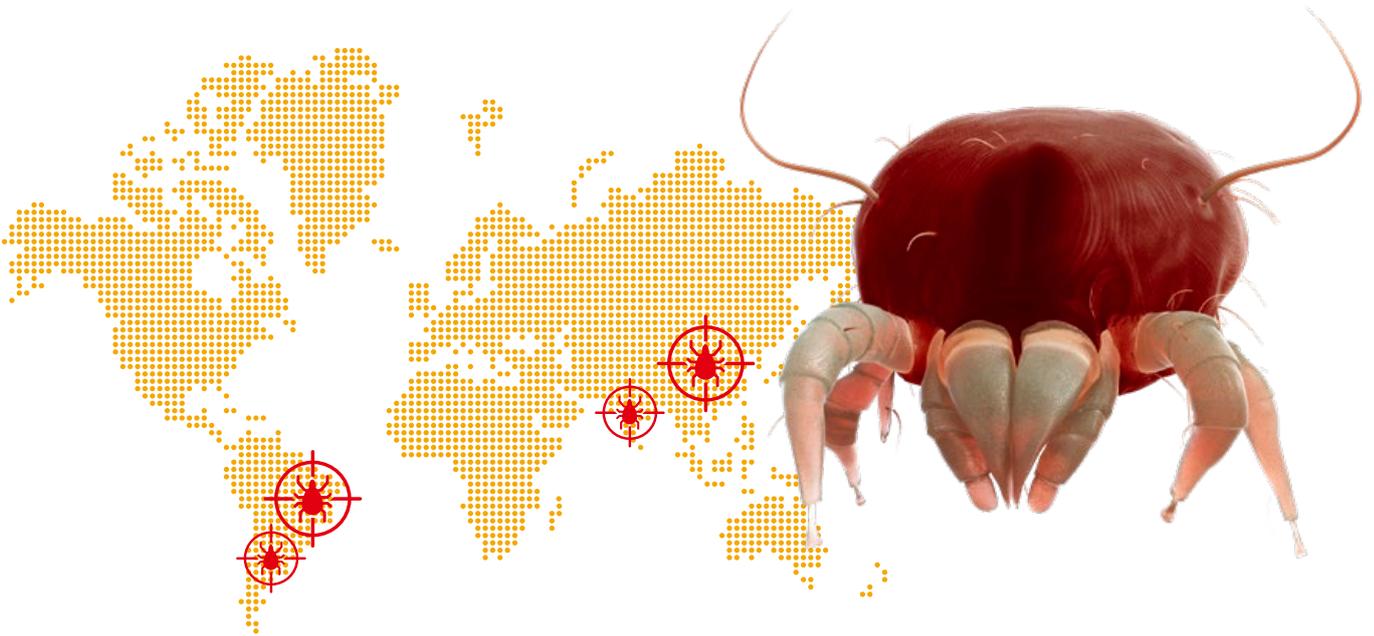


EL ÁCARO ROJO

UN SERIO OBSTÁCULO PARA LOS PRODUCTORES DE HUEVOS DE TODO EL MUNDO

Farhad Mozafar

Director of Global Technical Service



Entre los ectoparásitos que afectan a la avicultura, los ácaros son considerados los más dañinos.

Los dos tipos principales se llaman ácaro rojo (*Dermanyssus gallinae*) y ácaro del norte (*Ornithonyssus sylviarum*). No obstante, es el ácaro rojo en particular (*Dermanyssus gallinae*) el que ha sido identificado como el más nocivo para las gallinas ponedoras.

Dermanyssus gallinae se puede encontrar en todo el mundo, excepto en Norteamérica, donde *Ornithonyssus sylviarum* tiene una distribución predominante, al igual que en Sudamérica y algunas partes de Asia.

Numerosos informes señalan la presencia de ambas especies de ácaro en varios países, incluyendo Brasil, Argentina, India y China.

El ácaro rojo (*Dermanyssus gallinae*) es un parásito nocturno, es decir, que está activo por las noches, que es cuando se alimenta de la sangre de las aves. Durante el día se oculta en hendiduras, grietas y rendijas.

Este comportamiento hace que su tratamiento sea más problemático y complejo que el de otras especies de ácaro, como el del norte (*Ornithonyssus sylviarum*). Al contrario que el rojo, el ácaro del norte completa todo su ciclo vital en el huésped, en concreto, en las plumas y el plumón que rodean la zona de la cloaca, y no puede sobrevivir mucho tiempo fuera del anfitrión.



Por tanto, el tratamiento se debe aplicar directamente a las aves.

Estas pueden ser sometidas a diversos métodos de tratamiento, como rociado, espolvoreado o inmersión, en función del número de aves y del sistema de alojamiento.



Por el contrario, el ácaro rojo puede sobrevivir en el entorno durante periodos prolongados sin estar sobre el huésped e incluso sin haberse alimentado de sangre ni una sola vez.

Esto quiere decir que cualquier tratamiento contra *Dermanyssus gallinae* debe administrarse tanto al gallinero como a los equipos y utensilios y, si es necesario, a las propias gallinas.



En consecuencia, la infestación persistirá durante un tiempo significativo si no se aplica un tratamiento apropiado, aunque se hayan sacado las aves del gallinero. Es más, el largo periodo de producción de huevos les da a los ácaros muchas oportunidades de multiplicarse y originar una infestación masiva en las granjas avícolas.

En condiciones óptimas (temperaturas ambiente entre los 25 y los 30 °C y con una humedad relativa del 60-70 %), el ciclo vital de huevo a adulto de un ácaro rojo se puede completar en un periodo de tan solo siete días.



Los avicultores de Europa, Oriente Medio y Asia se ven especialmente perjudicados por el impacto negativo de estos ácaros. No solo sufren pérdidas en la producción, sino que también se enfrentan a daños económicos y sanitarios debidos a la infestación. Por desgracia, muchas veces se subestima la gravedad de este problema.

En Europa, las pérdidas provocadas por infestación de ácaro rojo están estimadas entre los 0,50 € y hasta los 2 € por gallina ponedora al año, en función de factores como la intensidad de la infestación, el sistema de alojamiento y los métodos de control.



La infestación de ácaros tiene varias consecuencias significativas, como:

-  Inquietud y ansiedad en el lote, en particular, por la noche y en la zona del nido.
-  Piel irritada, plumaje de peor calidad y dermatitis.
-  Pérdida de peso y anemia, detectables por barbillas y crestas pálidas.
-  Menor producción de huevos.
-  Aumento de la cantidad de huevos de segunda categoría.
-  Transmisión de enfermedades avícolas como salmonela, enfermedad de Newcastle, cólera aviar, etc.
-  Mortalidad en casos de infestación extrema.
-  Problemas de salud y estrés entre el personal de la exploración, incluyendo dermatitis y reacciones alérgicas.



Principales diferencias entre el ácaro del norte (*Ornithonyssus sylviarum*) y el ácaro rojo (*Dermanyssus Gallinae*)

Diferencias	Ácaro del norte (<i>Ornithonyssus sylviarum</i>)	Ácaro rojo (<i>Dermanyssus Gallinae</i>)
Aparición	En el plumaje, sobre todo en la zona de la cloaca	En las aves por la noche para alimentarse de sangre/en la nave y los equipos como nido
	Sobre todo con temperaturas moderadas	Sobre todo en tiempo cálido
Ciclo vital	Siempre en el huésped	En el huésped y en la nave y equipos
Supervivencia sin anfitrión	3-4 semanas	Hasta un año
Tratamiento	Solo a las aves	Sobre toda la nave y los equipos y, si es necesario, a las aves

Tratamientos contra el ácaro rojo (*Dermanyssus Gallinae*)

Tratamientos convencionales

Los productos químicos más habituales para combatir las infestaciones de ácaros son los acaricidas sintéticos como los organofosforados, los carbamatos y los piretroides.

Sin embargo, cabe señalar que la efectividad de estos productos y el éxito de su aplicación está cada vez más en entredicho debido a diversos problemas.

Una de las preocupaciones principales es el desarrollo de resistencia a los acaricidas entre las poblaciones de ácaros, lo cual es un problema desde hace varios años.

Este desarrollo de resistencia puede hacer que los tratamientos se vuelvan prácticamente ineficaces. El uso de dosis más elevadas también conlleva riesgos para la salud tanto de las aves como de los consumidores, ya que puede dar lugar a la presencia de residuos en los huevos y la carne.

Es más, los continuos cambios en la legislación de los diferentes países y el número limitado de productos con licencia específica para el control del ácaro rojo hacen que la situación sea aún más complicada para los ganaderos que intentan gestionar esta plaga.

En los últimos años ha habido notables avances en la efectividad de los productos que contienen compuestos químicos como la isoxazolina a la hora de combatir el ácaro rojo. No obstante, un inconveniente es su alto coste y la necesidad de repetir el tratamiento.



Tratamientos alternativos

Con el fin de abordar los problemas mencionados y salvar las dificultades asociadas a los productos químicos y acaricidas tradicionales para combatir el ácaro rojo de las aves, en los últimos tiempos han surgido soluciones alternativas innovadoras.

Por ejemplo, está generalmente aceptado que algunos aceites esenciales obtenidos de plantas como el ajo, el neem, el tomillo y el té poseen propiedades tóxicas contra los ácaros rojos.



Basándose en esto, se ha introducido en el mercado toda una serie de productos en forma de aditivos para el agua y el pienso.

No obstante, es vital reconocer que podría haber efectos secundarios, y hacen falta más investigaciones y conocimientos prácticos para perfeccionar estos enfoques.



Un método efectivo y habitual para combatir el ácaro rojo de las aves en Europa es aplicar productos a base de diatomita y sílice. Este tratamiento físico implica bloquear las articulaciones del exoesqueleto de quitina del ácaro, para acabar inmovilizándolo.

Además, cuando el polvo de silicato se introduce en el sistema respiratorio de los ácaros, les provoca la asfixia.



Sin embargo, para el éxito del tratamiento es crucial seleccionar el producto, mezcla, tamaño de partícula, presión y método de aplicación adecuados.

Este método no conlleva riesgos de intoxicación para las aves o los humanos, pero las partículas de polvo pueden provocar en ambos estrés y problemas de salud.



Los productos más recientes, que tienen menos tendencia a generar polvo y se adhieren de forma más eficaz a las superficies, parecen ser más eficientes y apropiados.



Para tener éxito tratando con productos a base de sílice, lo esencial es seleccionar cuidadosamente



El producto adecuado.



Mezcla.



Tamaño de las partículas



Presión.



Garantizar una aplicación adecuada.

En los últimos tiempos, los **tratamientos térmicos** han ido ganando popularidad en los países europeos, ya que se sabe que las temperaturas de más de 45 °C son letales para el ácaro rojo en cualquier fase de su ciclo vital, del huevo al adulto.

Este proceso implica subir la temperatura dentro de la nave avícola vacía entre ciclos de puesta consecutivos por encima de los 45 °C y mantenerla así durante un periodo prolongado, por ejemplo, durante varios días.

Es crucial tener en cuenta el punto de fusión de los componentes plásticos de los equipos y llevar a cabo estos tratamientos bajo la guía de expertos y con extrema precaución.



Si se ejecuta correctamente, esta técnica tiene el potencial de conseguir un éxito total. Este depende de una combinación de factores que incluyen la intensidad y la duración de las temperaturas elevadas, así como el nivel de humedad relativa.



Recomendaciones generales

Con el fin de controlar la infestación de ácaro rojo de manera efectiva, hay estrategias básicas y sencillas que se pueden aplicar, junto con medidas de bioseguridad y prácticas de higiene.

Implantando estas recomendaciones generales podrá reducir significativamente el impacto de las infestaciones de ácaros rojos en su explotación y mantener un entorno saludable para sus aves.



Estas recomendaciones incluyen:

- 1 Desarrollar un enfoque único y a medida, combinando diferentes tratamientos que sean adecuados para su explotación y sistema de alojamiento específicos.
- 2 Reducir al mínimo las posibilidades de escondite para los ácaros en los equipos y en las estructuras de la granja, implantando procedimientos adecuados de limpieza y mantenimiento.
- 3 Utilizar herramientas de monitorización, como trampas para ácaros, para detectar precozmente estos parásitos e iniciar el tratamiento antes de que su población se multiplique.
- 4 Administrar el tratamiento inmediatamente después de sacar las aves de la zona para evitar que los ácaros encuentren refugio en grietas y rendijas.
- 5 Se recomienda usar un tratamiento eficaz dirigido a todas las fases del ácaro, incluyendo los huevos.
- 6 Adoptar medidas preventivas para evitar la reinfestación de ácaro rojo en su explotación, incluyendo analizar detenidamente las prácticas de cría, la estructura de las naves, los vehículos de transporte, la higiene del personal, los protocolos para visitantes y las potenciales interacciones con aves y animales salvajes.

Conclusión

La rápida reproducción de los ácaros y el aumento de su propagación por diferentes regiones a consecuencia del cambio climático, junto con las dificultades para encontrar métodos eficientes para controlarlos y su papel como portadores de enfermedades, recalcan la importancia de estos animales como amenaza para el sector avícola.

Por desgracia, los métodos de tratamiento de los que se dispone en la actualidad no son eficaces lo bastante para mantener bajo control una infestación de ácaro rojo en muchas explotaciones avícolas del mundo.

En consecuencia, hacen falta nuevas investigaciones y avances en los tratamientos acaricidas para poder seguir combatiendo este problema.





Aplique un tratamiento en cuanto identifique la presencia inicial de ácaros y antes de que se incremente su población.

Para monitorizar eficazmente la gravedad de las infestaciones en su explotación, utilice herramientas como trampas para ácaros adhesivas o de cartón.



LA IMPORTANCIA DEL PERÍODO DE PREPARACIÓN PARA CICLOS PRODUCTIVOS PROLONGADOS DE LAS PONEDORAS LOHMANN



Mark Allen

Global Technical Service - Flock Management

El período de levante de las ponedoras representa un papel crucial en la determinación del éxito y longevidad de su ciclo productivo.

Con los recientes avances en la genética y la nutrición, ya es posible extender el ciclo productivo de las aves comerciales hasta 90-100 semanas.

Ese período productivo alargado no solamente contribuye para aumentar la lucratividad, sino que promueve mayor sostenibilidad en la cadena de producción de alimento.



El papel del período de preparación

Para lograr un ciclo de producción exitoso y prolongado, se debe prestar la debida atención al período de preparación, que abarca desde las 0 a las 32 semanas de edad.

Durante este período, las gallinas pasan por importantes procesos de desarrollo que serán las bases de su desempeño futuro.



Es fundamental centrarse en el desarrollo del sistema inmunológico, el sistema digestivo y el sistema esquelético durante el período de preparación.



Desarrollando el sistema inmunológico

Desde el primer día es primordial priorizar el desarrollo del sistema inmunológico en las gallinas ponedoras. Esto se puede lograr mediante prácticas estratégicas de nutrición y manejo.



Proporcionar el equilibrio adecuado de nutrientes, incluidas vitaminas y minerales esenciales, es fundamental para fortalecer el sistema inmunológico y garantizar la salud y el bienestar de las aves.



Un sistema inmunológico fuerte ayudará a las gallinas a combatir enfermedades y factores estresantes durante su prolongado ciclo de producción.



Desarrollo del crecimiento corporal y la salud esquelética

Se debe prestar mucha atención al desarrollo del peso corporal de las aves durante el período de preparación.

El desarrollo adecuado del peso corporal es crucial para lograr una persistencia y viabilidad óptimas en la fase de puesta.

Es fundamental garantizar que las gallinas alcancen los estándares de peso corporal adecuados en cada etapa de su crecimiento.



Además, la salud esquelética es de suma importancia ya que no sólo garantiza la formación estructural para las gallinas sino que también actúa como almacén de calcio, que es vital para la formación de la cáscara del huevo.

La importancia de la nutrición en los ciclos de producción alargados



La nutrición juega un papel importante en la prolongación del ciclo de producción de las gallinas Lohmann.

Se debe proporcionar una nutrición adecuada durante todo el ciclo de producción, prestando especial atención al último período de puesta, cuando la absorción de nutrientes y la inmunidad disminuyen.



Balance energético y proteico

La ingesta adecuada de energía es crucial para satisfacer las necesidades de crecimiento, cobertura de plumas y producción de huevos de las gallinas.

Sin embargo, la sobrealimentación puede provocar un aumento excesivo de peso corporal, lo que afecta negativamente la tasa de producción y la calidad del huevo.



Es importante lograr el equilibrio adecuado en la ingesta de energía para garantizar un rendimiento óptimo sin comprometer la salud y el bienestar general de las gallinas.



De manera similar, el equilibrio de proteínas y aminoácidos es esencial para influir en el tamaño y el peso del huevo.

Lograr el equilibrio adecuado de proteínas y aminoácidos en la dieta puede contribuir a la productividad y calidad general de los huevos.





Entrenamiento para sistemas libres de jaulas

Para las aves destinadas a sistemas libres de jaulas, la capacitación debe completarse a las 32 semanas de edad.

Durante este período, las gallinas deben estar expuestas a los requisitos ambientales y de comportamiento específicos de los sistemas libres de jaulas.

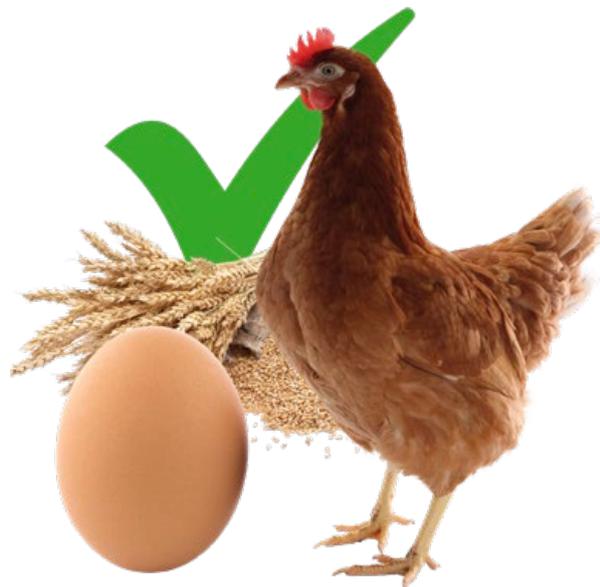
Esta formación les ayudará a adaptarse a sus futuras condiciones de alojamiento y promoverá una adaptación de su comportamiento, vital para su bienestar y productividad.

Conclusión

El período de preparación, que comprende la fase de cría/recrea de las gallinas ponedoras, juega un papel crucial a la hora de prolongar su ciclo productivo.

A través de prácticas adecuadas de nutrición y manejo, incluido el desarrollo del sistema inmunológico, capacitación para sistemas de alojamiento específicos y atención al crecimiento del peso corporal y la salud esquelética, las gallinas ponedoras pueden prepararse para un ciclo de producción extendido.

Una nutrición adecuada, particularmente en términos de equilibrio energético, equilibrio de proteínas y aminoácidos, y nutrición de minerales esenciales, es esencial para un rendimiento y una calidad del huevo óptimos.





FIN DE UNA ERA:

EL DIRECTOR GENERAL SE DESPIDE TRAS 25 AÑOS



Braulio Ruiz

Ventas y Servicio Técnico para Latinoamérica

Como familia LOHMANN BREEDERS, queremos rendir un sentido homenaje a quien ha sido, durante muchos años, un compañero, apoyo y amigo inigualable: Rafael Ignacio Serrano Urdaneta, Gerente General de Pronavícola Colombia.

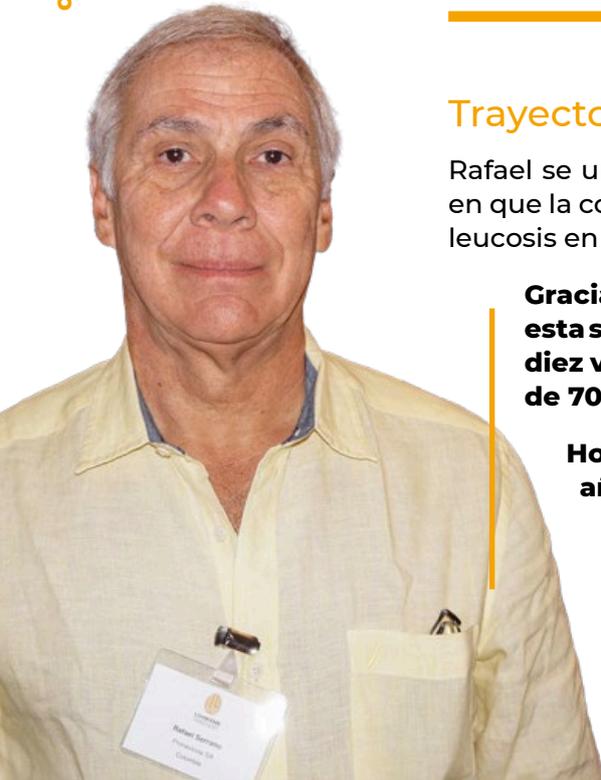
Trayectoria

Rafael se unió a Pronavícola el 23 de agosto de 1999, en un momento en que la compañía enfrentaba serios desafíos económicos debido a la leucosis en la línea Broiler Indian River.

Gracias a su liderazgo y al esfuerzo de su equipo, logró revertir esta situación, llevando a la empresa a alcanzar niveles de venta diez veces superiores a los de aquella época, y generando más de 700 empleos estables y de calidad.

Hoy, celebramos su trayectoria, que se cierra después de 25 años de dedicación y servicio a la empresa.

Paralelamente a su labor en Pronavícola, Rafael ha defendido activamente nuestro mercado avícola en diversas instancias, destacándose como miembro de la Junta Directiva en las siguientes entidades:





Familia

Rafael no solo es un destacado profesional, sino también un maravilloso esposo para Camila Zuleta de Serrano, su gran compañera de vida.

Juntos han formado una familia hermosa, que incluye a su querida hija Juanita Serrano Zuleta y a su nieta Isabela, quien representa el mayor regalo que la vida les ha otorgado.

Es evidente que la industria avícola, al igual que nosotros, despide a un profesional excepcional. Solo nos queda desearle salud, felicidad y un merecido descanso, con la esperanza de que disfrute del tiempo junto a su maravillosa familia.

¡Les deseamos todo lo mejor para el futuro! ¡Gracias por su confianza en LOHMANN durante tantas décadas!







30 AÑOS DE LA EMPRESA AGROPECUARIA VALLECITO, PERÚ

Matheus Alves
Sales & Technical Service Latin America



¡Es un honor para nosotros celebrar el 30 aniversario de la empresa Agropecuaria Vallecito!

¡Felicitaciones a nuestro distribuidor de LOHMANN BROWN CLASSIC en Perú por estos 30 años de la empresa y extraordinaria alianza con LOHMANN BREEDERS!

30 años de excelente colaboración

Nos gustaria agradecer a Agropecuaria Vallecito por su dedicacion y todos los anos que estamos trabajando juntos, anos de confianza, colaboracion y lealtad. Hemos enfrentado desafíos juntos y celebrado muchos éxitos, esforzándonos siempre por ofrecer lo mejor a nuestros clientes.

Este año de 2024 es un año especial:

Tenemos los 30 años de Agropecuaria Vallecito!!

LOHMANN BROWN cumple 40 años!!

A lo largo de estas tres décadas, Agropecuaria Vallecito participo junto de casi toda la historia de suceso de LOHMANN BROWN!!

Fue una gran oportunidad de celebrar el aniversario de Agropecuaria Vallecito con nuestros clientes y amigos en el Convento Santa Catalina.

Gracias Agropecuaria Vallecito por la extraordinaria confianza depositada en LOHMANN BREEDERS y en nuestras líneas. Esperamos seguir disfrutando – Breeding for success...Together!



2ª Convención Internacional de Productores de Huevos de Perú (AprohPeru)

La **2ª Convención Internacional de Productores de Huevos de Perú (AprohPeru)** es un evento internacional que tuvo lugar en Arequipa (Perú), los días 18, 19 y 20 de septiembre.

La primera convención ya fue un éxito, y en esta segunda, participaron aún más personas, lo que confirma el éxito del evento.

Nuestro distribuidor de LOHMANN BROWN en Perú, Agropecuaria Vallecito, estuvo presente en este evento con un stand donde pudieron recibir a sus clientes y potenciales clientes.

La Sra. Maria Luz Bustamante, el Sr. Italo Giribaldi y el Sr. Daniele Delfino, quienes representaron a los propietarios de la empresa, el Sr. Jorge Simpson, el Sr. Luiz Aguilar y la Sra. Maria Arteaga del equipo de Vallecito, dieron la bienvenida a todos los visitantes interesados, clientes y amigos en su stand.

El equipo se completó con Matheus Alves y Nelson Aguilar de LOHMANN BREEDERS. Se llevó a cabo un intercambio muy interesante de experiencias sobre nuestro LOHMANN BROWN CLASSIC y temas de nutrición con los productores de huevos.







LOHMANN
BREEDERS



OPOL-DROP

SIMPOSIO AVÍCOLA

Marek Malkowski
Sales & Technical Service Europe
en colaboración con
Johannes Grafe AAT

Del 06.06.2024 al 08.06.2024 tuvo lugar en el hermoso Zakopane, Polonia, el 27º Simposio Avícola organizado por Opol-Drob, el socio polaco de LOHMANN BREEDERS GmbH, activo en el mercado polaco desde hace 30 años, en cooperación con la Junta Nacional de Productores de Aves y Alimentos para Animales (Kipdip).

Más de 80 personas aceptaron la invitación de Andrzej Kamionka y su esposa. Numerosas empresas conocidas como Big Dutchman, De Heus, MSD Animal Health, Elanco y LOHMANN BREEDERS hicieron posible este evento.





Datos oficiales

Según los datos oficiales de la Junta Nacional de Productores de Aves, en 2023 se registraron 50,6 millones de gallinas ponedoras en Polonia.

La tendencia de producción de huevos en sistemas alternativos persiste: 21,5% en suelo; 6,8% en libertad; 1,6% orgánico y 70,1% aún en sistema de jaulas.



Contenido excelente

Entre otras cosas, hubo presentaciones de **Big Dutchman** sobre los productos más nuevos como los sistemas Natura Visio para productores de huevos pequeños y medianos; **De Heus** presentó estrategias de alimentación durante el estrés por calor y **Kipdip** actualizó a los invitados sobre los desarrollos más recientes, desafíos, oportunidades y riesgos en el mercado avícola de Polonia y la UE, el sistema de apoyo para granjas afectadas por la influenza aviar y las tendencias generales en el sector avícola basadas en una evaluación de la gripe aviar por la Universidad de Wrocław.

Además, el invitado especial Sr. Johannes Grafe, Gerente de Producto en AAT, en colaboración con Marek Malkowski - Ventas y Servicio Técnico de LOHMANN BREEDERS, dio una presentación sobre el estado actual del sexado in ovo en el contexto europeo.

La audiencia polaca tuvo la oportunidad de comprender la situación actual del sexado in ovo en Europa, así como una visión de la tecnología Cheggy probada.



Discusión e intercambio de experiencias

Entre las presentaciones, los invitados tuvieron la oportunidad de discutir preguntas técnicas y soluciones con el representante de LOHMANN BREEDERS, **Marek Malkowski**, especialistas de Big Dutchman y el CEO de Opol-Drob, **Sr. Andrzej Kamionka**.

Por supuesto, también hubo tiempo para que los participantes del simposio socializaran. El final culminante fue la noche temática 'Oblad'. Además de música folclórica y una comida abundante, las discusiones del día continuaron con bebidas frescas.

En conclusión, fue un evento exitoso en las montañas de Polonia y AAT se enorgullece de poder presentar su tecnología.



▲ Marek Malkowski (LOHMANN BREEDERS) Andrzej Kamionka & Monika Machnicka (propietarios de Opol-Drob y Johannes Grafe (AAT))



LOHMANN
BREEDERS

SERVICIO TÉCNICO GLOBAL Tour por Serbia & Bosnia y Herzegovina



SERVICIO TÉCNICO GLOBAL

TOUR POR SERBIA & BOSNIA Y HERZEGOVINA

Mark Allen

Flock Management



Marek Malkowski
Key Account Manager Europe

Juan Valle

Nutrition



El equipo de servicio técnico global de LOHMANN, que incluye a Mark Allen (Gestión de lotes), Juan Valle (Nutrición) y el Dr. Andreas Bublát (Especialista Veterinario), fue invitado recientemente por Marek Malkowski, el Key Account Manager de Europa, a visitar Serbia y Bosnia-Herzegovina.

Dr. Andreas Bublát

Veterinary Specialist



El objetivo principal del equipo era ofrecer apoyo y orientación en persona a los distribuidores de LOHMANN en relación con los sistemas de gestión alternativos. El primer destino de su viaje fue SPASIC FARMS en Belgrado, Serbia.

Marek Malkowski
Key Account Manager Europe





Visita

Ubicación: **SPASIC-FARMS**

Cliente de LOHMANN desde: **2012**

Estirpe LOHMANN: **LOHMANN BROWN-CLASSIC**

Actividad: **Seminario en Belgrado**



El equipo de servicio técnico global de LOHMANN apoya el seminario en SPASIC-FARMS en Belgrado:

En Serbia, la transición de los sistemas convencionales de jaulas para la producción de huevos, tal como estaban presentes en la UE antes de 2012, sigue siendo permisible. A pesar de ello, muchos productores de huevos en Serbia ya han invertido en sistemas alternativos, abasteciendo el nicho de mercado de los huevos orgánicos.

Nuestro socio de larga data en Serbia, SPASIC-FARMS, el proveedor exclusivo de pollitos de un día LOHMANN BROWN en el país, invitó al equipo de servicio técnico a una mesa redonda el 15.02.2024. La reunión incluyó a veterinarios y productores de alimentos de todo el país, centrándose en el ajuste de las prácticas de alimentación, manejo y atención médica para las parvadas LOHMANN BROWN. El objetivo era compartir la experiencia de nuestro equipo de Servicio Técnico en estos temas.

Este formato de reunión recibió comentarios positivos de los participantes y demostró ser una alternativa eficaz a los seminarios más grandes organizados típicamente por SPASIC-FARMS para clientes y clientes potenciales de Serbia y países vecinos.

La asociación entre AGREKS / Animal Commerce y LOHMANN BREEDERS GmbH

Después del seminario, el viaje continuó hacia nuestros distribuidores en Bosnia-Herzegovina, AGREKS, y Animal Commerce, Serbia, donde nuestro equipo de expertos también fue muy solicitado por su experiencia en la transición a sistemas de gestión alternativos para la cría y las poblaciones de gallinas ponedoras, particularmente en las áreas de cría y producción”.



Visita

Ubicación: AGREKS, Donji Zabar - Bosnia-Herzegovina y Animal Commerce, Kruscice - Serbia

Cliente de LOHMANN desde: 2007

Estirpe LOHMANN: LOHMANN BROWN-CLASSIC

Actividad: Intercambio de experiencias y consultoría



Tras la disolución de la antigua Yugoslavia a principios de la década de 1990, sólo unos pocos países de los Balcanes Occidentales aún no se han adherido a la Unión Europea (UE), lo que ha permitido mantener la práctica de criar gallinas ponedoras en jaulas. Sin embargo, existe una tendencia hacia la eventual adhesión a la UE de estos países, incluida la República de Serbia y Bosnia-Herzegovina (BiH), y el primero ya tiene el estatus de candidato oficial a la UE.

Algunos criadores de aves de corral de estos países, como AGREKS d.o.o. de Bosnia y Herzegovina y su homólogo serbio Animal Commerce d.o.o., han tomado medidas proactivas para producir huevos de conformidad con las normas de bienestar animal de la UE. Estas empresas han adoptado sistemas de colonias enriquecidos, proporcionando más espacio y comodidades como nidos, áreas de rascado y perchas para gallinas ponedoras, lo que les permite expresar comportamientos naturales.

AGREKS inició un proyecto en la granja Karadordevo en Donji Zabar, Bosnia y Herzegovina, con cuatro naves avícolas operativas con capacidad para aproximadamente 70.000 ponedoras en sistemas voliere. Mientras tanto, Animal Commerce en Kruscic, Serbia, instaló seis naves de ponedoras en 2011, albergando un total de 125.000 gallinas ponedoras en sistemas de colonias enriquecidas.



Granja Karadordevo
70,000 ponedoras en sistemas voliere



Animal Commerce
125,000 gallinas ponedoras en sistemas de colonias enriquecidas

La asociación entre AGREKS y Lohmann Breeders GmbH ha tenido un impacto significativo en la industria del huevo y las aves de corral en Donji Zabar, conocida como “la ciudad de los huevos y las aves de corral”. AGREKS afirma producir el mayor número de huevos per cápita de Europa, lo que contribuye a ampliar el mercado para los productos a base de huevos de Bosnia y Herzegovina.

A medida que avanzan las negociaciones entre Bosnia y Herzegovina y la UE para abrir el mercado comunitario de los huevos de mesa, AGREKS aspira a ser el primero en suministrar huevos producidos en sistemas alternativos de acuerdo con la normativa industrial de la UE.



El equipo de servicio técnico global de LOHMANN visitó las granjas de AGREKS y la fábrica de piensos en Donji Zabar y Kruscic para compartir conocimientos y perfeccionar las prácticas relacionadas con la alimentación, el manejo, la bioseguridad y garantizar el excelente estado de salud de los lotes de LOHMANN BROWN-CLASSIC.



PROYECTOS INTERESANTES EN ÁFRICA CENTRAL Y ORIENTAL

Viola Holik

Ventas y Servicio Técnico África

Situado en el corazón de África, Chad es un país sin salida al mar con un rico patrimonio cultural y una población diversa. A pesar de hacer frente a numerosos desafíos, entre ellos la inestabilidad política y las dificultades económicas, incluidas las guerras civiles y las insurgencias, Chad sigue esforzándose por lograr el progreso y el desarrollo para promoviendo la reconciliación y la unidad nacional.

La población de Chad ha experimentado un crecimiento significativo en las últimas décadas, y se estima que supera los 16 millones de personas. A pesar de este crecimiento, Chad sigue siendo uno de los países menos densamente poblados de África, con vastas extensiones de tierra deshabitada. La población es predominantemente joven, con un gran porcentaje menor de 25 años, lo que presenta tanto oportunidades como desafíos para el desarrollo futuro del país.



La industria avícola desempeña un papel vital en la economía y la seguridad alimentaria de Chad. La avicultura está muy extendida en todo el país, proporcionando una fuente de ingresos para las comunidades rurales y suministrando proteínas asequibles a los consumidores.

La carne de pollo y los huevos son alimentos básicos en Chad, que se consumen en diversas formas que van desde brochetas grilladas hasta platos tradicionales.

Florian Allegre, de Hubbard, y Viola Holik, de LOHMANN, compartieron stand en la Poultry Expo 2024, la primera exposición internacional de avicultura en Chad.



La Poultry Expo 2024 presentó una oportunidad única para que las partes interesadas de la industria avícola mostraran innovaciones, intercambiaran conocimientos y forjaran asociaciones. La exposición reunió a avicultores, proveedores, funcionarios gubernamentales y expertos de la industria para debatir sobre los desafíos y explorar oportunidades de crecimiento.

En el orden del día figuraban temas como las prácticas agrícolas sostenibles, la prevención de enfermedades y el acceso a los mercados, lo que refleja el compromiso del sector con la sostenibilidad y la resiliencia.

A pesar de su potencial, la industria avícola en Chad se enfrenta a varios desafíos, incluido el acceso limitado a insumos de calidad, la infraestructura inadecuada y los brotes de enfermedades.

Sin embargo, iniciativas como la importación de ponedoras híbridas y pollos de engorde, la mejora de los servicios veterinarios y la inversión en logística de la cadena de frío están ayudando a abordar estos desafíos e impulsar el crecimiento del sector.

El equipo tuvo la oportunidad de visitar la granja Abu Simbel, cerca de la capital, Yamena, donde los jóvenes propietarios iniciaron el negocio con un lote de ponedoras LOHMANN en una nave con ambiente controlado. La instalación es sencilla pero muy efectiva, las temperaturas en el interior eran de solo 24°C frente a los 32°C del exterior, alcanzando un pico de producción del 93%.



La creciente demanda de productos avícolas, junto con la creciente urbanización y los cambios en las preferencias de los consumidores, presenta oportunidades de expansión e innovación en el mercado, y el futuro de este proyecto es prometedor.

Las inversiones en técnicas agrícolas modernas, la elaboración con valor añadido y las estrategias de comercialización pueden fortalecer aún más la competitividad de la industria avícola de Chad, creando oportunidades de empleo y contribuyendo al desarrollo económico.

Después de participar en este emocionante evento, el viaje continuó hacia Tanzania.

Enclavada a orillas del lago Tanganica, en el oeste de Tanzania, Kigoma es una región bendecida con belleza natural, riqueza cultural y potencial económico. Aunque es conocida principalmente por sus actividades turísticas y agrícolas, Kigoma se está convirtiendo en un actor importante en el mercado de las ponedoras, con un enfoque cada vez mayor en la exportación de huevos a los países vecinos, en particular a la República Democrática del Congo (RDC).

El mercado de ponedoras de Kigoma ha experimentado un crecimiento constante en los últimos años, impulsado por factores como las condiciones climáticas favorables, la disponibilidad de tierras y la creciente demanda de productos avícolas. La avicultura a pequeña escala es frecuente en la región, y los agricultores crían ponedoras tanto para el consumo interno como para fines comerciales. La abundancia de recursos alimenticios, incluidos el maíz y la soja, respalda aún más el crecimiento del mercado de ponedoras en Kigoma.

La República Democrática del Congo (RDC) presenta un mercado lucrativo para los productores de huevos en Kigoma, gracias a su gran población, tendencias de urbanización y creciente demanda de alimentos ricos en proteínas.

A pesar de ser un importante productor agrícola, la República Democrática del Congo se enfrenta a dificultades para satisfacer su demanda interna de productos avícolas, lo que crea oportunidades para las importaciones de países vecinos como Tanzania.

Todo comenzó con una reunión en el stand de LOHMANN en la Exposición Avícola de Tanzania en 2022, donde el Sr. Haji Kani, junto con Viola Holik de LOHMANN y Roland Denz de Big Dutchman, iniciaron un viaje para construir una moderna granja avícola de ponedoras en Kigoma con el objetivo de abastecer tanto al mercado local así como a la República Democrática del Congo, con huevos de mesa asequibles.



En un principio, el Sr. Haji tenía previsto instalar una granja cerca de Dar es Salaam, pero se convenció de cambiar a Kigoma, que fue visitada por Viola Holik ese mismo año en la ruta de Burundi a Dar es Salaam. Ya en esa breve parada, le llamaron la atención las oportunidades que ofrecería la cercanía de las fronteras con Burundi y la República Democrática del Congo, así como el lago como fuente de agua.

La construcción de los primeros edificios comenzó a finales de 2022 y en marzo de 2024 llegó el primer lote LOHMANN de 33.000 pollitos importados de nuestro socio Quantum Foods en Uganda, a la nueva granja en la que se había terminado la nave de cría.



Los pollitos fueron transportados en camión hasta la frontera de Uganda y Tanzania y luego trasladados a un autobús de pasajeros, llegando 24 horas después de la eclosión en excelentes condiciones con solo 15 mortalidades.



Alojados con la ayuda de los jóvenes de la aldea vecina, en muy poco tiempo los pollitos comenzaron sus nuevas vidas en una nave de cría Big Dutchman totalmente automatizada y con control ambiental.



La Fase II del proyecto, la construcción de 3 naves de producción se completará en los próximos 12 meses. La Fase III, la construcción de una granja de reproductoras y una planta de incubación, comenzará después para garantizar el suministro sostenible de pollitos para sus propias granjas, así como para abastecer el mercado local y de la República Democrática del Congo.

EL EQUIPO DE LOHMANN PARTICIPA EN LA CONFERENCIA DE LANZAMIENTO DE MARCA SUNLOHMANN 2024

Xinye Yang
Marketing



El 16 de mayo, SunLohmann Agriculture Tech. organizó su Conferencia de Lanzamiento de Marca en Nanchang, Jiangxi. Formada en 2021 a través de una asociación estratégica entre Sundaily y LOHMANN BREEDERS, SunLohmann ha logrado rápidamente un stock de 1 millón de conjuntos de ponedoras reproductoras y ha obtenido resultados sobresalientes en pocos años.



Dr. Matthias Schmutz
R&D Director



Farhad Mozafar
Global Technical
Service Director



Marco Magrini
Veterinary Specialist



El equipo de LOHMANN, incluyendo al **Dr. Matthias Schmutz**, Director de I+D, **Farhad Mozafar**, Director de Servicio Técnico Global, y **Marco Magrini**, Especialista Veterinario, fueron invitados a la conferencia.

Además, **Tiago Lourenco**, Director General de International Layer Distribution GmbH, y el Sr. **Paraguassu** también asistieron, cada uno de ellos pronunciando discursos impactantes durante el evento de lanzamiento.





El **Sr. Lourenco** subrayó la dedicación de ILD para entregar los productos más recientes y de la más alta calidad a sus clientes a través de un enfoque más estructurado y organizado.



El **Sr. Mozafar** presentó “Puntos Clave en la Gestión de Gallinas Ponedoras,” enfatizando específicamente el período de cría. Destacó el papel crucial de una vivienda adecuada, la crianza, además de una gestión óptima de la cría y la obtención de una calidad superior de pollitas como las piedras angulares para un buen inicio del período de producción y la clave para un ciclo de puesta exitoso.



El **Sr. Paraguassu** enfatizó que LOHMANN proporciona a Sunlohmann capacidades internacionales, liderando la innovación y los esfuerzos distintivos de investigación y desarrollo para crear productos de alta calidad para los clientes.



El **Dr. Schmutz** destacó el compromiso continuo de LOHMANN de suministrar huevos de alta calidad personalizados para cada mercado y ofrecer las gallinas más adecuadas para cada necesidad de gestión.



La presentación del **Sr. Magrini** se centró en “Control y Prevención de Epidemias en Gallinas Ponedoras,” subrayando el papel vital de la bioseguridad en la prevención de todo tipo de enfermedades, especialmente las altamente peligrosas como HPAI o ND. Enfatizando la necesidad de un plan de preparación sólido y una capacitación continua para todo el personal de la granja, el orador destacó la vacunación como el método preferido, particularmente durante el período de cría, considerando la medicación (antibióticos) como último recurso para el control de enfermedades.



Durante la conferencia, **Wang Guangfu**, Gerente General de SunLohmann, y Zeng Dan, Director del Centro de Producción, pronunciaron discursos excepcionales.

El evento reunió a más de 100 grandes empresas de cría de huevos, con representantes del Grupo CP (Sichuan), Guangxi Aigele y Hunan Sanjian, así como más de 200 asistentes nacionales y extranjeros.

Los participantes compartieron tecnología avanzada de cría y experiencias de gestión, culminando en una conclusión exitosa de la conferencia.



CELEBRANDO 30 AÑOS DE EXCELENCIA EN INCUBADORA NOVO MUNDO



▲ Vista aérea de Incubadora Novo Mundo desde Planalto Postura.

Minas Gerais, un estado en Brasil rico en oro y otras gemas, tiene una historia arraigada en su nombre, que significa “Minas Generales”. Esta región, que una vez fue una fuente importante de oro y plata durante la era colonial de Brasil, ahora es hogar de otro tesoro: la Incubadora Novo Mundo, operada por Planalto Postura, que acaba de celebrar su 30 aniversario.

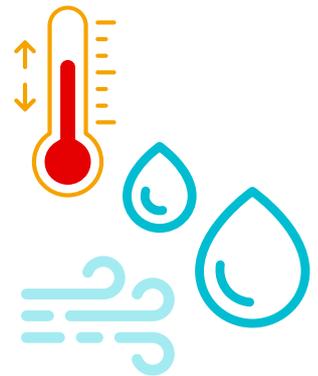
Fundada en 1994, la Incubadora Novo Mundo fue una instalación pionera, con una construcción de 10,000 metros cuadrados y tecnología avanzada que la diferenciaba de las incubadoras más simples de su tiempo. Inicialmente ubicada en lo que antes era un camino solitario lejos de los límites de la ciudad, ahora se encuentra rodeada por la expansión urbana de Uberlândia, estratégicamente posicionada para suministrar pollitas LOHMANN en todo Brasil.

A lo largo de los años, la Incubadora Novo Mundo ha experimentado numerosas transformaciones y mejoras, asegurando que se mantenga a la vanguardia de la industria.

Las mejoras recientes incluyen un sistema de climatización del cuarto frío de última generación, tecnologías de incubación avanzadas como la máquina SPIDES y una clasificadora de huevos que garantiza que solo se coloquen huevos con más del 95% de uniformidad.

La instalación también cuenta con una sala dedicada al precalentamiento de huevos con temperatura, velocidad del aire y humedad controladas, apoyando las máquinas de etapas múltiples y como parte de sus esfuerzos de modernización continua, hay nuevas incubadoras de etapa única instaladas.

El compromiso de la incubadora con la innovación se demuestra aún más con su nueva sala de pollitas, que emplea un sistema de circulación de aire de “baja velocidad y alto volumen”, iluminación ajustable y control de temperatura para acomodar cómodamente hasta 250,000 pollitas. Estos avances aseguran los más altos estándares de bienestar para las aves, un testimonio de la dedicación de la incubadora a la excelencia.



▲ La sala de alojamiento de pollos, con capacidad para 250.000 DOC a la vez, garantiza unas condiciones climáticas perfectas para garantizar el mejor estado de bienestar.

La bioseguridad y la higiene son fundamentales para el éxito sostenido de la Incubadora Novo Mundo. La instalación se mantiene meticulosamente, desafiando sus 30 años de operación.

Recientemente, el especialista en incubadoras Davide Assirelli la visitó y, como siempre, quedó impresionado por las estrictas y eficientes medidas de bioseguridad en su lugar.

“Siempre es un placer visitar esta incubadora”, comentó Davide. “Las discusiones de alto nivel sobre la mejora continua reflejan la gestión sobresaliente aquí.”



▲ La bioseguridad es una prioridad máxima para la planta de incubación Novo Mundo, desde el huevo hasta el pollito. En todo el edificio se lleva a cabo de forma rutinaria un estricto programa de limpieza y desinfección.

La Dra. Ana Carolina, quien ha estado con Planalto durante 23 años, ha dirigido la incubadora desde 2012.

Su liderazgo, combinado con un equipo dedicado, muchos de los cuales han estado con la empresa desde antes de la creación de la incubadora, refleja las prácticas ejemplares de recursos humanos de Planalto. Esta longevidad es una fuente de inmenso orgullo y una piedra angular del éxito de la empresa.

► La Dra. Ana Carolina (de blanco en el centro) con un grupo de antiguos miembros de la tripulación que cumplieron, junto con el Criadero Novo Mundo, 30 años de trabajo leal y dedicado.



30



Hoy, las gemas de Minas Gerais han evolucionado.

La Incubadora Novo Mundo es donde nuestras pollitas de oro LOHMANN comienzan su viaje, extendiéndose por todo Brasil.

¡Por 30 años de excelencia y muchos más por venir!

¡Feliz cumpleaños, Incubadora Novo Mundo!



EL EXPERTO VETERINARIO DE LOHMANN DR. ANDREAS BUBLAT VISITA CHINA

Xinye Yang
Marketing



En medio del calor sofocante de agosto, la industria del huevo en China alcanza su temporada de cosecha máxima. El 4 de agosto, la “Conferencia de Innovación y Desarrollo de la Industria del Huevo y las Aves de Corral” se llevó a cabo con éxito en Yancheng, Jiangsu. Solo unos días después, el 8 de agosto, se inauguró grandiosamente el noveno “Eggkin Festival” en Chengdu



Como líder global en la industria, LOHMANN BREEDERS tuvo el honor de participar en ambos eventos importantes.

El Dr. Andreas Bublat, un experto veterinario de LOHMANN, asistió a las conferencias junto con Jiang Hua, Director de Ventas para China. Durante su visita, participaron en extensas discusiones con colegas de la industria y realizaron visitas detalladas a los distribuidores de LOHMANN.

Estos intercambios extensivos e inspecciones detalladas fortalecieron significativamente la colaboración y comunicación entre LOHMANN, sus distribuidores y sus contrapartes nacionales.



NEWS | El experto veterinario de LOHMANN, Dr. Andreas Bublat visita China



Foro Jinji—Conferencia de Innovación y Desarrollo de la Industria Avícola 2024

El 5 de agosto de 2024, se llevó a cabo el segundo “Foro Jinji” en Taidong, Jiangsu, centrado en el tema “Co-creando una Nueva Ecología de Calidad para la Cadena de la Industria Avícola.”



El foro abordó temas clave como el desarrollo de recursos avícolas, tecnología de cría e innovación en la industria. Jiangsu es una provincia líder en la cría de aves de corral en China, con Yancheng sirviendo como un centro industrial significativo.

La región cuenta con un stock anual de aves de corral que supera los 100 millones de aves, y la ciudad de Dongtai, ubicada dentro de esta región, es reconocida como el “Condado No.1 de China para la Cría de Aves de Corral.”



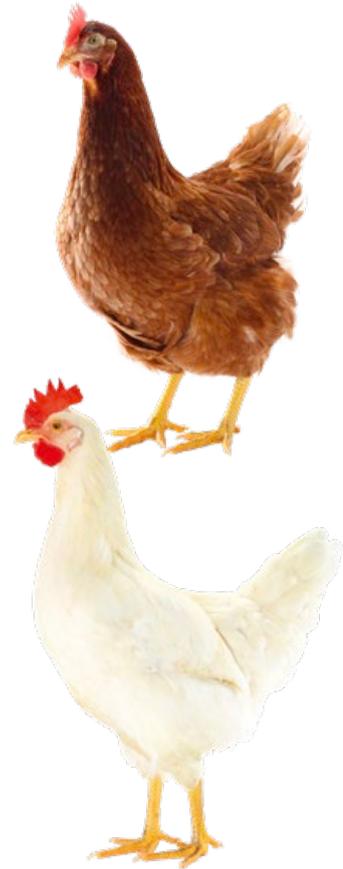
El 9° Eggkin Festival y el 2° Festival de Selección de Ingredientes de Huevo

El 8 de agosto de 2024, el 9° Eggkin Festival se inauguró grandiosamente en Chengdu, Sichuan. El evento fue coorganizado por Jidantang y TECHLEX, y organizado por Sichuan Sundaily Village Ecological Food Co., Ltd. Como socio clave de Sundaily, LOHMANN participó activamente en este evento.

Durante la ceremonia de apertura, Lei Wenyong, Presidente de TECHLEX, pronunció un discurso de apertura titulado “Juntos hacia el Futuro—Éxito Mutuo, Armonía Ecológica.” Presentó la nueva misión establecida de la empresa: “Mejor comida, Mejor vida.”

El Dr. Andreas Bublat, Experto Veterinario de Servicios Técnicos Globales de LOHMANN, dio una presentación titulada “Para cada gestión, la gallina adecuada - para cada mercado, el huevo adecuado.”

En su discurso, el Dr. Bublat analizó las tendencias globales en el consumo de huevos y los cambios recientes en el mercado. Destacó las ventajas y el progreso genético de las ponedoras LOHMANN BROWN, LOHMANN PINK y LOHMANN GRAY, ofreciendo nuevas perspectivas y conocimientos a sus colegas chinos desde una perspectiva global.





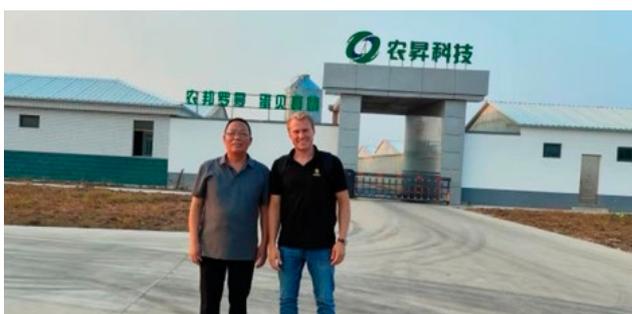
Esta conferencia no solo mostró los desarrollos más avanzados dentro de la industria, sino que también sentó una base sólida para la cooperación futura de LOHMANN con el mercado chino.

Cada conferencia ofrece una plataforma valiosa para el diálogo, mientras que cada visita de campo en el sitio sirve como una oportunidad para el aprendizaje y el intercambio. LOHMANN otorga gran importancia a estos momentos de crecimiento y avance.

Después de la conferencia, el Dr. Bublat y el Director de Ventas Jiang Hua tomaron la iniciativa de visitar Jiangsu Nongsheng (granja PS), fortaleciendo aún más su colaboración y entendimiento mutuo.



Este intercambio resultó ser excepcionalmente productivo, reflejando el compromiso de LOHMANN con “En China, para China.” Mirando hacia el futuro, LOHMANN está ansioso por participar en más oportunidades de intercambio de alta calidad que impulsen conjuntamente el desarrollo y avance del sector.





INCUBANDINA EN ACCIÓN ECUADOR



Los trabajadores de la industria avícola son conscientes de los cambios, evoluciones y adaptaciones constantes que esta ha experimentado recientemente. Estos cambios requieren una formación y preparación continua de los profesionales involucrados en la industria.

Aprovechar la oportunidad

Nuestro socio comercial en Ecuador, Incubandina, ha reconocido esta necesidad y por ello ha iniciado un ciclo de charlas técnicas denominado “Incubandina en acción” durante el año 2024.

En el marco de este proyecto, el 19 de junio tuvimos el honor de asistir a la segunda jornada de charlas en el centro de reuniones de ASOFABAT (Asociación de fabricantes de alimentos balanceados y avicultores de Tungurahua) en Ambato, la capital provincial.





LOHMANN en directo

En esta oportunidad, nuestro Key Account Manager para América Latina, Braulio J. Ruiz Poblete, presentó su charla titulada “¿Cómo obtener mayor rentabilidad en la producción de huevos?”, en representación de LOHMANN BREEDERS.

Durante su exposición, destacó la importancia de una gestión eficaz durante la recepción de las pollitas, lo que implica cumplir los requisitos de temperatura y humedad, así como garantizar la salubridad del ambiente, contar con la cantidad adecuada de equipos y disponer de personal capacitado para el proceso.

También hizo hincapié en el cumplimiento de los objetivos zootécnicos durante la etapa de crianza, principalmente en el consumo, el peso y la uniformidad, que son la clave para obtener la mayor rentabilidad.



Sobre Ecuador

Ecuador es un país de la región andina de América del Sur con una población de 18 millones de habitantes distribuidos en sus 24 provincias. La provincia de Tungurahua es la que tiene una mayor concentración avícola.

La población de gallinas ponedoras es de aproximadamente 13,5 millones, en su mayoría marrones (95 %) y producidas principalmente bajo el sistema tradicional de jaulas (98 %). El país tiene un consumo per cápita de 240 huevos.



Opiniones excelentes

Más de 80 personas asistieron al evento, entre ellas representantes de las principales granjas avícolas, fábricas productoras de pienso y distribuidores de insumos avícolas de la Provincia de Tungurahua.

Tanto el equipo de Incubandina como los asistentes expresaron su satisfacción con la naturaleza educativa y práctica de la presentación realizada.



Esperamos que estas jornadas continúen siendo exitosas y se alcancen los objetivos establecidos por nuestro distribuidor Incubandina.



Incubandina s.a.



▲ Vista aérea del primer sitio de producción en Arabia Saudita construido en 1989

COLABORACIÓN, CONFIANZA Y LEALTAD EN SU MEJOR EXPRESIÓN:

ASOCIACIÓN ENTRE LOHMANN BREEDERS Y OMMAT



Dr. Maher Al Azab¹ & Mohammed Chairi²

¹Sales & TS Middle East

²Business Development Manager Middle East

Arab Poultry Breeders Company, comúnmente conocida como OMMAT, con sede en Arabia Saudita, ha sido un socio estratégico clave de LOHMANN BREEDERS en el Medio Oriente y la región del Golfo desde 1989.

Este año marca el 35º aniversario de nuestra exitosa asociación caracterizada por la colaboración, la confianza y la lealtad.

OMMAT – un líder en el mercado regional

A pesar de enfrentar una fuerte competencia y desafíos globales de costos, OMMAT se ha establecido como un líder en el mercado regional.

Mientras que otras empresas en el sector de la cría recurren a prácticas desleales como la venta a pérdida y las ventas a crédito, OMMAT ha mantenido su posición a través de prácticas comerciales éticas.

La reciente cesación de los subsidios gubernamentales para el alimento en Arabia Saudita representó un desafío significativo, que OMMAT manejó eficazmente.

A lo largo de los años, OMMAT ha importado y gestionado con maestría aproximadamente 70 parvadas de reproductoras LOHMANN de variedades Marrón y Blanca, demostrando una gestión excepcional de las parvadas y entregando resultados sobresalientes.

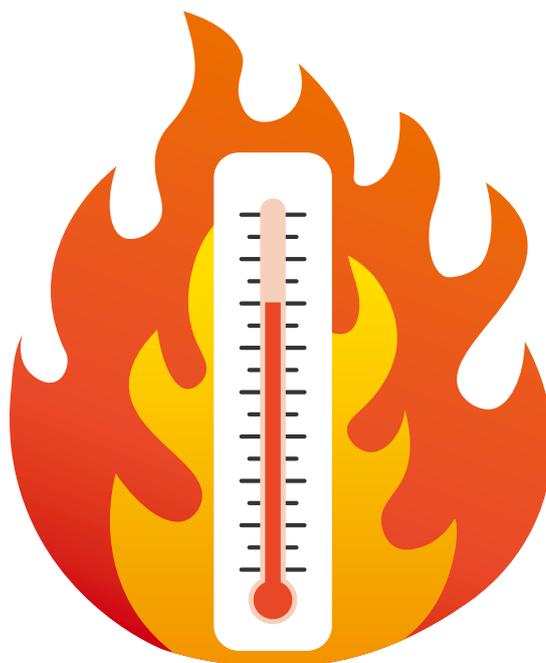
El enfoque agudo de OMMAT en proporcionar pollitas de alta calidad ha permitido a la empresa capturar alrededor del 30% del mercado comercial de huevos, enfatizando la calidad sobre el costo y fomentando un paisaje competitivo justo.

Desafío del clima cálido

Debido a las desafiantes condiciones climáticas cálidas, OMMAT presta especial atención a la logística para suministrar las pollitas en las mejores condiciones, invirtiendo en una flota moderna de transporte de pollitas.



▲ Camión profesional de transporte de pollitas (flota de OMMAT)





Compromiso con la calidad y el desarrollo

OMMAT ha realizado avances significativos al pasar de alojar todas las reproductoras en casas con nidos automáticos y sistemas de suelo y listones a implementar sistemas de jaulas familiares en 2022.

Esta mejora se alinea con la visión económica de Arabia Saudita, demostrando el compromiso de OMMAT con la calidad y el desarrollo.

A lo largo de esta transformación, LOHMANN BREEDERS ha brindado un apoyo continuo a OMMAT, asegurando la realización de esta visión y la mejora de sus instalaciones.

Y, por supuesto, el equipo de LOHMANN visitó el nuevo sitio en octubre de 2022, dedicado a los sistemas de jaulas familiares para reproductoras.

Colaboración, Confianza y Lealtad en su mejor expresión: Asociación entre LOHMANN BREEDERS y OMMAT



▲ Visita del equipo de LOHMANN con OMMAT durante las fases de construcción del proyecto de jaulas familiares



CUSTOMER NEWS



▲ Vista aérea del proyecto de reproductoras en jaulas familiares



▲ Equipo de la granja de OMMAT alojando la primera parvada en las jaulas familiares - en marzo de 2023

Expandiéndose más allá de sus orígenes en Arabia Saudita, OMMAT ha incursionado en la producción de pollos de engorde de un día en Egipto y Sudán.

Notablemente, en 2012, OMMAT se convirtió en la primera empresa avícola en establecer una planta de incubación de ponedoras en los Emiratos Árabes Unidos, apoyando la producción local de huevos.

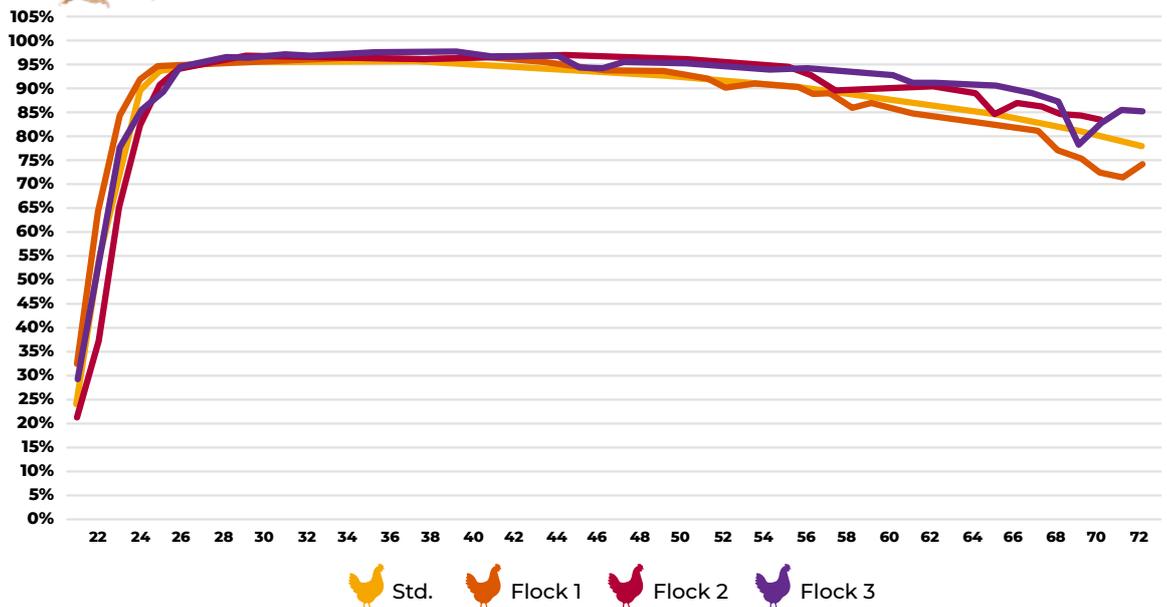
Para 2020, OMMAT había establecido dos sitios dedicados cerca de Abu Dhabi para reproductoras LOHMANN, facilitando el suministro de pollitas LOHMANN de un día a los agricultores en los Emiratos Árabes Unidos y países vecinos del Golfo.

OMMAT ahora satisface más del 90% de las necesidades de los agricultores de los Emiratos Árabes Unidos y juega un papel significativo en la producción de huevos LOHMANN BROWN que constituyen más del 95% de la cuota de mercado en Omán.



Desde que las reproductoras LOHMANN comenzaron a producir en los Emiratos Árabes Unidos, todas las parvadas han mostrado un rendimiento de producción sobresaliente en los últimos años.

Production Flocks UAE



▲ Producción HD de reproductoras LOHMANN desde 2020

El compromiso da sus frutos

Reconociendo la importancia de los proyectos agroalimentarios, el gobierno de los Emiratos Árabes Unidos ha sido fundamental en el apoyo a tales iniciativas.

El compromiso de OMMAT con la excelencia en el rendimiento agrícola le valió a la empresa el premio social y financiero de mayor rango presentado por Su Excelencia Sheikh Mansour bin Zayed en 2024.

Además, el Sr. Moyassar Bahri recibió el Premio Motivacional por sus contribuciones excepcionales en marzo de 2024, destacando los logros sobresalientes de OMMAT en la industria.



▲ Premio a la Excelencia Agrícola Sheikh Mansour bin Zayed (Abu Dhabi, marzo de 2024)

LOHMANN BREEDERS ha otorgado consistentemente a OMMAT el Premio al Mejor Desempeño en el Medio Oriente por sus resultados notables con LOHMANN LSL.





Esta celebración de hitos realmente simboliza el éxito colectivo logrado por OMMAT y LOHMANN BREEDERS, ya que ambas empresas están dedicadas a la innovación y la excelencia dentro de la industria avícola.

Su fuerte compromiso con la sostenibilidad ha posicionado a LOHMANN BREEDERS como un líder global en avicultura, mientras que OMMAT ha emergido como una fuerza prominente en el Medio Oriente, estableciéndose como sinónimo de calidad y fiabilidad para los agricultores en la región.



▲ Ing. Hussein Bahri, fundador de OMMAT Recibiendo el premio en 2018



▲ Moyassar & Moataz Bahri recibiendo el premio en 2023

LOHMANN lleno de orgullo

Dada nuestra larga historia comercial con OMMAT, nos sentimos muy orgullosos de la historia de éxito y la colaboración excepcional que hemos compartido.

Nuestro objetivo es mejorar aún más esta colaboración junto con la nueva generación de gerentes que ahora supervisan los proyectos de Arab Poultry Breeders en Arabia Saudita y la región del Golfo.

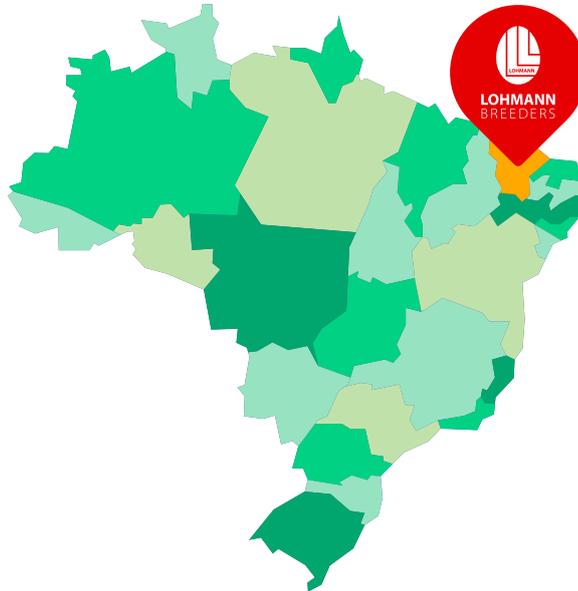




LOHMANN BREEDERS

MANTIENE EL SERVICIO A LOS DISTRIBUIDORES EN TODA AMÉRICA LATINA

Thomas Abdo Calil
Product Manager



Thomas Abdo Calil
Product Manager



Juan Valle Diez
Global Technical Service Nutrition



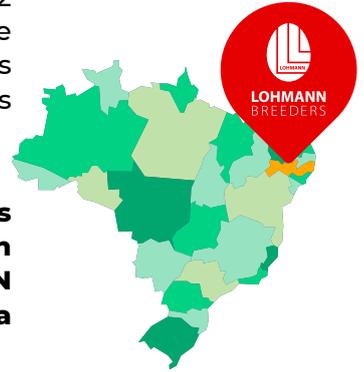
Como parte del compromiso que LOHMANN BREEDERS tiene con sus distribuidores en todo el mundo, ahora ha sido el turno de Brasil.

Durante la primera semana de febrero de 2024 Thomas Calil y Juan Valle tuvieron el placer de viajar por todo el país con la buena compañía del staff técnico de nuestros dos distribuidores en este enorme país: Planalto Postura y LOHMANN DO BRASIL.



LOHMANN
DO BRASIL

En la costa noreste del país, en el soleado estado de Ceará, visitamos a nuestros representantes y vendedores locales, así como a 2 actores importantes, donde pudimos recopilar información reciente sobre el rendimiento de los productos LOHMANN bajo diferentes perspectivas, que van desde las instalaciones convencionales (abiertas) hasta los modernos sistemas climatizados.



A continuación, llegó el momento de volar para encontrarnos con un grupo de clientes en Caruaru, todavía en la región noreste, ahora en el estado de Pernambuco, donde LOHMANN do Brasil recibió a nuestros invitados para una fructífera reunión técnica.

Otro día de vuelo y nuestra tripulación aterrizó en Uberlandia, ciudad natal de Planalto Postura, donde el **Dr. Olímpio Miranda**, gerente técnico y el **Mr. Cesar Cervelatti**, director de ventas, dieron la bienvenida a un equipo de representantes, clientes y su equipo de Ventas y Servicio.



En la imagen superior, de pie a la izquierda en la parte posterior. El Sr. Cesar Cervelatti (Director de Ventas de Planalto Postura) explica a la audiencia las características clave de LOHMANN LSL Lite NA.

Arriba, de izquierda a derecha: Dr. Tiago Antonio (consultor de Samonte), Dr. Manoel Pope (Ganja Indaiá), Dra. Vanessa Kodaira (Planalto Postura), Dr. Romário Wenceslau (Planalto Postura), Dr. Aureo Tanaka (MSU Bastos), Rosana Souza (Planalto Postura), Dr. Jhony Gilio (Auster), Prof. Dr. Evandro Abreu (Universidad Federal de Uberlandia) y Arnaldo Pereira (Somai Nordeste).

Se acabaron los vuelos, pero no los viajes por carretera. Bastos, la mayor región productora de huevos del país, fue el siguiente destino, donde LOHMANN do Brasil tiene una oficina de ventas y dio una calurosa bienvenida a **Juan y Thomas** para una provechosa reunión sobre nutrición y tendencias del mercado, después de una ronda bien organizada de discusiones técnicas organizadas por **Leomar Klassmann (Director General)** y el **Dr. Marcos Borges (Gerente Técnico)**.



El equipo de LOHMANN do Brasil presente en la reunión de Bastos. De izquierda a derecha, el Sr. Jair L. da Silva, el Sr. Carlos Gastali, el Dr. Marcos Borges, Anderson Silva, Leomar Klassmann y el equipo de LOHMANN BREEDERS: Thomas Calil y Juan Valle Diez.

Muchas discusiones productivas sobre las tendencias futuras del mercado y el manejo nutricional durante el estrés por calor, que es actualmente un punto de preocupación actual, ya que Brasil aún enfrenta olas de calor inusuales. ¡Literalmente, hemos cubierto temas calientes esta semana!



El último día tuvimos una reunión interna con nuestro equipo de producción de reproductores, para que pudiéramos alinear sus gestiones actuales de nutrición y alimentación con las actualizaciones más recientes de LOHMANN BREEDERS, en colaboración con su proveedor local de premezclas.

Ha sido una semana desafiante hacer 5 mil kilómetros, estar en 5 estados diferentes y cubrir todo en solo 5 días. Desde un inolvidable marisco a orillas del Atlántico en Fortaleza, pasando por las imbatibles espadas de Picanha en Uberlandia, hasta llegar al acogedor y delicioso restaurante japonés en Bastos, estamos más que satisfechos de haber intercambiado y aprendido de todos ustedes.

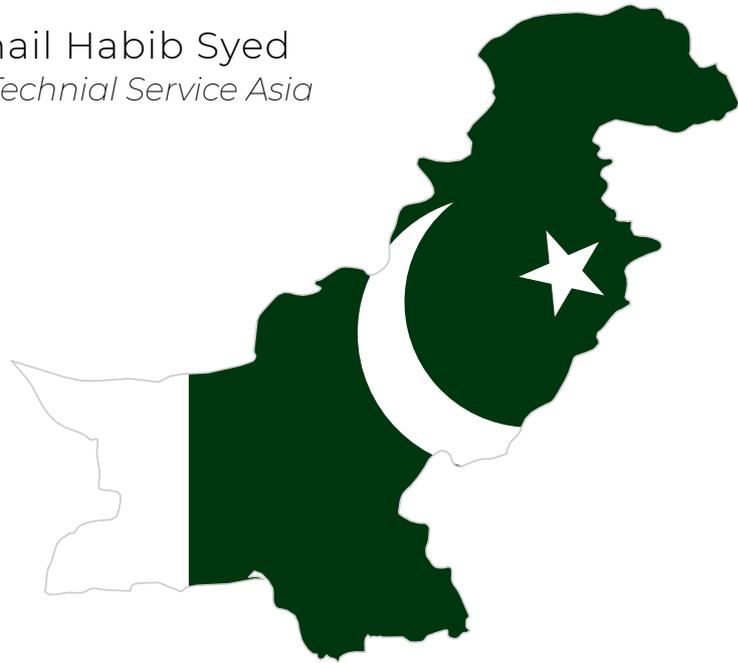
¡Agradecemos a LOHMANN do Brasil y Planalto Postura la buena planificación y la percepción del mercado brasileño de gallinas ponedoras compartida en nuestras reuniones!



NOTICIAS EMOCIONANTES DESDE PAKISTÁN

CHAUDHRY GROUP HA INVERTIDO EN UNA NUEVA PLANTA DE INCUBACIÓN DE ÚLTIMA GENERACIÓN

Dr. Sohail Habib Syed
Sales & Technical Service Asia



Reconociendo el papel crítico de las pollitas de un día de alta calidad en la cría exitosa, el Chaudhry Group de empresas ha inaugurado este año una nueva planta de incubación de última generación, suministrada por la empresa holandesa Hatch-Tech Incubation Technology.

Esta nueva planta de incubación tiene una capacidad de 12 incubadoras de una sola etapa y puede producir un total de 10.2 millones de pollitas ponedoras de un día al año.

Una breve historia

Estamos orgullosos de tener una asociación de larga data con nuestros distribuidores de LOHMANN, Bahoo Chicks y Breeding Farms en Pakistán desde 2004.

Estando en el negocio de alimentos juntos durante mucho tiempo, en 2018, Chaudhry Feeds y Bahoo Chicks & Breeding Farms se unieron para formar el Chaudhry Group de empresas, enfocándose en las operaciones de cría de reproductoras ponedoras.

Las razas LOHMANN LSL-LITE y LOHMANN SANDY son las más exitosas en el mercado paquistaní, distribuidas con orgullo por el Chaudhry Group de empresas. Además de las operaciones comerciales de cría de ponedoras, ambas empresas también están involucradas en el negocio de alimentos.



Presencia

Hoy en día, el Chaudhry Group de empresas cuenta con 4.5 millones de ponedoras comerciales, incluidas las reproductoras LOHMANN, y tres molinos de alimentos para aves.

Sin duda, el Chaudhry Group de empresas es la empresa de ponedoras comerciales más grande de Pakistán.

Estamos orgullosos de nuestra larga y exitosa asociación, y esperamos un futuro prometedor por delante.

LOHMANN BREEDERS les desea todo lo mejor con la nueva planta de incubación.





NUEVAS CARAS, NUEVAS PERSPECTIVAS

¡BIENVENIDOS AL EQUIPO!

Nicole Rehse
PR/Communication

Nos complace presentar a los nuevos miembros de nuestro equipo que se han unido recientemente a LOHMANN BREEDERS en varios departamentos.

INTERNAL | Nuevas caras, nuevas perspectivas - ¡Bienvenidos al equipo!

GENÉTICA



Anna-Sophie Ritterswürden - Genetista Junior desde el 1 de noviembre de 2024.

Anna completó su licenciatura en ciencias agrícolas en la Fachhochschule Südwestfalen. Realizó una pasantía de cinco semanas en el departamento de genética en el verano de 2023.



Mónica Mora - Genetista de Investigación desde el 4 de octubre de 2024.

Mónica obtuvo su maestría en cría y genética animal en Valencia. Acaba de completar su doctorado en ciencias animales en IRTA (España). Trabaja en el departamento de genética con un enfoque en visión por computadora y aprendizaje automático.

PRODUCCIÓN



Lucas-Emanuel Kersten - Asistente de Gerente de Proyectos desde el 15 de julio de 2024.

Lucas apoyará a la empresa en proyectos operativos. Completó una formación comercial como empleado bancario. Luego completó su licenciatura en ciencias agrícolas en Göttingen y finalmente completó su maestría en agronegocios en la Universidad de Hohenheim.



Nick van Bentem - Gerente de Cadena de Suministro desde el 9 de septiembre de 2024.

Nick terminó su maestría en medicina veterinaria en la Universidad de Utrecht (Países Bajos) en julio de 2024, enfocándose en la salud de los animales de granja y la salud pública veterinaria.

Además, ya completó con éxito una pasantía con nosotros a principios de este año en el área de servicios técnicos veterinarios con un enfoque en bioseguridad.

IT



Michael tom Suden - Administración de IT desde el 1 de mayo de 2024.

Michael es responsable del soporte de IT y la administración de nuestra infraestructura de IT.



Fabian Felix Sult Mourino - Aprendiz desde el 1 de agosto de 2024.

Fabian realiza su formación como especialista en IT con especialización en integración de sistemas.

ADMINISTRACIÓN



Katja Engl - Administración desde el 1 de noviembre de 2024.

Katja asumirá tareas administrativas generales, en particular el procesamiento de informes de gastos de viaje.

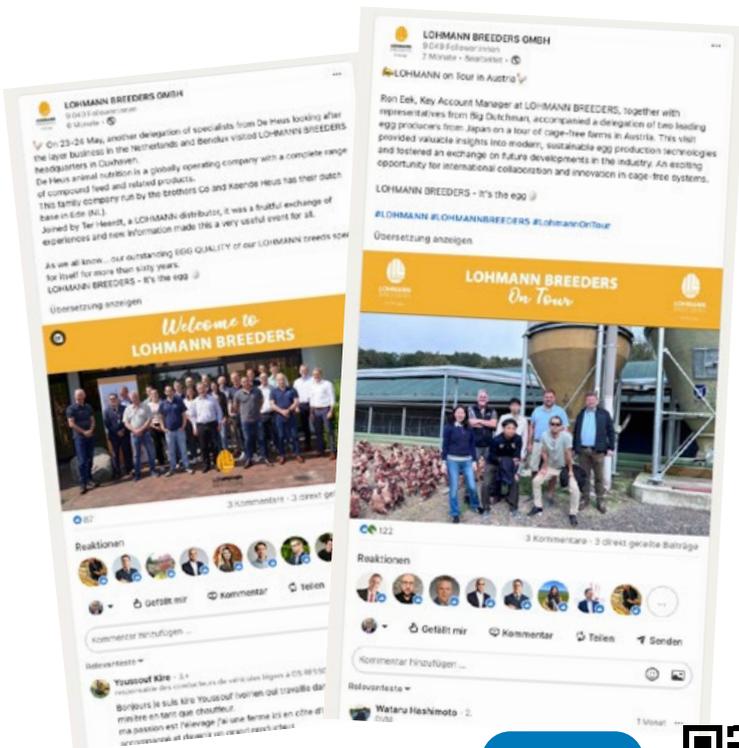


MÁS DE 9,000 SEGUIDORES ¿YA ES USTED UNO DE ELLOS?

Jan Kraßmann
Online Marketing

No se pierda nada – únase y conviértase también en miembro de nuestra creciente FAMILIA LOHMANN en LinkedIn.

INTERNAL | Más de 9,000 seguidores - ¿Ya es usted uno de ellos?



▲ Únase a nosotros

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
5 Monate

Last week we held our LOHMANN School Cage Free event in Cuxhaven with participants from 13 countries, from 5 continents. It was a great opportunity to learn about the latest advancements and best practices in cage-free egg production, all set against the beautiful backdrop of the North Sea. Thank you to everyone who joined us for the insightful discussions and knowledge sharing!

As we all know, also in free-range... our outstanding EGG QUALITY of our LOHMANN breeds speaks for itself for more than sixty years..

#LOHMANN #LOHMANNBREEDERS #SCHOOLS

Übersetzung anzeigen

172 Reaktionen
8 Kommentare · 8 direkt geteilte Beiträge

Reaktionen

Gefällt mir · Kommentieren · Teilen · Senden

Kommentar hinzufügen...

Relevanteste

Jorge Segardía · 1 · Director en Barceo S.A.U. · 5 Monate

Thank you very much to all the LOHMANN BREEDERS GMBH team, amazing week full of learning, but also a very good time to share experiences and have fun with people from all around the world!

Übersetzung anzeigen

Gefällt mir · 7 | Antworten

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
2 Monate

WELCOME our New Managing Directors

LOHMANN BREEDERS - It's the egg

#LOHMANN #LOHMANNBREEDERS #MANAGEMENT

Übersetzung anzeigen

NEW MANAGEMENT at LOHMANN BREEDERS GMBH - 1 Seite

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
9 Monate

We recently had the pleasure of hosting our second visitor group this year at the LOHMANN BREEDERS headquarters! Representatives from LOHMANN Deutschland and AGRAVIS Raiffeisen AG joined us for a two-day visit filled with insightful discussions and knowledge sharing. During their time with us, we had the opportunity to exchange ideas and deepen our understanding of the industry. It was a fantastic opportunity to connect with like-minded professionals and strengthen our collaborative efforts. We're grateful for the visit from LOHMANN DEUTSCHLAND and AGRAVIS, and we look forward to continued partnership and mutual growth. Stay tuned for more updates as we continue to innovate and drive positive change in the poultry breeding industry. 🐔

#LOHMANNBREEDERS #Lohmann #Collaboration #PoultryIndustry #Knowledge

Übersetzung anzeigen

103 Reaktionen
1 direkt geteilter Beitrag

Reaktionen

Gefällt mir · Kommentieren · Teilen · Senden

Kommentar hinzufügen...

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
6 Monate

We are pleased to highlight the support of our distributor LOHMANN GB LIMITED through our colleagues Ron Bek (KAM ELL) and Juan Valle Ciez (Global Technical Service Nutrition) at this year's British Pig & Poultry Fair, which strengthened our collaboration with our distributor. Their expertise and teamwork exemplify the core values of our company. We look forward to more fruitful partnerships and achievements with LOHMANN GB LIMITED in the future. As we all know... our outstanding EGG QUALITY of our LOHMANN breeds speaks for itself for more than sixty years.

LOHMANN BREEDERS - It's the egg

#LOHMANN #LOHMANNBREEDERS #BritishPigPoultryFair #Co

Übersetzung anzeigen

3 Kommentare · 3 direkt geteilte Beiträge

Reaktionen

Gefällt mir · Kommentieren · Teilen

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
2 Monate

We're excited to share a special interview with our Management Team, celebrating 40 years of LOHMANN BROWN. This conversation highlights the key milestones that have shaped our journey and the innovation driving us forward. Hear from our Management Team on how we've maintained quality over the years.

LOHMANN BREEDERS - It's the egg

#LOHMANN #LOHMANNBREEDERS #LOHMANNBROWN #LB40

Übersetzung anzeigen

156 Reaktionen
9 Kommentare · 17 direkt geteilte Beiträge

Reaktionen

Gefällt mir · Kommentieren · Teilen · Senden

Kommentar hinzufügen...

Relevanteste

Mariana Espinoza · 1 · Account Manager De Farm Solutions Ibera · 2 Monate

Bravo!

Gefällt mir · 1 | Antworten

Charles Lima · 1 · Supervisor Técnico e Comercial na Lohmann Do Brasil Avicultura... · 2 Monate

The best layer.

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
11 Monate

14. and 15.12.2023 Agrifirm / Terheerd at LOHMANN Headquarters

Many thanks to our last group of visitors this year. It was a pleasure to welcome you to Cuxhaven!

We would like to take this opportunity to once again thank all the guests who found their way to our head office in 2023. Here are a few impressive figures:

- 23 LOHMANN Schools and visits in Cuxhaven
- Approx. 500 customers and friends
- From all 5 continents
- 48 nations
- 565 litres of coffee

Once again, a big thank you to our Technical Service Team for all the know-all the presentations and everything that makes up LOHMANN Customer Service. We are already looking forward to 2024!

Speaking of Technical Service: to avoid boredom, why not read up on interesting topics in our toolbox: <https://lnkd.in/g/WmZM>

#Lohmann #TechnicalService #Toolbox #Events #InfoLounge

Übersetzung anzeigen

150 Reaktionen
3 Kommentare · 2 direkt geteilte Beiträge

Reaktionen

Gefällt mir · Kommentieren · Teilen · Senden

LOHMANN BREEDERS GMBH
9.049 Follower:innen
2 Monate

After over 40 years, Australia has white commercial layers again. We are excited to see our trusted partner, Specialised Breeders Australia (SBA), successfully hatch the first LOHMANN LSL commercial day-old chicks, contributing to the strength and sustainability of the Australian layer industry. SBA's dedication to delivering high-quality chicks ensures that producers across the country have access to the reliable genetics and performance that LOHMANN BREEDERS is known for. BREEDING FOR SUCCESS... TOGETHER!

LOHMANN BREEDERS - It's the egg

#LOHMANN #LOHMANNBREEDERS #AUSTRALIA #LSL

Übersetzung anzeigen

2 Kommentare · 6 direkt geteilte Beiträge

INTERNAL | Más de 9,000 seguidores - ¿Ya es usted uno de ellos?



LOHMANN BREEDERS

Imprint

Editor

LOHMANN BREEDERS GmbH

Am Seedeich 9-11

27472 Cuxhaven, Germany

Phone: + 49 (0) 47 21 505-0

Fax: + 49 (0) 47 21 505-222

www.lohmann-breeders.com

E-mail: info@lohmann-breeders.com