

POULTRY NEWS

2/2015

TÉCNICO

Mejora de la resistencia
ósea en avicultura

CLIENTES

LOHMANN Klub Russia

INTERNO

Tendiendo puentes entre
ciencia y práctica

EVENTOS

Doble éxito en Japón



**ABRIENDO
NUEVAS PUERTAS
AL MUNDO**



**LOHMANN
TIERZUCHT**

“Crear el pollo perfecto ...”



...es como cocinar bien!

Se fundamenta en la combinación de las mejores líneas puras como ingrediente clave, con el conocimiento y la experiencia de selección, e integrar ambos exitosamente, generación tras generación, mientras nos esforzamos para una mayor optimización. ¡Las prioridades de selección sencillamente tienen que estar en consonancia con las necesidades del cliente!

En LOHMANN TIERZUCHT, sabemos que los pollos tienen que rendir bajo distintas formas de manejo en todo momento. Este es el motivo

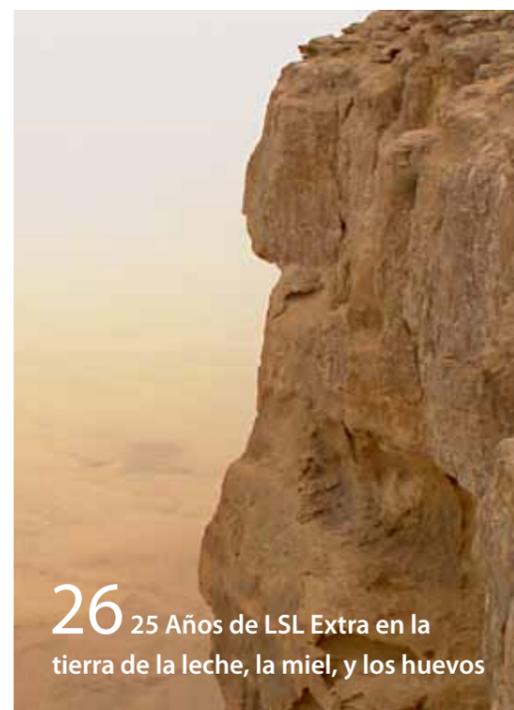
por el cual los probamos en distintos sistemas usando siempre las últimas tecnologías. Si se realizan pruebas precisas y exhaustivas, ¡se pueden hacer mejores selecciones y más eficientes!

Ahora, después de poner a punto un bufé de nuestras mejores estirpes, el siguiente desafío es llevarlas a su puerta a pesar de las complicaciones vigentes por la persistencia de la gripe aviar en varias partes del mundo. Nuestros equipos productivos, distribuidos por todo el mundo, están haciendo lo mejor para superar estas complicaciones y trabajan duro para abrir nuevas entradas al mundo y a su puerta. Echen un vistazo a nuestra historia de encabezado y descubran como lo hacemos.

Esperamos que disfruten de esta última edición de nuestro Newsletter Avícola!

Prof. Dr. Rudolf Preisinger

Prof. Dr. Rudolf Preisinger
Director Ejecutivo y de Genética



26 25 Años de LSL Extra en la tierra de la leche, la miel, y los huevos



16 Tipo de ponedora cría de pollitas



28 LOHMANN TIERZUCHT Líder en el mercado Chino del huevo

HISTORIA DE CABECERA

Abriendo nuevas puertas al mundo **4**

TÉCNICO

Distintos sistemas de alojamiento para reproductores **8**

Mejorando la resistencia ósea en avicultura **12**

Cría de pollitas de ponedora, los primeros días **16**

CLIENTES

Guía de inversión en África **20**

Encuentro internacional de LOHMANN Klub Rusia en Wandersleben **22**

25 años de LSL Extra en la tierra de la leche, la miel, y los huevos **26**

LOHMANN TIERZUCHT Líder en el mercado Chino del huevo **28**

25 años persiguiendo la excelencia ... **30**

El gallo, la gallina y el huevo **32**

EVENTOS

Tecnología y deporte **34**

VIV Asia explota! **36**

Doble éxito en Japón **38**

Exitosa escuela LOHMANN **39**

INTERNO

Noticias de ventas y representación del servicio técnico en América latina **40**

Tendiendo puentes entre ciencia y práctica **42**

- 1 Consiga el lector de códigos QR (barcoo) en su tienda de aplicaciones
- 2 Escanee este código QR con su móvil
- 3 Lea el Newsletter Avícola online

LÉALO ELECTRÓNICAMENTE!

Pruebe las nuevas características del Newsletter Avícola, ¡ahora con códigos QR e hipervínculos! Sólo haga clic aquí y lea lo último, sin importar donde esté!



ABRIENDO NUEVAS PUERTAS AL MUNDO

LOHMANN TIERZUCHT ha demostrado ser un jugador clave de éxito en la industria avícola durante varias décadas. Con el fin de asegurar la continuidad de la historia de éxito de las ponedoras LOHMANN es de suma importancia asegurar los canales de distribución existentes y crear nuevas puertas al mundo.

Los desafíos de hoy son distintos a cuando LOHMANN TIERZUCHT inició la selección de ponedoras en 1959 en Cuxhaven, Alemania, centrados en Europa y el Norte de África únicamente. "En este tiempo hemos conseguido estar presentes en más de 120 países de todos los continentes, con la excepción de la Antártida", afirma el Director de Desarrollo de Negocio Michael Seidel. "LOHMANN TIERZUCHT se ha convertido en el líder mundial en la producción de lotes de reproductores y ponedoras en las últimas 5 décadas". La sede se encuentra todavía en el mismo Cuxhaven, así como también las dos salas de incubación en Dorum y Altenwalde, y por supuesto, las primeras granjas de reproductores.

Nuevos desafíos

Sin embargo, los tiempos han cambiado y la industria avícola en su totalidad se enfrenta a nuevos retos y amenazas. La más grave es la presencia latente de la gripe aviar en la población de aves silvestres. Los brotes de LPAI (gripe aviar levemente patógena) o incluso de HPAI (gripe aviar altamente patógena) son posibles en la mayoría de países en todo momento, y el riesgo es máximo durante la migración de las aves silvestres. Los brotes no sólo tienen un impacto enorme en las granjas afectadas por la enfermedad, sino que llegan a afectar a todo el país en cierta medida. En cualquier caso, tanto el transporte como el comercio se ven afectados. Este periodo

puede durar de tres meses hasta tres años desde la fecha de limpieza y desinfección, lo que provoca la interrupción de los envíos y el ciclo de producción. El director de Reproducción global, Tobias Baumgarten: "Para evitar esto LOHMANN TIERZUCHT está bien representada en todas las regiones clave del mundo, con centros de producción de líneas puras y de abuelas en países como Alemania, Dinamarca, Brasil, Canadá y EE UU."

Áreas de producción

Para asegurar la selección y producción en Canadá, LOHMANN TIERZUCHT inició la construcción de nuevos centros de selección en 2013. La ubicación y el diseño adoptado para ellas estuvieron en base a estándares de bioseguridad muy elevados. Los huevos producidos en las nuevas instalaciones pueden exportarse a Alemania o incubarse en la sala de incubación de LOHMANN TIERZUCHT en Canadá. "Esto nos permite ser más flexibles y nos proporciona un respaldo genético en tiempos de restricciones a la exportación de algún área de producción", explica Baumgarten. "Con el aumento de la producción Canadá podría convertirse en proveedor de pollitas para los clientes de LOHMANN. En 2014 en España se estableció un nuevo centro de producción de abuelas. Estas granjas españolas están dirigidas conjuntamente por LOHMANN y nuestro socio a largo plazo Ibertec. Esto asegura pollitas de alta calidad y una amplia experiencia en la industria." Esta nueva

área de producción ofrece todos los productos y podría ser una opción para todos aquellos países a los que LOHMANN no ha podido servir antes. Otra ventaja de esta nueva área de producción es su proximidad al Norte de África, una importante región y en crecimiento con proyección de futuro. El tiempo necesario de transporte es menor desde España y las pollitas de un día están más cerca de los clientes del Norte de África que las de las salas de incubación canadienses y alemanas.

Sin embargo, la disponibilidad de producción por sí sola no permite los envíos de exportación. Se requieren certificados sanitarios. Si tanto un proveedor como un cliente de LOHMANN se encuentran dentro de la Unión Europea, esto es sencillo gracias al mercado común y las directivas europeas por parte de los 28 estados miembros. La UE sigue la normativa de la OIE (Organización Internacional para la Sanidad Animal) en lo que se refiere a la gestión y el manejo de movimientos de aves en caso de un brote de gripe aviar.

Regionalización

La llamada 'regionalización' es una herramienta importante para asegurar la continuidad de los suministros y el funcionamiento del negocio, a no ser que se vea afectada directamente la región de la granja o de la sala de incubación. La regionalización es una metodología para el control de la enfermedad basada en la segregación de áreas indemnes de áreas infectadas en base a criterios epide-

miológicos. Las exportaciones desde y hacia países no comunitarios son más complejas, especialmente si no se aplica la regionalización y se requieren certificados sanitarios en periodo de validez. En algunos casos se requieren inspecciones de las granjas y salas de incubación proveedoras como base de las negociaciones para el acuerdo del certificado sanitario.

Visita de control de huevos incubables y pollitos de un día

Una delegación oficial de Bolivia visitó Alemania durante una semana con cuatro funcionarios de alto rango, el Ing. Mauricio Ordóñez Castillo, Director Ejecutivo de SENASAG, el Dr. Javier Ernesto Suárez Hurtado, Director del Servicio Veterinario Estatal de SENASAG, el Dr. Hernán Oliver Daza Gutiérrez, Comisionado del Estado para Epidemiología y el Dr. Ornar Benavides Céspedes, Funcionario del Estado para el Programa de Sanidad Avícola. La inspección fue organizada por LOHMANN TIERZUCHT en cooperación con la Asociación Avícola Alemana.

El objetivo fue una visita de control de los huevos incubables y pollitos de un día al Friedrich Loeffler Institute junto a otras autoridades veterinarias competentes a fin de familiarizarse con el sistema veterinario y de prevención de enfermedades alemán. "Nuestro objetivo era sentar las bases de la confianza con los funcionarios y allanar el camino para las importaciones de aves alemanas a Bolivia", señala Michael Seidel.

Instituto Friedrich Loeffler

La visita empezó en el Instituto Federal de Investigación en Sanidad Animal, conocido como Instituto Friedrich Loeffler (FLI), el cual tiene sus oficinas centrales en la isla de Riems. El Dr. J. Schell presentó el trabajo del FLI, que se centra tanto en la sanidad y el bienestar animal en las granjas como en la protección de los humanos de las zoonosis transmisibles. El principal motivo de la visita fue la gripe aviar.

El Prof. Harder y el Prof. Grund presentaron el FLI como el laboratorio de referencia internacional de la OIE para la gripe aviar. Esto fue seguido por una puesta al día por parte del Dr. Homeier sobre los brotes de H5N8 en Alemania y Europa. "El mensaje más importante fue que todos los

brotes de gripe aviar en Alemania fueron casos regionales aislados y no hubo contaminaciones cruzadas", comparte Seidel.

El segundo día, LOHMANN TIERZUCHT fue el foco principal. Seidel: "Visitamos nuestras oficinas centrales en Cuxhaven, además de la Oficina Veterinaria del Distrito de Cuxhaven. La bioseguridad y la protección fueron los temas principales de las presentaciones y conversaciones. Sobra decir que LOHMANN TIERZUCHT, como principal compañía de selección, cuenta con los mejores estándares posibles."

Sistema veterinario

El tercer día de inspección se dedicó al GESEVO GmbH (Asociación de Prevención de enfermedades) en Cloppenburg. La compañía es propiedad de varias asociaciones ganaderas. Se financia mediante los Fondos de Enfermedad Animal de los Estados de la Baja Sajonia y Mecklenburg Pomerania Occidental. Su objetivo es la organización de la lucha contra los brotes de enfermedades animales de notificación obligatoria de la forma más rápida y eficiente posible. Esto se consigue mediante el sacrificio y destrucción de los lotes afectados de acuerdo con la Norma de Bienestar Animal alemana para prevenir la diseminación de la enfermedad. La compañía, fundada en 2008, es capaz de estar a punto para la acción con camiones y material de limpieza y desinfección en las seis horas que se siguen a la alerta.

Después le siguió la visita al Ministerio Federal de Alimentación y Agricultura alemán, en Berlín, la capital. El Dr. Axel Stockmann, jefe de la División 334, responsable de temas veterinarios relacionados con las exportaciones y políticas sanitarias animales internacionales dio la bienvenida a la delegación junto con el Dr. A. Jackst con observaciones en referencia al sistema veterinario alemán. Finalmente, el Dr. Anette Jackst requirió la consideración y acuerdo entre Alemania y Bolivia en base a la regionalización a nivel de distrito. "Esto se acordó condicionalmente y podría conllevar nuevas posibilidades de aprovisionamiento desde Alemania", apunta Seidel. "Antes de volar de vuelta a casa, visitamos el Lounge Animal de Lufthansa en el aeropuerto internacional de Frankfurt junto al punto veterinario

de control de frontera."

Delegación vietnamita experta

Se realizó un programa de visitas similar en noviembre de 2013 por parte de una delegación experta del gobierno vietnamita, concretamente del Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural. Como resultado de la visita, como también de la del 18 de febrero de 2014, se acordó un 'certificado veterinario para la exportación de pollitos de un día desde la República Federal Alemana a la República Socialista de Vietnam' en el que se referencian directamente el centro de selección y las salas de incubación.

Como resultado, se han reducido las barreras comerciales gracias a la confianza en el sistema veterinario alemán y a la prevención de enfermedades, incluso en caso de brote de gripe aviar. El siguiente paso lógico para ampliar las relaciones comerciales de ambos países fue la visita de una semana realizada por un grupo de expertos en Junio de este mismo año, realizada por el Vicesecretario de la Asociación Veterinaria Vietnamita, el Dr. Tran Dinh Tu y el Dr. Mai Van Hiep, Director General Delegado del Departamento de Sanidad Animal, del Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural. El objetivo de la visita fue el establecimiento de una cooperación más estrecha entre las autoridades veterinarias y los sistemas comerciales de ambos países. En la agenda estaban previstas visitas a granjas de ponedoras, broiler y compañías productoras de huevos, así como una conferencia del Ministro de Alimentación y Agricultura en Berlín. En el encuentro, el Viceministro Peter Bleser recibió al grupo.

"Iniciado por LOHMANN TIERZUCHT a través de la Asociación Avícola Alemana, y ayudado por el Ministerio Federal de Alimentación y Agricultura alemán", concluye Seidel, "estos programas confirman la importancia de la confianza como prerrequisito para establecer o facilitar el comercio y los canales de distribución para las aves y los huevos incubables entre Alemania y países de todo el mundo."

Michael B. Seidel



Visita al Instituto Friedrich Löffler (biblioteca)



Visita turística a la "Braudenburger Tor" en Berlín



Visita de la Delegación Boliviana al Instituto Friedrich Löffler



El Secretario de Estado Parlamentario con la Delegación Vietnamita en el vestíbulo del ministerio



El Sr. Kroschel guía al grupo por la zona de embalaje



El Sr. Kroschel en una conversación con la traductora Sra. Auke, Friedel-Nguyen, el Dr. Tran Dinh Tu y el Dr. Mai Van Hiep



La Delegación Boliviana (ddai): el Dr. O. Benavides Céspedes, el Ing. M. Ordóñez Castillo, el Dr. J. E. Suárez Hurtado, el Dr. H. O. Daza Gutiérrez



Visita de la Delegación Boliviana al Instituto Friedrich Löffler



Distintos sistemas de alojamiento para reproductores

La evolución de los sistemas de alojamiento para reproductores no ha parado. Además del tradicional alojamiento en suelo, otros sistemas han hecho su entrada en el sector. A continuación se da una visión general de los distintos sistemas de alojamiento y de sus características más relevantes.

Jaulas

Para aquellos que se decidan a cambiar a un nuevo sistema de alojamiento existen distintas opciones. La ventaja del sistema clásico de jaulas es principalmente la ausencia de huevos puestos en el suelo. Además, permite una buena visión y control general de la nave, es posible mantener un buen ambiente e higiene dentro de la nave, así como un adecuado ambiente de trabajo. "Como los grupos son más pequeños, el estrés de las aves es menor", asevera Pieter-Jan Luykx, Responsable del área de ventas de LOHMANN TIERZUCHT. "Es posible dividir el lote de reproductores en grupos más pequeños cuando se alojan en jaulas. Esto permite que distintas líneas genéticas, como LOHMANN LSL y LOHMANN Brown, se alojen en la misma nave, manteniéndolas separadas con facilidad."

Puntos importantes a considerar en los alojamientos en jaulas

En alojamiento en jaulas el mantenimiento de la calidad y estabilidad de las patas es vital. Esto es especialmente importante para los machos. Normalmente con una proporción de 6-7% de machos es suficiente si su calidad es la adecuada. Debe determinarse el ratio gallina: gallo dependiendo del tamaño del grupo. Si es necesario, el tamaño del grupo puede variarse mediante la combinación de dos o más grupos (jaulas).

Sistema de veranda

En el pasado, el sistema de veranda estándar que confina a las aves ha mostrado resultados dispares. Este es el motivo por el cual los ganaderos holandeses experimentaron 'abriendo el sistema de veranda'. Esto implicó la apertura de las jaulas después de la fase de aclimatación, alrededor de las 28 – 30 semanas de edad, permitiendo a las aves escarbar en la yacija. Como consecuencia, la tasa de fertilidad mejoró durante la segunda mitad de la fase de puesta. El plumaje de las gallinas permanece en mejor condición gracias a que las uñas de los machos se mantuvieron más

cortas con el escarbado, y causaron menos lesiones durante la cópula. "Este sistema combina los beneficios de un alojamiento en suelo y de un alojamiento en jaula: mínimas ovoposiciones en el suelo, mejor comportamiento social de las aves y mejor ocupación de la nave", indica Luykx. "El ambiente puede manejarse con más facilidad, la calidad de la cama es mejor y existen beneficios para la mano de obra y el manejo de la nave."

Puntos a considerar en un sistema de veranda

El sistema de veranda no es barato. Además, el concepto no es aplicable a todas las naves. Esto depende del diseño de la misma. En general, el consumo de alimento es más eficiente en sistemas de jaulas. "Otro punto a valorar es el número de machos. En sistemas de jaulas y en veranda tienden a estar sobrerrepresentados. Si necesitamos añadir o cambiar machos, entonces debemos elegir sustituir todos los machos de una sección, permitiendo que se establezca un nuevo orden social. Si sólo añadimos un único macho éste no será aceptado por las demás aves y no sobrevivirá."

Sistemas sin jaulas

A nivel global, un gran número de lotes de reproductores se alojan en sistemas tradicionales en suelo. Estos sistemas están en todos los continentes, a menudo en un único piso y con un nivel variable de automatización. Por ejemplo, en varios países la recogida de huevos no está automatizada.

Sistemas en aviario

El llamado sistema de aviario va creciendo en popularidad en el caso de lotes de reproductoras de ponedoras, especialmente en Europa Occidental. Este desarrollo viene dado por el aumento del tamaño de las granjas de reproductores y por la normativa local referente a la reducción de polvo y amoniaco. Los sistemas de aviarios a menudo se instalan en antiguas granjas en suelo. Al igual que en las granjas tradicionales en suelo, las aves se



mueven libremente por todo el sistema. Mediante la instalación de distintos niveles, se crean superficies adicionales, con sus nidos y líneas de comida y bebida. Como resultado es posible alojar hasta el doble de aves que en un sistema de suelo tradicional. El sistema de aviario presenta distintas variantes y los proveedores de equipos mejor establecidos disponen de uno o más sistemas de aviario para reproductores. Tanto la altura como la posición de los sistemas de alimentación y bebida en aviarios típicos para ponedoras se han ido ajustando a las necesidades de las reproductoras. Después de todo, el macho, sensiblemente mayor que la hembra, también tiene que vivir en el sistema. Según Luykx: "Puesto que un sistema en suelo con aviario puede alojar a más aves, la producción de calor aumenta. Especialmente en países con clima fresco, esto conllevará una temperatura más estable en la nave, facilitando la ventilación de la misma, puesto que hay mayor producción de calor por la mayor densidad de aves. Hoy en día todos los proveedores de alojamiento en suelo y aviarios deberían ser capaces de proveer nidos de puesta que garanticen una perfecta calidad del huevo."

Puntos a considerar en alojamientos en aviario

Todavía existen riesgos asociados a la transición de los huevos de la cinta de recogida a la de transporte. Las transiciones deben comprobarse regularmente para mejorar los ajustes. Debemos estar alerta con esto, especialmente en la producción de hue-

vos incubables. Esto podría tener un efecto negativo sobre los resultados de incubación.

Alojamiento en aviario

En comparación con el alojamiento tradicional en suelo, el aviario ofrece un mejor ambiente por el hecho de que existe menos amoniaco en la nave. Las deyecciones se eliminan al menos una vez a la semana y la mayor producción de calor de las aves permite una mejor ventilación. De forma opcional, las deyecciones sobre las cintas pueden secarse por aireación. Es más, los sistemas de aviarios pueden equiparse con cintas de deyecciones y aireación. Esto beneficia el ambiente de la nave también. Hoy en día, la cama puede eliminarse automáticamente en los aviarios modernos. "La cama se retira parcialmente junto a las deyecciones", explica Luykx. "Esto reduce la mano de obra y el riesgo de puestas en el suelo. Mejora el ambiente de la nave puesto que se produce menos polvo."

A considerar del sistema de aviario

Se debe recordar que el sistema de aviario requiere una mayor altura de entramado que el sistema de alojamiento en suelo. Ya se trate de una nave nueva o una reconvertida, se recomienda encarecidamente elegir una con suficiente volumen y suficiente espacio sobre el sistema para asegurar que el flujo de aire no se vea entorpecido.

Combinación de sistemas

En los últimos años ha crecido la popularidad de los llamados 'sistemas combinados' en las



granjas de ponedoras comerciales. Aunque se pueden utilizar también para animales reproductores, implican un mayor riesgo de huevos sucios. Un huevo incubable debe ponerse en un nido. Con un 'sistema combinado' este no es siempre el caso. A veces es difícil o hasta imposible mantener los huevos producidos en el nido y separados del sistema. Esto incrementa el riesgo de contaminación de los huevos incubables. "Si estos huevos del sistema se trasladan a distintas cintas y pueden ser recogidos de forma separada no hay ningún problema", anota Luykx. "No tiene sentido colocar un huevo recogido del sistema en un nido. Estos deben ser siempre recogidos separadamente y colocados con otros huevos de segunda."

Gestión y automatización

Se debe recordar que la gestión de los distintos sistemas de alojamiento puede variar. "El sistema de alojamiento de la fase de cría debe elegirse con cuidado: la cría en jaulas para producción en jaulas y la cría en aviario para producción en aviario. Cambiar de un sistema en suelo a jaulas es posible, pero no óptimo, especialmente por lo que se refiere a los machos", apunta Luykx. "Los sistemas que usan cintas de deyecciones tienen el claro inconveniente de una limpieza semanal obligatoria. La fosa de las deyecciones a menudo se encuentra bajo tierra. Esto la hace difícil de limpiar, lo que implica toda una serie de riesgos de parásitos en la nave." Hoy en día la cinta de descarga puede colocarse sobre el suelo regular en lugar de en una fosa. También hay cintas sobre ruedas que pueden moverse después de desplazar las deyecciones. La cinta puede quedarse después en la nave y sellarse. La última innovación es una serie de coberturas centrales automáticamente sellables que se colocan sobre la cinta de descarga. Después de abrirlas las deyecciones caerán a través de ellas hasta la cinta. Esto evita corrientes y mejora el ambiente en la nave. Un mal ambiente incrementa el riesgo de infecciones por E. coli y otras enfermedades, lo que puede derivar en resultados

desastrosos. "En las granjas de producción moderna, el ambiente no debería ser un problema pero aún sigue siendo un punto de preocupación", afirma Luykx. "Cuando se examine el ambiente, debemos asegurar que haya espacio suficiente entre el sistema y el suelo. Esto sirve tanto para sistemas en suelo como aviarios. Así se mejora la circulación de aire y las plagas no tienen oportunidad de esconderse."

Cómo elegir un nuevo sistema de alojamiento?

Si está considerando adquirir un nuevo sistema de alojamiento, debería seguir alguno de estos consejos.

- ▶ Hacer un inventario de los aspectos clave que consideremos más importantes. Una visión general nos ayudará a hacer las elecciones adecuadas que nos permitirán alojar reproductores las próximas décadas.
- ▶ Un nuevo sistema de alojamiento requiere una inversión considerable. Por lo tanto debemos tomarnos nuestro tiempo en informarnos sobre las últimas técnicas. Examinar los sistemas con proveedores potenciales, pero también tomarnos la molestia de trabajar con un sistema similar varios días.
- ▶ Sustentar nuestra decisión sobre una base fiable de resultados, hechos y experiencias de otros criadores. Debemos aprender de los errores de otros.
- ▶ Prepararnos bien. Este es el primer paso de dominio de la gestión del nuevo sistema de alojamiento.
- ▶ LOHMANN TIERZUCHT puede ser útil en este aspecto

Pieter-Jan Luykx

Fotos aportadas por Ter Heerdt Hatchery, Holanda, Big Dutchman, Alemania

Mejora de la resistencia ósea en avicultura

Los huevos son una fuente de proteína de alta digestibilidad que han hecho mucho por la mejora de la nutrición mundial. Para incrementar la sostenibilidad de la producción hay una demanda persistente de incrementar la calidad del huevo y la duración del periodo de puesta. Sin embargo, un periodo de producción de huevos más prolongado puede acarrear problemas asociados con la calidad de los huesos.

Existe toda una variedad de formas y tamaños de los huesos, los cuales presentan una compleja estructura interna y externa. Su capa exterior más dura se compone de tejido óseo cortical, también conocido como hueso compacto. Rellenando el interior la estructura es trabecular, motivo por el cual también se conoce como hueso esponjoso. Este presenta una estructura más abierta, y sus cavidades están llenas de médula ósea y, en el caso de las ponedoras, de una forma de hueso conocido como hueso medular. El hueso cortical y el esponjoso son los componentes claves que dan al esqueleto su resistencia.

Osteoporosis

El hueso medular actúa como una forma especial de almacenaje de calcio. Este tejido óseo especial es reabsorbido y depositado de nuevo rápidamente con el ciclo diario de formación de la cáscara. Las células que forman el hueso son los osteoblastos. Cuando las gallinas están poniendo huevos, estas células se dedican casi exclusivamente a formar hueso medular.

También hay células óseas que se dedican a reabsorber el hueso, los osteoclastos. Reabsorben el hueso medular para formar la cáscara, y reabsorben también el hueso cortical y el esponjoso. Esto tiende a un gradual debilitamiento del esqueleto a lo largo de la vida de la gallina. Como en los humanos, esto se conoce como osteoporosis y puede incrementar el riesgo de rotura del hueso.

Lesión de la quilla

Los sistemas de alojamiento alternativos pueden agravar el problema con aumentos de rotura y deformidades del hueso de la quilla. Esto se debe a un incremento de la posibilidad de lesión por colisiones, entre otro. La lesión de la quilla se ha identificado como un problema particular, con incidencias en los lotes comerciales que van del 20 al 80 %. Como es poco probable que la demanda de alimentos económicos se reduzca, se necesitan soluciones para mejorar la salud ósea si no se quiere comprometer el bienestar de la gallina.

Mejorando la resistencia ósea

“Nuestras investigaciones con LOHMANN TIERZUCHT se han centrado en desarrollar enfoques para la mejora de la resistencia ósea”, señala Heather McCormack. “Como consecuencia también se mejorará el bienestar de la gallina mientras se mantiene la producción de huevos.” El grupo de investigación se valió de un programa de selección retrospectiva sobre nueve generaciones. “Produjimos gallinas con una diferencia doble respecto a la fuerza de rotura tibiotarsal. Demostramos que las características del hueso pueden mejorarse mediante selección y que existe un potencial genético dentro de las líneas puras comerciales para poner tanto un elevado número de huevos como para disponer de huesos de buena calidad al final de la puesta.” Y lo que es más importante, esta mejora en la resistencia ósea estuvo acompañada de una reducción en la incidencia de fracturas.

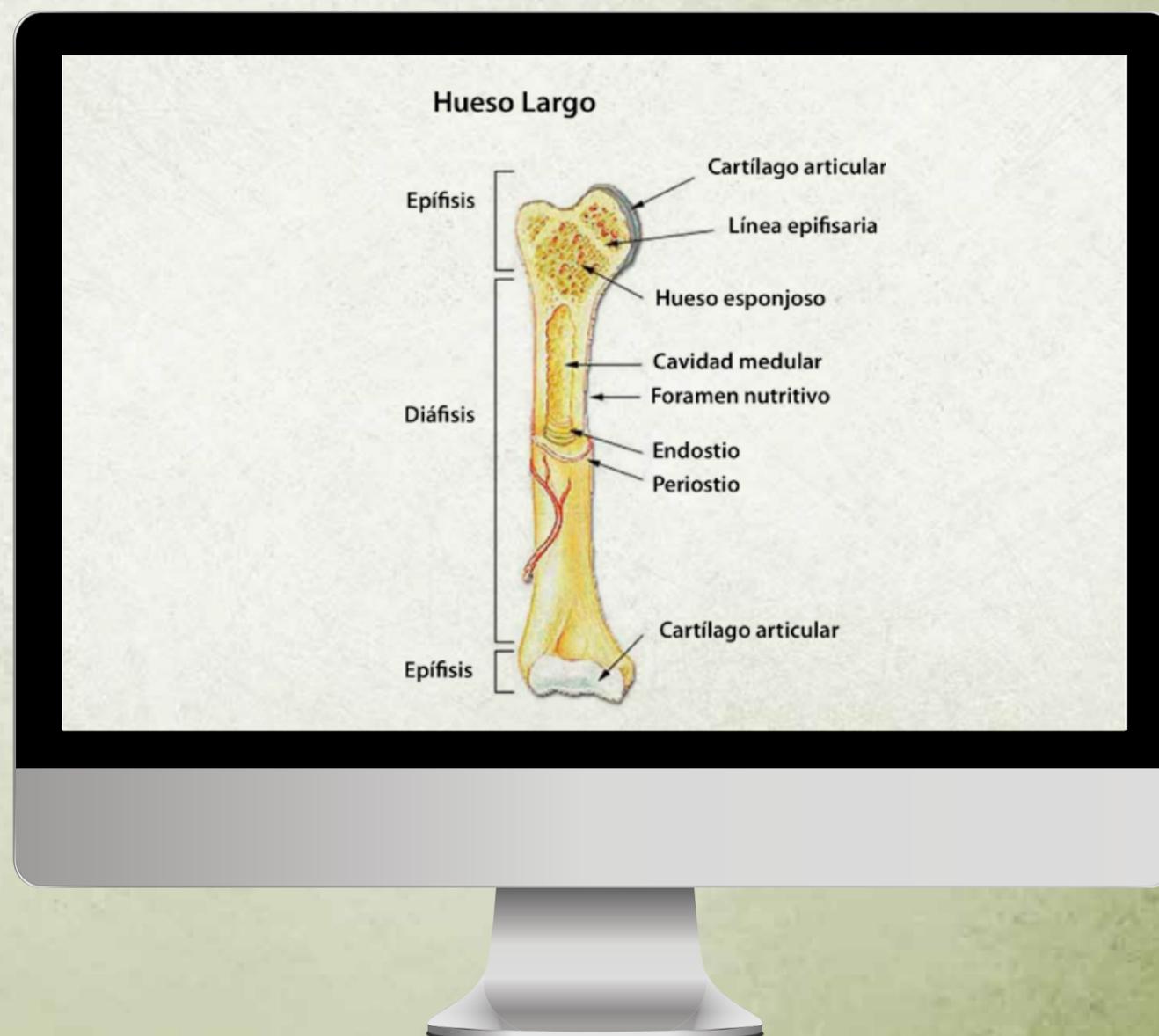
Los genes

El nuevo objetivo fue identificar un locus de caracteres cuantitativos (Quantitative Trait Loci: QTL). Estas son regiones del ADN contienen genes o están ligadas a genes en los que subyacen caracteres de buena calidad de los huesos. Se identificó un gran QTL en el cromosoma 1 para caracteres de composición. La resistencia a la rotura tibiotarsal por ejemplo. “Confiamos que la selección con marcadores en esta región ayudarán a mejorarla resistencia ósea”, afirma McCormack. “Como la revolución genética ya está bastante avanzada, pudimos completar el genotipado de alta densidad de esta región del genoma en una generación reciente de una línea White Leghorn. Esto produjo marcadores de ADN altamente asociados a la fuerza de rotura tibiotarsal. Estaban ligados a alrededor

de un diez por ciento de incremento en la resistencia y la densidad del hueso estructural.” Por lo que la aplicación de marcadores tiene la capacidad de mejorar la resistencia ósea y el bienestar de las ponedoras cuando se aplica en un programa de selección. Esta inversión en investigación durante las últimas dos décadas nos ha situado en posición de aumentar sustancialmente la resistencia ósea y el bienestar de la gallina.”

Nuevo proyecto

El equipo está a punto de iniciar un nuevo proyecto financiado por el programa ANIHWA de la Unión europea. McCormack: “En los próximos tres años desarrollaremos y validaremos una serie de enfoques complementarios para la mejora de la calidad ósea.”





1) Se realizará un estudio usando los grandes arrays de genotipado que se encuentran disponibles. Esto permitirá identificar más marcadores genéticos de la calidad ósea. Todos estos nuevos marcadores serán validados en otras líneas genéticas de ponedoras para su uso en selección.

2) Mediante el uso de otra herramienta genética revolucionaria conocida como 'secuenciación de la próxima generación' se ha identificado un nuevo gen. "Creemos que este gen podría ser el responsable de algunas diferencias en la resistencia ósea", dice McCormack. "Esto a su vez ha llevado a la identificación de un marcador metabólico. Creemos que este marcador también puede predecir la varianza en la calidad ósea. La medida de este metabolito a una edad temprana podría predecir la calidad ósea al final de la puesta."

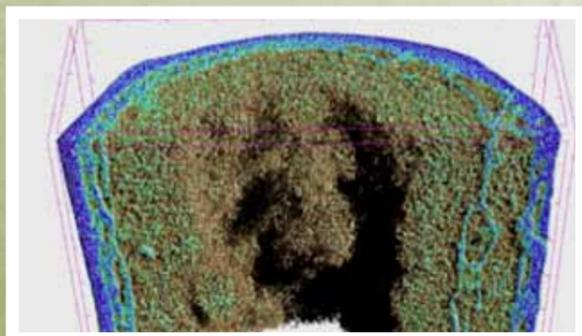
3) Finalmente, los ultrasonidos han demostrado su eficacia en la determinación de la calidad ósea humanos. Los estudios iniciales del equipo con dedos de pollo han demostrado una buena correlación genética con la resistencia ósea. La tecnología ha avanzado desde la

realización de estos estudios. Ahora se utilizará la llamada 'transmisión axial' en la superficie del hueso cortical. Esto permitirá el análisis de la quilla y huesos largos.

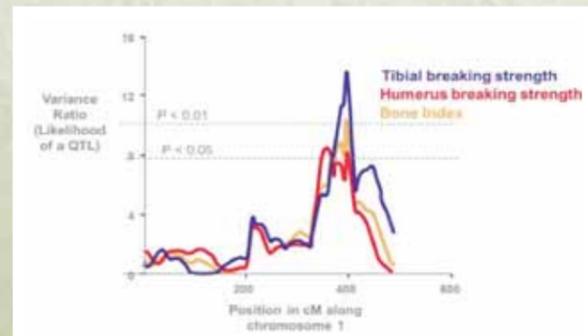
Remodelación constante

La capacidad de medida de la calidad ósea en gallinas vivas supondrá una gran ventaja en la mejora de la salud ósea.

"Descubriremos y probaremos nuevas formas de selección de gallinas para la mejora de la calidad ósea. Es más, aprenderemos más de la biología de la formación ósea del ave y de los factores que la influyen. El hueso es un tejido vivo que constantemente está siendo reemplazado y reordenado, a raíz de lesiones como fracturas y microtraumatismos (los cuales se dan en la actividad normal)", explica McCormack. "El tejido óseo está en constante remodelación. Este es un proceso de por vida en el que el hueso maduro se extrae del esqueleto y se forma nuevo hueso." Estos procesos producen cambios característicos en la composición del hueso. El equipo se valdrá de técnicas analíticas sofisticadas como espectrometría de infrarrojos, espectrometría de emisión



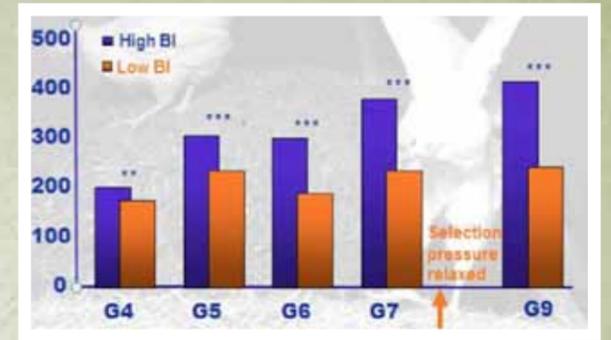
Tomografía computerizada del hueso mostrando el hueso medular en verde



óptica y difracción de rayos X en 2D, para darnos más información sobre la ultraestructura y la composición del hueso.

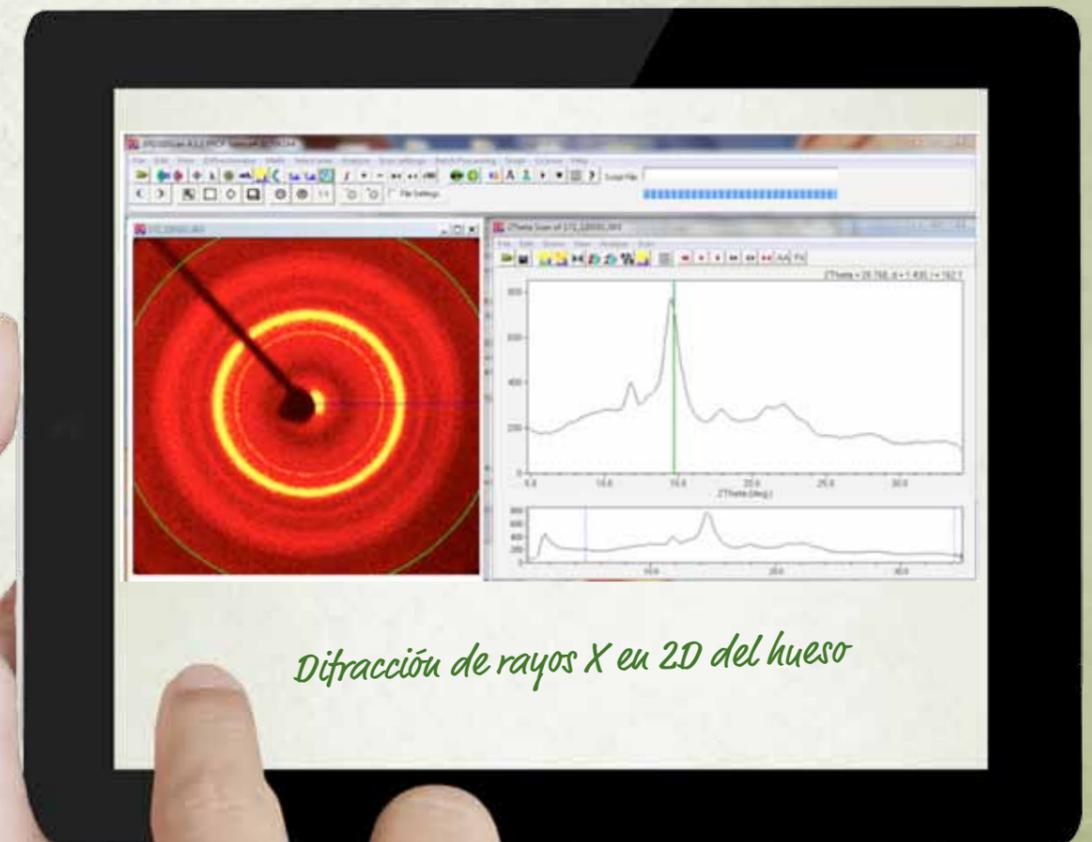
Solución práctica

"Mediante varios enfoques queremos proveer una solución práctica a los seleccionadores que evidencie el potencial genético de las ponedoras con mejores huesos", afirma McCormack. "Esperamos demostrar que las combinaciones de marcadores genéticos pueden explicar suficiente varianza en la calidad ósea para que puedan usarse en la selección. Y que los marcadores funcionan en distintas líneas avícolas. También esperamos que las nuevas medidas fenotípicas óseas no destructivas muestren suficiente correlación con las medidas tradicionales pero destructivas, para que las primeras puedan usarse de forma predictiva en selección. Finalmente, también esperamos ampliar nuestra comprensión de la osteoporosis aviar y establecer los cimientos de futuros avances."



Resistencia de rotura tibiotarsal (N)

Ian C. Dunn, Heather McCormack y Bob Fleming, The Roslin Institute y RDS(V)S, Universidad de Edinburgo, Escocia, Reino Unido, Dirk Jan DeKoning, Universidad Sueca de Ciencias Agrícolas, Suecia y Alejandro Rodríguez-Navarro, Universidad de Granada, España.



Difracción de rayos X en 2D del hueso



Cría de pollitas ponedoras

Manejo de los primeros días

Hoy día, un lote de ponedoras tiene una vida de hasta 90 semanas. En comparación con la fase de producción, la fase de cría representa sólo una pequeña parte del total del ciclo vital. Aun así, ésta determina en gran medida el éxito más adelante en la producción de huevos. Es por lo tanto de vital importancia dar a las aves un buen inicio en esta fase de su vida.

Un buen manejo de la cría implica más que sencillamente seguir estrictamente las guías de manejo de la empresa de genética. Los que trabajan con los animales deberían ser capaces de apreciar el comportamiento y la condición del lote y sacar sus propias conclusiones. El ojo y el sentido común del criador de pollitas a menudo se subestiman u olvidan. Aunque estos están entre los factores más importantes en el éxito del crecimiento de la pollita.

Preparando la nave

El aislamiento y el acceso restringido al área de cría son de vital importancia para la prevención y el control de enfermedades avícolas. El programa de cría todo dentro/todo fuera es el que se recomienda, pues provee de un sistema excelente de aislamiento. Permite una limpieza adecuada en caso de brote de enfermedad. El tráfico entre el área de cría y las naves de puesta debería evitarse. Debemos colocar las pollitas de un día sólo en naves adecuadamente limpias y desinfectadas. Debemos asegurar que la nave se haya calentado hasta los 36°C en el momento de llegada de las pollitas. La cama debe colocarse después de calentar el cubierto, por ejemplo cuando el suelo haya llegado a la temperatu-

ra deseada. Si se esparce la cama demasiado temprano, pueden darse diferencias significativas entre el suelo y la temperatura ambiente, lo que provocará condensaciones. La cama se volverá húmeda y pegajosa desde abajo.

Fase de arranque

La primera semana de vida de la pollita puede definirse como la fase de arranque. Después de la eclosión, las pollitas son de sangre fría los primeros 5 días de su vida. Esto significa que son incapaces de mantener su temperatura corporal de 40-41°C por ellas mismas, y que son altamente dependientes de las fuentes de calor externas. Este es el motivo por el cual, durante esta primera fase de su vida, debemos considerar la temperatura del aire como uno de los factores más importantes en la obtención de unos buenos resultados de cría. Es absolutamente necesario proveer a las aves de las temperaturas adecuadas para cada edad. Puede usarse un termómetro infrarrojo para bebés para controlar la temperatura corporal de los pollitos y ajustar la temperatura de la nave acordeamente. A menudo ocurren algunos errores cruciales en lo que respecta a la temperatura de las naves:

- ▶ El termómetro de referencia no está situado a nivel de los pollitos. Uno debe ser consciente de que la temperatura medio metro por encima del nivel de los pollitos puede ser 2-3°C más cálida.
- ▶ No se considera el comportamiento del pollito. No sólo debemos estar alertas a la temperatura exacta que refleja el termómetro, también se deben observar los pollitos con atención. Algunos lotes se sienten cómodos a los 34°C, otros requieren 36°C o más las primeras 24 horas. Los pollitos deberían estar bien esparcidos por la nave. Si se agolpan todos juntos, es que están pasando frío. Si estiran las alas y están inactivos es que están pasando calor.
- ▶ Humedad del aire. A menudo la nave está bien preparada en temas de temperatura deseada, pero al mismo tiempo puede que la humedad ambiental sea demasiado baja (< 40 %). A fin de conseguir una mejor distribución del calor de calefacción en toda la nave y evitar la deshidratación de los pollitos, la humedad ambiental debe ser al menos del 60 %. Si este no es el caso, puede que las pollitas no estén cómodas, incluso cuando la temperatura es la correcta. Hay

una serie de medidas que pueden tomarse para mejorar la humedad ambiental. Por ejemplo humedeciendo el suelo y los muros donde los pollitos no están presentes y colgando paños húmedos para ayudar a mejorar de la humedad ambiental.

- Las corrientes de aire en la nave pueden enfriar a los pollitos y ser causa de agolpamiento.

Programa de iluminación

A parte de la temperatura, el programa de iluminación es una herramienta importante para proporcionar a los pollitos un buen inicio en sus vidas. Los jóvenes pollitos que llegan a la nave de cría han soportado ya un largo transporte después de la eclosión. Los pollitos de un día normalmente se los provee con 24 horas de luz los primeros 2 o 3 días para darles tiempo a recuperarse y para que coman y beban ad libitum. "En realidad, sin embargo, se ha observado que algunos pollitos siguen descansando después de la llegada, mientras los otros buscan agua y alimento. Por lo tanto, la actividad del lote será siempre irregular. En esta fase de la cría, los criadores lo tienen particularmente difícil para dictaminar el comportamiento y la condición de las aves. Un programa de iluminación intermitente (ver la figura 1) puede adoptarse los primeros 7-10 días después de la eclosión. Este programa divide el día en fases de actividad y reposo. Su objetivo es la sincronización de la actividad de los pollitos. Esto facilita a la plantilla determinar la condición del lote de forma más precisa. También estimula el consumo de agua y alimento me-

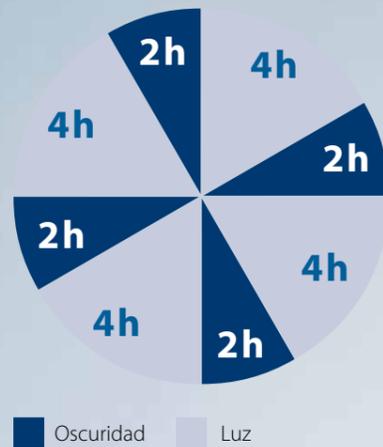


Figura: Programa de Iluminación Intermitente para pollitos de un día. Este programa puede aplicarse los primeros 7-10 días después de la eclosión.

diante el comportamiento grupal.

Los beneficios de un programa de iluminación intermitente son:

- Los pollitos descansan o duermen al mismo tiempo. Se sincroniza su comportamiento.
- Los pollitos débiles son estimulados por los más fuertes para que sean activos y consuman agua y alimento.
- El comportamiento del lote es más uniforme, lo que hace el seguimiento de los pollitos más sencillo.
- Se reducen las bajas la primera semana.

Después de utilizar el programa de iluminación intermitente durante los primeros 10 días, el

criador de pollitas puede cambiar al programa de iluminación habitual recomendado por la casa de genética.

Agua y alimento

La fisiología de los pollitos de un día hace posible su transporte a largas distancias sin agua ni alimento. Los pollitos nacen con el saco vitelino, que les proporciona todo lo que necesitan las primeras 48 horas de vida. También les provee de anticuerpos maternos que les ayudan en el desarrollo de cierta inmunocompetencia. Sin embargo, los criadores avícolas deben tratar de alimentar los pollitos de un día tan pronto como sea posible para mantener una vitalidad correcta. En consecuencia, conseguirán una baja mortalidad durante la primera semana. Cuanto antes empiecen a comer, mejor metabolizarán los nutrientes de su saco vitelino con menor riesgo de infección del saco. Debemos proporcionar suficiente espacio de comederos y bebederos. Algunos productores han observado que la adición de electrolitos al agua de bebida mejora el rendimiento de los pollitos. Esta acción debería realizarse después de consultar a un veterinario calificado, que esté familiarizado con las condiciones locales. El mantenimiento de la temperatura adecuada del agua de bebida, de 22 a 25°C, es crucial a fin de conseguir su máximo consumo desde el principio. Es recomendable proveer alimento de la mejor calidad, en forma de migas o papillas durante el arranque. Sólo los ácidos grasos insaturados, como el linoleico, pueden ser aprovechados por los pollitos por lo que deberían incorporarse al alimento. Por el contrario, los ácidos grasos saturados causarán perjuicio a las aves produciendo cloacas negras y húmedas. El uso de cuatro dietas (arranque, crecimiento, desarrollo y pre-puesta) durante la fase de cría y crecimiento es lo más adecuado para pollitos y pollitas. Cada ración debe suplementarse con vitaminas y minerales. Cada alimento debe proporcionarse hasta conseguir el peso objetivo adecuado (según el criterio de la casa de genética). Sólo en este punto puede realizarse el cambio a la siguiente dieta.

Tabla 1: Distribución del tamaño de partícula recomendado para el alimento de desarrollo y de puesta

Tamaño de partícula (mm)	Cría (%)	Periodo de puesta (%)
0-0.05	19	19
0.5-1.0	21	21
1.0-1.5	35	35
1.5-2.0	15	15
>2.0*	10	10

*en la fase de 1ª edad, nunca exceder los 3 mm; en otras fases nunca exceder los 5 mm

Los principales errores que se dan en la nave de cría son:

- Los bebederos de tetina se colocan demasiado altos. Los primeros días, la tetina debe estar al nivel de los ojos de los pollitos. Debemos reducir la presión del agua, para que los pollitos puedan usar las tetinas con más facilidad.
- Insuficientes comederos y bebederos. Es crucial que las aves no tengan que buscar el agua ni el alimento. Es mejor disponer demasiados bebederos que insuficientes. Las aves que no bebentampoco comerán lo suficiente.
- Las aves que lleguen de la sala de incubación con el pico tratado requieren fuentes de agua abiertas (como bebederos circulares o de cazuela).
- Debemos cambiar el agua de los bebederos circulares y de las tuberías regularmente. Debemos evitar el agua sucia y contaminada. Debemos asegurarnos de limpiar las tuberías de forma eficiente entre lotes, y a la vez asegurarnos que no queden en ellas residuos de desinfectantes que puedan perjudicar a las aves o el sabor del agua.
- Temperatura inadecuada del agua. Debemos mantener la temperatura del agua entre 22 y 25°C. Debemos cambiar el agua de las tuberías y de los bebederos circulares regularmente. Los pollitos no beben agua demasiado caliente. Una buena recomendación es hacer circular el agua por las tuberías en los periodos de oscuridad de 2 horas en los programas de iluminación intermitente.
- El agua y el alimento se distribuyen con demasiada antelación (horas e incluso días) a la llegada de los pollitos. Esto acaba con un alimento demasiado reseco y agua demasiado caliente, los cuales no complacen a las aves y retrasarán el crecimiento. En el peor de los casos esto puede acabar con una mayor

mortalidad la primera semana.

- Comederos de plato. No se ajustan a las necesidades de las pollitas para puesta. Apenas se vacían una vez por semana. Esto estimula la alimentación selectiva en las aves de más de 12 semanas. Por lo que se acaba con una nutrición desequilibrada.
- El uso de distintos sistemas de alimentación y bebida durante la fase de cría y de puesta. Esto es peligroso y contribuye a que las pollitas pasen hambre y sed después de la transferencia. No se deben usar nunca bebederos abiertos ni comederos de cadena cuando se transfieren las pollitas a una nave de puesta en la que sólo hay bebederos de tetina y comederos de plato.
- Proveer a las aves el tamaño de partícula de alimento adecuado a su edad. A las aves jóvenes tampoco les gusta comer alimento demasiado fino. (Ver la tabla 1).
- En los cambios de fase de alimentación, el peso vivo es un factor más importante que la edad del lote. Si el peso vivo del lote no está en el objetivo, el tipo de alimento no debe cambiarse hasta que las aves alcancen su peso objetivo.

Pesaje de las aves

El pesaje de las aves con regularidad (una vez por semana, directamente por la mañana al encender las luces) es una de las premisas más importantes para el uso de las herramientas de manejo, como los programas de iluminación y las fases de alimentación, de forma correcta. Algunas cosas que suelen hacerse mal en el campo son:

- Pesar las aves sin sacar conclusiones.
- Pesar un número insuficiente de aves. Se recomienda pesar al menos un 1 % del lote o al menos 100 aves por lote.
- No pesar las aves bajo ningún concepto!

Signos de estrés

Debemos estar alerta a las señales provenientes de los pollitos. Debemos reaccionar de forma apropiada al siguiente comportamiento de las aves:

- Pollitos apáticos y prostrados indican demasiado calor.
- Un piado alto indica hambre o frío.
- El agolpamiento indica demasiado frío o corrientes de aire.
- Las cloacas sucias pueden indicar excesivo calor o frío, o la presencia de ácidos grasos saturados en el alimento.

Sentido común

La cría de pollitas parece fácil en las guías de manejo. Y mucha gente lo ve así, si siguen las recomendaciones de la guía al pie de la letra nada puede ir mal. Pero hay algunas medidas que no pueden describirse o explicarse en las guías de manejo, y entre estas se incluye el seguir el sentido común. Al entrar en el corral de las pollitas, deberían usarse todos los sentidos como el olfato, el oído y el tacto. Si tenemos una leve sospecha de que algo no va bien, debemos seguir nuestro instinto y buscar qué falla. Aunque el ordenador ambiental nos indique unas condiciones óptimas, debemos buscar el motivo de nuestras malas sensaciones en lo que se refiere al comportamiento de las aves. Esta mínima inversión de tiempo dará sus frutos y nos hará mucho más sensibles a las necesidades de las pollitas.

En el presente artículo sólo se han descrito algunas medidas y se ha puesto el foco en la primera semana de manejo del lote. Debemos estar alerta que en la fase crítica de las 4 a las 8 semanas, las aves cuentan con un desarrollo enorme del peso vivo. Una excesiva densidad de estabulación a esta edad destruirá cualquier lote en lo que a peso vivo medio y homogeneidad se refiere.

Farhad Mozafar

Guía de inversión en África

Con el enfriamiento de la economía de China, los problemas en el mercado de Brasil y Rusia deslizándose hacia la recesión, más y más fondos de inversión e inversionistas se fijan en el mercado africano. El deseo es comprensible: con el impresionante desarrollo económico y el elevado crecimiento de la población parece un movimiento rentable.

Existen varias historias de éxito, pero también de fracaso. Con una mirada más atenta a los mercados y a la situación concreta de los distintos países es suficiente. África oriental por ejemplo presenta un excedente de huevos de producción local, mientras que África occidental presenta un déficit de 6.000 t de huevos con cáscara según su producción media anual, mayor todavía en el Norte de África, donde llega a las 8.000 t anuales. El mercado de huevos del continente es prácticamente impredecible, y los ganaderos profesionales deben competir con la producción de subsistencia de pollos. La mayoría de los huevos en África se compran para consumo directo, sin que una industria de procesado sirva de tampón. Los productores de huevos se enfrentan a fluctuaciones de las ventas debido a motivos religiosos como los periodos de ayuno ortodoxo en Etiopía y el Ramadán en los países musulmanes, o simplemente por la sobreproducción debida a demasiados operadores en el mercado. Los productores de carne de broiler se enfrentan a la competencia de carne congelada barata proveniente de Europa, como

también de Brasil que casi ha destruido la industria del broiler en Ghana. Los propietarios de fábricas de pienso tienen un problema para convencer a los ganaderos de que acepten precios más elevados por alimentos de mayor calidad para los animales, y que dejen de mezclar los piensos que compran con los autoproducidos.

Vida playera

Muchos futuros avicultores potenciales me han preguntado qué país veía con más potencial para invertir, y tengo malas noticias para aquellos que esperaban combinar negocio y vida playera. Creo que los mercados futuros más interesantes son el Congo, Sudán y Etiopía, aparte de Nigeria por supuesto, el cual ya es un mercado en expansión.

Los inversores extranjeros a menudo tienen que someterse a un maratón administrativo con el fin de asegurar todos los permisos, licencias e impuestos

necesarios para el proyecto, que puede requerir hasta un año dependiendo del país. El proceso será más rápido y más barato con un socio local, pero ya he visto unos cuantos de estos aparentemente fiables caballeros convertir el negocio en una broma pesada, dejando al inversor extranjero desilusionado, con los bolsillos vacíos y con escasas posibilidades de recuperar su dinero. Un juicio puede durar años en la mayoría de los países africanos y el resultado es siempre dudoso, pero este puede ser el caso de casi cualquier país del mundo. No se me malinterprete, existen socios potenciales honestos, pero la selección tiene que ser extremadamente cuidadosa.

Tierra

Los problemas con la tierra son un gran problema en la mayoría de países africanos, ya sea porque no está disponible o porque

su titularidad no está clara. Sé de gente que tuvo que comprar la propiedad varias veces debido a que la titularidad de las tierras fue discutida después de cada compra por familiares o antiguos socios que aparecían de la nada con documentos legales en sus manos.

La posesión de la tierra es un tema delicado en África, y en muchos países una compañía no puede comprar la tierra sino sólo tenerla arrendada por un periodo limitado de tiempo. Una persona extranjera a título privado no puede comprar un terreno en la mayoría de los casos. En Tanzania, por ejemplo, sólo se puede comprar si se posee la nacionalidad del país.

Debemos reservar suficientes recursos para la electricidad, puesto que el suministro es un problema en toda África. En Tanzania pueden estar una semana entera sin potencia. E incluso el Sur de África se enfrenta a 'caídas de potencia' que dejan alternativamente partes

de la ciudad sin electricidad durante periodos de 2-3 horas varias veces por semana.

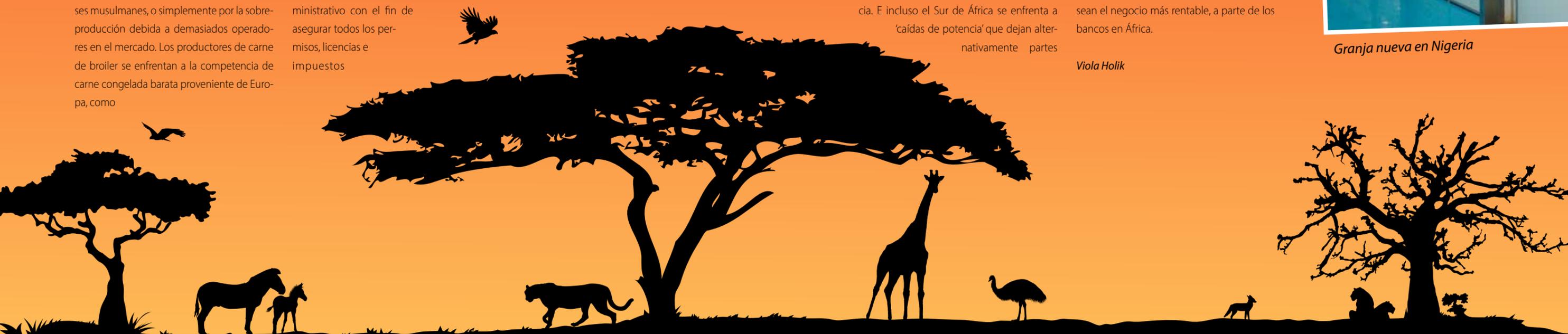
Materias primas

Las materias primas como el maíz y la soja no están disponibles durante todo el año, y deben ser importadas o son de baja calidad, a parte de la competencia existente con el consumo humano. En países sin costa el precio de las materias primas es normalmente significativamente superior al de otros países con acceso directo al mar. También son importantes unas buenas instalaciones de almacenamiento, puesto que el precio del maíz aumenta cada mes después de la cosecha. Y por último aunque no menos importante, son imprescindibles buenas medidas de control en cualquier compañía, debido a que el robo es el principal problema de cualquier negocio en África. No es una casualidad que las empresas de seguridad sean el negocio más rentable, a parte de los bancos en África.

Viola Holik



Granja nueva en Nigeria





Internacional Encuentro de LOHMANN Klub Rusia en Wandersleben



El 24. encuentro de LOHMANN Klub Russia tuvo lugar en Wandersleben, Thuringia, del 17 al 20 de marzo. Wandersleben es un pueblecito que se encuentra entre Erfurt y Gotha. ¿Por qué elegimos Wandersleben, un pueblecito a unos 500 km det Cuxhaven? Para responder a la pregunta debemos volver atrás en el tiempo, a la fundación de LOHMANN Klub Russia.

El establecimiento de plataformas de encuentro, formación e intercambio de experiencias y la unión de plantas avícolas, idénticas a 'Gold Ei' en Wandersleben fue la idea base de LOHMANN Klub, diseñada por el Sr. Zimmerer. El problema del establecimiento de los precios de los huevos es tan complejo en Alemania como en Rusia o en Holanda. La razón principal para organizar este encuentro fue demostrar que a pesar de todo es posible. Como el apellido Zimmerer es para la mayoría de expertos un referente en la producción de huevos y además en la producción de jaulas del fabricante Salmat, empezamos el encuentro con una visita a la fábrica de jaulas de Ittlingen.

de la compañía llegaron hasta el consumidor. De esto se dieron cuenta los asistentes a la visita y a las charlas: todos los equipos se producen en Alemania y sólo se envían después de una inspección meticulosa. Tanto los últimos desarrollos de instalaciones de jaulas como la planta de compostaje despertaron mucho interés. El problema de la eliminación de las deyecciones va ganando importancia en Rusia. La nueva legislación (en preparación en Rusia) genera más preguntas e implica nuevas tareas.

Gold Ei

El conocimiento de 'Gold Ei' tuvo lugar al día siguiente, empezando directamente en la granja. El Sr. Gregor Zimmerer, director e hijo del fundador, dio la bienvenida al grupo en frente de la 'insignia' de la compañía: una nave con más de 110.000 ponedoras LOHMANN en pajareras Salmat con patios. Brevemente expuso la historia de la compañía y también la filosofía en qué se basa el sistema de plantas. Luego, el director de producción, el Sr. Dietrich Blechschmidt explicó con claridad la gestión y el ciclo de producción en la granja de cría y de puesta. Alguna información sorprendió a la mayoría de visitantes: como en otras partes de Alemania, se está

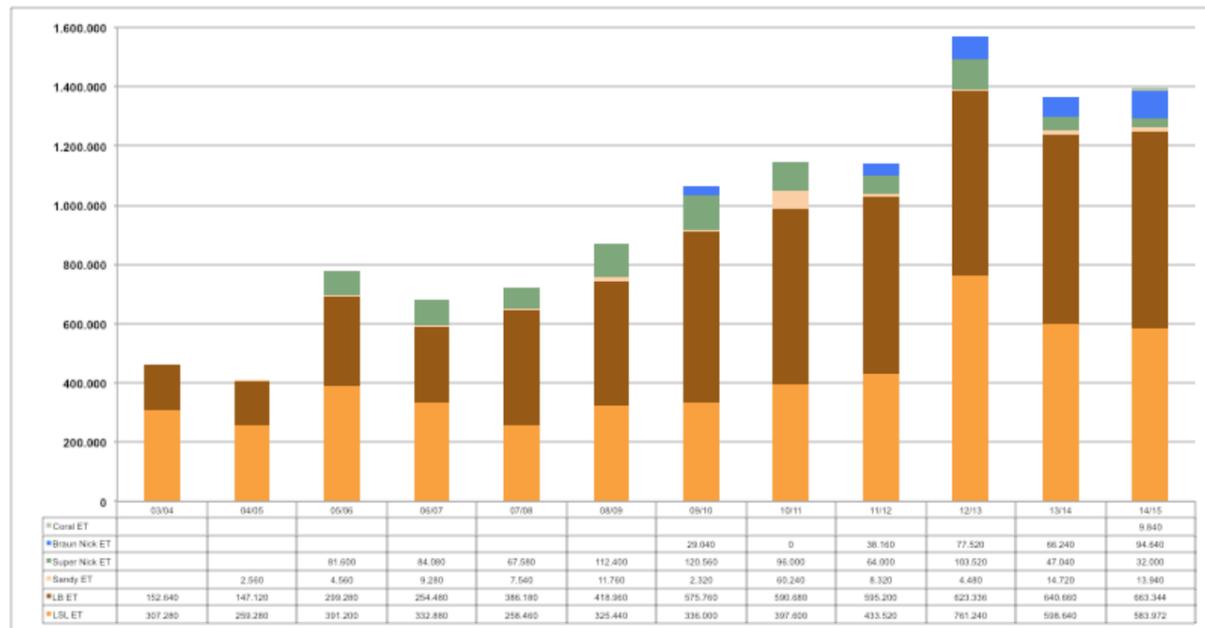
cambiando de ponedoras rubias a ponedoras blancas. El motivo es el excelente índice de conversión del alimento por lo que el LSL va ganando importancia. Según el Sr. Blechschmidt una de las principales garantías de éxito es la estricta división de la producción, y las áreas de cría, (en este caso separadas por 80 km) y el sistema de trabajo en las distintas áreas, por ejemplo totalmente terminado o totalmente vacío.

Sólo después de la visita a la granja el grupo se familiarizó con el sistema 'Gold Ei'. El productor individual de huevos no tiene la capacidad o la posibilidad de forzar sus precios, lo mismo que ocurre en Rusia. Sin embargo, más productores juntos estarán ofreciendo varios millones de huevos al día en lugar de tan sólo unos 500.000. Estas cantidades son más interesantes para los mayoristas. Cada miembro de la asociación entrega sus huevos a su 'propia' organización de ventas, lo cual también simplifica la contabilidad. Esperamos que esto consiga buenos resultados en el futuro.

Nuevos canales

La última, y esta vez más importante, parte del encuentro fue la esperada consultoría interna de los miembros de Klub. No es ha-





Entregas de pollitos a países de la CEI (exceto a Ucrania) durante los años 03/04 hasta 14/15

bitual que ambos directores generales de LOHMANN TIERZUCHT tomen parte. Todos los participantes podían sentir que algo importante iba a pasar.

“Los continuamente crecientes envíos de reproductores a Rusia y a los otros países de la CEI, (ver gráfica 1) además de los constantes cambios de la situación política y la incluso más peligrosa situación epizootica global requieren un nuevo enfoque”. Con estas palabras el Prof. Preisinger empezó su discurso. Además, existe el cambio constante en la situación económica en los países o regiones, y la variación de la tasa de cambio del Euro que depende en gran medida de la situación política. Estas continuas modificaciones tienen una influencia negativa en nuestras relaciones. No podemos reducir el riesgo sólo mediante el incremento de la productividad de la estirpe. Por lo tanto, debemos encontrar y utilizar otros canales.

Una de estos canales es el camión de los pollitos, que permita comer y beber a los mismos, y así poder tener transportes de 6-7 días. El tiempo dirá si esto permitirá los envíos a los Urales o a Siberia. Ya estamos preparados para este desafío. Otra posibilidad es la mejora genética gracias a la selección asistida por marcadores. Esto conlleva un mayor progreso para aspectos

en los que la selección tradicional no podía hacer mucho.

Nuevas formas de trabajar

Javier Ramírez enfatizó en una muy nueva forma de trabajo de LOHMANN TIERZUCHT. Considerando la situación geopolítica actual, el EW-Group tomó la mejor decisión: construir su propio núcleo de abuelas en Rusia. En un futuro próximo podremos producir nuestros huevos incubables y eclosionar nuestros reproductores más cerca de nuestros clientes. Esto reducirá tanto los enormes costes como los tiempos de transporte, lo cual también mejorará la calidad de los pollitos.

Después de esta información se inició un animado debate, cuya principal cuestión fue, por supuesto: “¿Dónde?”. El director general expuso como ya se había decidido por una ubicación general – Aviagen cuenta con su propia sala de incubación en la región de Tula (200 km al Sur de Moscú) – pero la búsqueda y negociación aún continúan.

Elección

El principal factor considerado fue el de optimizar la calidad, sin perder de vista los costes de producción. Puesto que debemos vender los pollitos allí, el precio debe ser competitivo. Al final de la parte interna

del evento, sólo se invitó a los miembros de Klub. Se tenía que elegir al presidente de Klub. Valeriy Pavlovich Goryachev, director de la cuarta mayor planta productora de huevos en Rusia, pidió a los miembros que le liberaran del cargo debido a su creciente ocupación. La propuesta de elección del Sr. Sergey Vladimirovich Timofeev, director de Pyshminskaya Pticefabrica (una planta en Tyumen con una producción anual de 300 millones de huevos) fue aprobada por unanimidad. Mr. Timofeev aceptó la elección con algún retraso y puntualizaciones. Pero inmediatamente hizo su primera propuesta. A fin de honrar al fundador e iniciador de LOHMANN Klub Russia, el Prof. Winfried Bonitz, propuso añadir su nombre al nombre del Klub. La propuesta fue acogida con una calurosa ovación. Desde ahora el nombre completo de Klub es 'International LOHMANN Klub Russia awarded to Prof. Winfried Bonitz'.

La última parte del programa, pero no menos importante, fue por supuesto cultural e histórica: una visita a Weimar, la ciudad de Goethe y Schiller, y a Dresden.

Norbert Mischke



25 Años de LSL Extra en la tierra de la leche, la miel y los huevos

Makorit 2000 celebra su 25. aniversario



A mediados de mayo de 2015 Makorit 2000, el distribuidor de LOHMANN TIERZUCHT de LSL en Israel, celebró su 25. aniversario en Tiflis, Georgia. Más de 75 empleados y ganaderos participaron en el evento que duró 4 días. A continuación se ofrece una visión general de esta gran compañía y de la industria avícola de la tierra de la leche, la miel y los huevos.

Desde la fundación de la compañía en 1988, el principal propietario y director general Moshe Senitzky ha expandido en gran medida el negocio de los pavos y las ponedoras en Israel. A día de hoy, Makorit 2000 dispone de una cuota de mercado muy por encima del 50%. Hace unos 20 años, se presentó el LOHMANN LSL-EXTRA el cual resultó el ave ideal para el exigente mercado israelita. La mayoría de ponedoras se alojan en jaulas tradicionales en duras condiciones. Las naves son abiertas o semicerradas, con veranos que superan los 35 °C de temperatura y desafíos mayores en cuanto a enfermedades. En los últimos dos a tres años se han construido varias granjas modernas de gran tamaño, cerradas con sistemas de control ambiental.

Israel: campeona en consumo de aves y huevos

La filial avícola de Israel supone cerca de una quinta parte de la producción agrícola nacional. El consumo por cabeza de carne de pollo y pavo está entre las más altas del mundo. Se producen alrededor de 1,88 billones de huevos de mesa, 460.000 toneladas de carne de pollo y 75.000 toneladas de carne de pavo cada año. Los consumidores muestran una clara preferencia por los huevos grandes de cáscara blanca. Estos tienen que ser 'kosher' por motivos religiosos, lo que significa que

no pueden presentar manchas de sangre o carne en el interior. Los huevos de más de 73 gramos tienen un precio superior.

Producción regida por el gobierno

Tanto el mercado del huevo como el de los productos lácteos están regulados por el estado en Israel. Esto significa que los ganaderos reciben un precio fijo por la venta de sus huevos y leche. Sin embargo, también están limitados a producir una cantidad fijada por el gobierno. Este sistema llamado "sistema de cuotas" garantiza una entrada fija de dinero a los ganaderos. Algunos ganaderos también venden o alquilan su cuota a los grandes productores. Muchos productores avícolas venden su cuota de huevos a cadenas de supermercados y otros establecimientos. Menos del 5% de las ventas de huevos provienen de sistemas de gallinas camperas o bio. Estos huevos especiales no están sujetos al control de precios gubernamental y en general cuestan el doble que los huevos de mesa comunes.

Bienestar animal

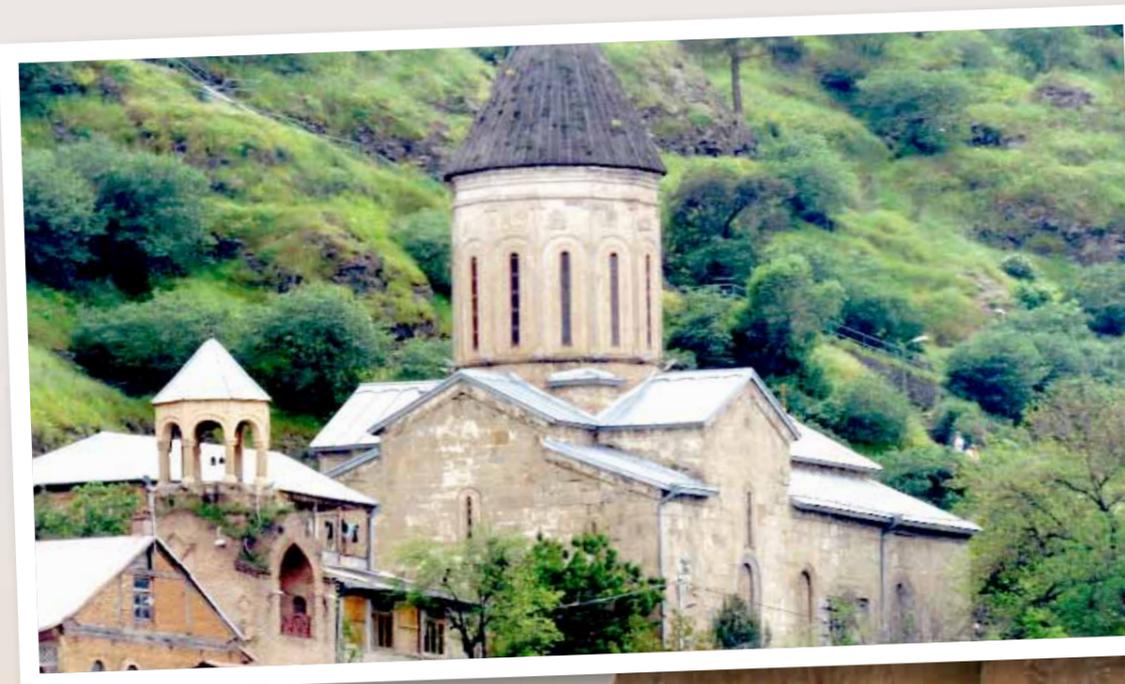
Casi todas las ponedoras de Israel se alojan en jaulas convencionales. Ya desde hace varios años, los activistas de los derechos de los animales intentan cambiar las condiciones de la industria avícola. El parlamento, conocido como Knesseth, ya ha aprobado una norma-

tiva para el aumento del espacio mínimo por gallina de 300 a 750 centímetros cuadrados, en consonancia con la legislación europea precedente. Otro cambio fundamental será la prohibición total de la muda forzada: casi todas las aves pasan por este proceso después de una producción de un año para pasar por un segundo ciclo hasta las 115-120 semanas de edad. Existen varios proyectos ya en marcha con jaulas enriquecidas, en previsión de una posible futura legislación al respecto.

LOHMANN TIERZUCHT

Apertura de una nueva sala de incubación

A finales de agosto, Makorit celebró oficialmente la apertura de una sala de incubación totalmente nueva en el kibbutz Hasolelim. La nueva planta cuenta con una capacidad anual de 14 millones de huevos incubables, exclusivamente para Lohmann LSL Extra. Los últimos desarrollos de Petersime, Viscon y Novatech aseguran que esta sea la mayor y más moderna sala de incubación para ponedoras de la región. Con esta piedra fundacional, Makorit 2000 está bien preparada para otros 25 años de éxito en la distribución de las ponedoras de Lohmann.





LOHMANN TIERZUCHT

líder del mercado Chino del huevo

La Sundaily Village Ecological Food CO. LTD (SDF), una empresa subsidiaria del grupo chino TQLS (Tie Qi Li Shi group), enfrenta con éxito varios desafíos en un mercado de rápido desarrollo.

El grupo TQLS es una fuerza nacional en la industrialización de la agricultura de empresas líderes. Desde su fundación hace 23 años, a partir de un equipo de 6 personas y un capital de 35.000, se ha desarrollado una empresa altamente tecnificada, con 51 filiales y más de 6.000 empleados. Las divisiones del grupo TQLS son piensos, comida, industria ganadera, centro técnico empresarial y colegio TQLS.

Cadena de producción completa

SDF es una filial del grupo TQLS involucrada en el negocio de las ponedoras comerciales. Se dedica a la cadena de producción completa de la industria de la ponedora, a la producción profesional de piensos para ponedoras, la selección de reproductores, la cría de ponedoras comerciales, la producción de huevos de mesa y el procesamiento de los huevos.

Aparte del hecho de que SDF es la primera compañía que cuenta con el sistema de identificación HACCP (APPCC; Análisis de Peligros e Identificación de Puntos Críticos de Control) en China, cuenta con la mayor cuota de mercado. Hasta ahora, la capacidad de SDF es de 4,2 millones de huevos comerciales, 0,8 millones de reproductores y 20.000 abuelas. Cuenta con seis bases, localizadas en Sichuan Zitong, Sichuan Qionglai, Jiangxi Fengcheng, Tongling, Anhui, Hubei Xiangfan, Hubei Shishou, en las áreas occidentales y el sur de China.

SDF vende huevos de mesa en más de 20 ciudades, como Shanghai, Beijing, Shenzhen, Guangzhou, Chengdu y Chongqing. Coopera con compañías alimentarias internacionales de fama como KFC, de la

cual SDF es proveedora. Las instalaciones altamente tecnificadas de SDF la han convertido en una granja de referencia en China y una granja de demostración de LOHMANN en China.

Desafíos actuales

El negocio de la selección de ponedoras es muy competitivo en China, pero los huevos de mesa cuentan con un precio medio de unos 7 RMB por kilogramo. Esto significa que las granjas de reproductores enfrentan el desafío de satisfacer los requerimientos cambiantes del mercado. El beneficio es tan importante como la capacidad. Los granjeros comerciales calcularon que no había diferencia económica entre criar 5.000 y



Foto cortesía de SDF

10.000 gallinas. Esto mantiene el precio comercial del DOC bajo, mientras que las granjas de reproductores se mantienen rentables.

Actualmente, el negocio de la ponedora se está transformando en una cadena de producción. El beneficio provendrá principalmente de la venta de huevos de mesa. Los consumidores chinos se preocupan más por la seguridad alimentaria hoy en día. Esto llevará a la totalidad de la industria del huevo a un nivel superior. SDF siempre ha sido operativa en la producción en cadena y se ha centrado en la seguridad desde el principio. Hasta ahora ha enfrentado los retos bastante bien.

La granja de abuelas de SDF se encuentra en Sichuan Zitong, y está muy aislada para maximizar la bioseguridad. Ocho empleados experimentados y responsables trabajan en ella. Los resultados productivos son excelentes, por encima de todos los estándares.

Evento de clientes

El 23 y el 24 de abril de este año, SDF organizó un exitoso evento para sus clientes. Después de una visita turística de Jiuzhaigou, en la provincia de Sichuan, tuvo lugar un seminario altamente cualificado. LOHMANN TIERZUCHT fue representada por Ron Eek, responsable de la región de Asia, Robert Pottgueter, nutrólogo, Atoussa Mazaheri, veterinaria, David Lin,

responsable del área de Asia, Gimmy Wu, responsable del servicio técnico de China y el Sr. Quiao, responsable del país de China. Ante una gran audiencia de clientes, los especialistas de LOHMANN compartieron los últimos avances en nutrición avícola, control de enfermedades y varias cuestiones de manejo.

Este seminario, que tenía unos objetivos definidos de formación interna y comercial, tuvo lugar en un bonito pueblo que otro tiempo fue una planta de investigación en el desarrollo de misiles. La formación duró dos días, y se centró sobre todo en la gestión del negocio y la mejora técnica de la cría de ponedoras. Esto satisfizo a SDF, que siempre está a la búsqueda de más desarrollo e innovación en todos sus aspectos operativos.

Gimmy Wu





25 años persiguiendo la excelencia

La historia de éxito de Ommat-Arab Poultry Breeders en Oriente Medio

En 1989, el antiguo director general de LOHMANN TIERZUCHT, el Sr. Alfons Hüttmann, junto al ingeniero Hussain Saeed Bahri, fundador y presidente de Ommat Group, firmaron un acuerdo para la distribución de pollitas ponedoras para los países del Consejo del Golfo (GCC: Arabia Saudí, Kuwait, Bahrain, Qatar, Emiratos Árabes Unidos y Omán). Esos primeros días nadie podía predecir la impresionante expansión que Ommat realizaría en los siguientes años.

La base del éxito de Ommat fue la visión del Sr. Hussain Bahri: sin compromisos para ser el mejor proveedor de pollitas ponedoras de la región, mediante la búsqueda de la excelencia en la provisión de los mejores cuidados para las pollitas, trabajadores y clientes. La última tecnología de las instalaciones, una red regional de ventas y servicio y, por último pero no menos importante, una genética excelente, que se adapta bien a las duras condiciones de Oriente Medio, han contribuido al éxito de Ommat.

En total, Ommat Group consiste en 10 filiales repartidas por la región de Oriente Medio que emplean a una 1.500 personas. La compañía es completamente propiedad familiar de Hussain Bahri y muestra grandes similitudes con el Grupo EW. En los primeros años, Ommat Jeddah produjo cada año unos 3 millones de pollitas ponedoras sólo para el mercado de Arabia Saudí. En la actualidad la producción supera los 20 millones de pollitos por año, lo que supone más del 75% del mercado regional.

Cuota de mercado de Ommat

País	KSA	Kuwait	Qatar	Bahrain	UAE	Oman	Yemen
Cuota	75	80	100	100	70	30	25

KSA: Reino de Arabia Saudí; UAE: Emiratos Árabes Unidos

Ommat-Group: un grupo multinacional de empresas en el sector avícola

Hoy día, Ommat Group consta de 3 núcleos principales:

- Ommat Saudi Arabia, con base en Jeddah / Ommat UAE en Abu Dhabi. De estos dos orígenes se distribuyen las pollitas ponedoras de LOHMANN al GCC y Yemen.
- Ommat Sudan & Ommat Egypt: las dos filiales son integraciones de producción de broiler, desde los reproductores al procesado.

Felicidades!

El equipo directivo de LOHMANN TIERZUCHT y todos sus trabajadores quieren felicitar a Ommat-APB Co. por sus logros durante los últimos 25 años. LOHMANN TIERZUCHT está orgullosa y se siente honrada de ser partícipe y espera que se fortalezca la relación y expanda el negocio por lo menos otros 25 años más.

Ron Eek



El gallo, la gallina y el huevo

Desde enero de 2016, los pollitos de un día no serán sacrificados en la producción de huevos bio en Austria. Este es un movimiento esencial para la promoción de la aceptación de los huevos bio entre los consumidores. LOHMANN SANDY se movilizará con miras a este objetivo.

Los requerimientos de aves de doble aptitud es particularmente elevada en el sector bio. Incluso la determinación del sexo antes de la eclosión es muy criticada cuando se considera como alternativa a la eutanasia de los pollitos machos de un día. Como solución, la empresa Eiermacher en Schlierbach se ha decidido por la introducción de la LOHMANN SANDY en el mercado.

Concepto

El concepto es un sistema cerrado. Cada avicultor de ponedoras adquiriría pollitas de un día de reproductores bio para la producción de huevos. La sala de incubación está obligada a engordar a sus hermanos machos hasta que lleguen al menos hasta los 70 días de edad. Cada productor de huevos tiene ya que soportar los costes de este engorde cuando adquiere una hembra. Este aumento significativo de los costes es reembolsado con un mayor precio del huevo. Como compensación por estos gastos extra, la sala de incubación organiza el engorde mediante la construcción de naves con jardín de invierno y acceso a un patio abierto, sacrificar a los gallos y comercializar su carne.

Reto

Un desafío especial es el sacrificio y despiece de estas aves que tienen depósitos limitados de carne magra. Se requiere que un matadero especializado desarrolle la maquinaria que automáticamente separe la carne de los huesos. La carne obtenida de estas aves se usará fundamentalmente para la producción de salchichas de pollo. En aves de

doble aptitud, la prioridad está en la cantidad de carne que pueden producir. En cambio, este nuevo concepto único austriaco se centra en el huevo como prioridad de la doble aptitud. LOHMANN SANDY se caracteriza por unos excelentes resultados de puesta, elevada eficiencia alimentaria y un color muy especial de la cáscara del huevo. El incremento de los costes de las aves de doble aptitud se produce principalmente por unos ciclos productivos de las gallinas mucho más largos. Por lo tanto, nos hemos decidido por un genotipo con unos mejores resultados de puesta y una menor tasa de engorde de los machos.

Color

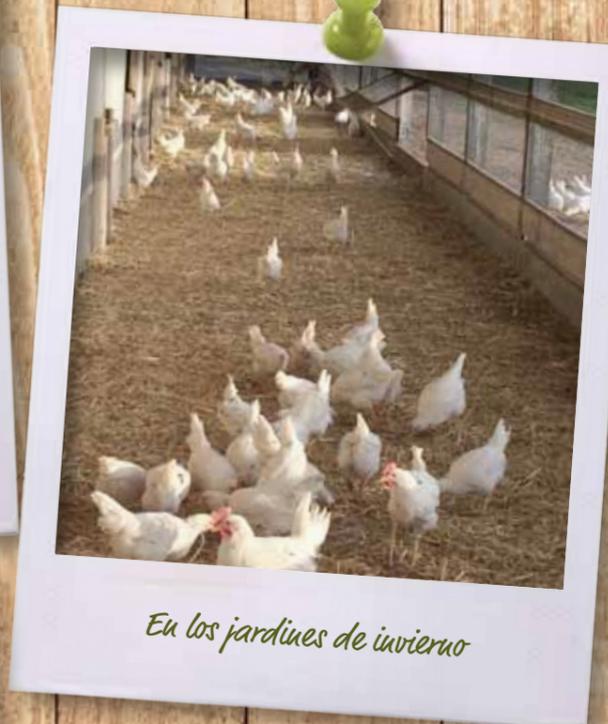
Los huevos color crema sirven como reclamo de venta y valor distintivo para los consumidores. El color de los huevos bio es prueba de un ciclo productivo cerrado que maximiza la observación del bienestar de las aves. La financiación se cubre con un mayor precio de venta de los huevos. Este concepto se fundamenta en un contrato de compromiso entre las empresas comerciales y la comercialización de los huevos bio. Todos los operadores principales de comercio austriaco han firmado dicho acuerdo, asegurando así una oferta a escala nacional.

Las viejas naves existentes deben acondicionarse y usarse como instalaciones para el engorde de pollos macho. Los gastos totales del sistema totalmente integrado los asume el grupo de productores, que de esta forma toman un camino único y pionero hacia el bienestar animal y la sostenibilidad.

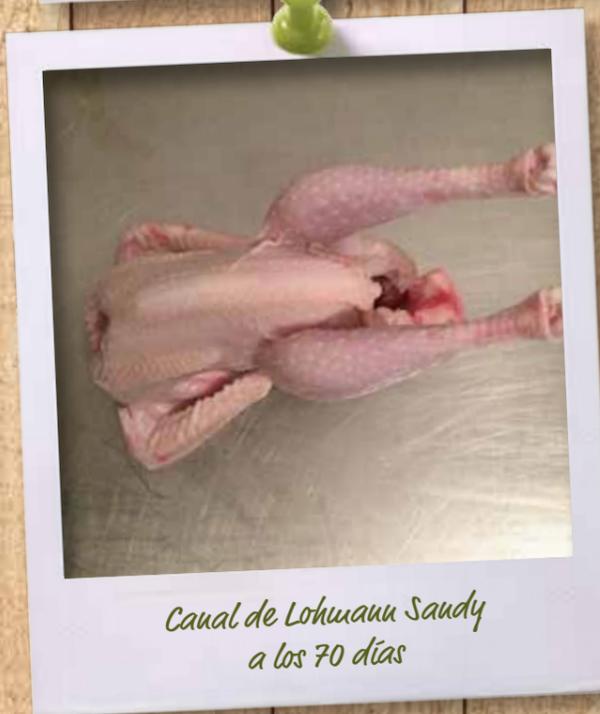
Prof. Dr. Rudolf Preisinger



Producción de huevos bio en Austria



En los jardines de invierno



Carnal de Lohmann Sandy a los 70 días



Ponedoras Lohmann Sandy paseando

Tecnología y deporte



La combinación ideal para un seminario de ejecutivos

El seminario de ejecutivos fue una atractiva combinación de actividades deportivas y clases técnicas”, recapitula Niels Fischer, responsable de Ventas y Servicios Técnicos de LOHMANN TIERZUCHT en Europa. Después del último seminario ejecutivo el 2011 en Potsdam, 50 participantes de 11 países europeos aceptaron la invitación de LOHMANN TIERZUCHT para venir a los Alpes de Ötztal este año.

El día de llegada nos acogió con el mejor tiempo posible y los invitados disfrutaron del maravilloso paisaje montañoso. Todos los participantes fueron recibidos por el Prof. Preisinger hacia el final de la tarde. Este presentó el programa para los siguientes dos días – una combinación de actividades deportivas y de conferencias técnicas. Después de la cena, la velada terminó con una atmósfera relajada.

El motivo del lunes por la mañana fue: ¡Disfrutad de las pendientes! “En esta ocasión la ventaja local de nuestros amigos de la región alpina se hizo evidente”, recuerda Fischer. “Sin embargo, algunos ‘del valle’ también hicieron sus puntos. Algunos colegas se calzaban los esquís por primera vez, pero no será la última.

Determinación del sexo in ovo

Por la tarde el Prof. Preisinger presentó los resultados actuales del estado de la determinación del sexo in ovo y sus aplicaciones prácticas. Aunque distintos procedimientos están en la fase experimental, todavía hará falta algún tiempo hasta que la técnica esté lista para su uso práctico. En cualquier caso, el precio de los pollitos de un día se incrementará significativamente. Se hizo una transición sin descanso a la cuestión del peso del pollito y su productividad futura. El resultado: el peso del pollito no afecta la productividad de la futura ponedora. Luego, Tobias Baumgarten presentó el nuevo almacén de pollitas de LOHMANN TIERZUCHT en el que, gracias a sus óptimas condiciones climáticas, los pollitos de un día pueden quedarse en caso de necesidad.



Desinfección de la sala de incubación

Tobias Baumgarten inició el programa de la tarde con su discurso sobre los nuevos estándares productivos para ponedoras. Luego, Robert Schulte-Drüggelte presentó distintos procedimientos para la desinfección del huevo y puso especial interés en la necesidad de desinfección. El último punto de la agenda fue la conferencia relativa a cuestiones veterinarias, realizada por Matthias Voss. El programa terminó con una interesante discusión y por la tarde, todos los participantes finalmente se juntaron para la cena de gala.

Después de dos días en la montaña con deporte, interesantes charlas y tiempo suficiente para el intercambio de experiencias y pensamientos, los participantes iniciaron su camino de regreso a casa el miércoles por la mañana.

Niels Fischer

VIV Asia explota!

La exposición VIV Asia en Tailandia atrae el interés del mundo entero

La impresionante cifra de 38.425 profesionales provenientes de 124 países visitó VIV ASIA, en Bangkok, del 11 al 13 de Marzo. La feria internacional para la cría y procesamiento de los animales atrajo a figuras importantes en agricultura, ganadería, avicultura e industria pesquera, que participaron en este evento de tres días cubierto por medios de comunicación globales.

VIV Asia tuvo un éxito tremendo con un crecimiento del 16% en comparación con 2013: 874 expositores de 59 países y un total de visitantes que superó los 30.000 previstos en casi 9.000. En 2013, 770 expositores y 33.000 visitantes encontraron su espacio en el evento. Este año 178 empresas participaron por primera vez en el encuentro. Se reforzó la posición de VIV como un conector global del mercado de procesamiento, situándose en el 4.º puesto en el escenario internacional de esta industria.

Subrayando la importancia de la avicultura

Con la conversión del pienso en carne como el tema central del encuentro, hubo representación de los procesos de elaboración de la carne, el pescado, la leche y los huevos. La importancia de la avicultura en el perfil de VIV Asia se destaca de nuevo, con el principal crecimiento en los asistentes asiáticos provenientes de países con fuertes intereses en la producción de huevos y pollos. En lo referente a la industria del huevo, la importancia aún se incrementó más por la decisión de la Comisión Internacional del huevo (IEC: International Egg Commission) de llevar a cabo su foro de liderazgo asiático en Bangkok, inmediatamente antes del encuentro. Siendo la avicultura la principal atracción de la exposición, se mostró una amplia gama de productos para esta actividad.

Conferencias

Se celebraron conferencias sobre varios temas como piensos, ingredientes, aditivos, manejo sanitario y tecnología avanzada para ayudar a la industria avícola. VIV Asia 2015 también acogió distintas conferencias en sus tres días sobre la asia acuática, biogas, lácteos, porcino, salud de las mascotas y nutrición.

Percepción internacional

El VIV Asia Show transmitió un verdadero sentimiento internacional: hubo una amplia muestra de apoyo de países como EEUU, Holanda, Alemania, Taiwan, Italia, Francia y China. Los visitantes extranjeros aumentaron un 18,2% hasta 25.302. La misma Tailandia estuvo entre los 15 países asiáticos que más visitantes aportaron a VIV Asia en 2015, con los mayores incrementos regionales provenientes de Pakistán, Bangladesh, India, Indonesia, Sri Lanka y China. Durante la muestra se hizo una encuesta para que valorara su experiencia del 1 al 10. Para los expositores la media estuvo en 8,0, lo cual es un muy buen resultado. Sin embargo, los visitantes dieron este año una nota aún mayor a la VIV. En 2016, VIV MEA abrirá sus puertas en Abu Dhabi. Esta nueva iniciativa se centra en el servicio a los profesionales avícolas de Oriente Medio y África con su propia VIV internacional.

Dr. Sohail Habib Syed

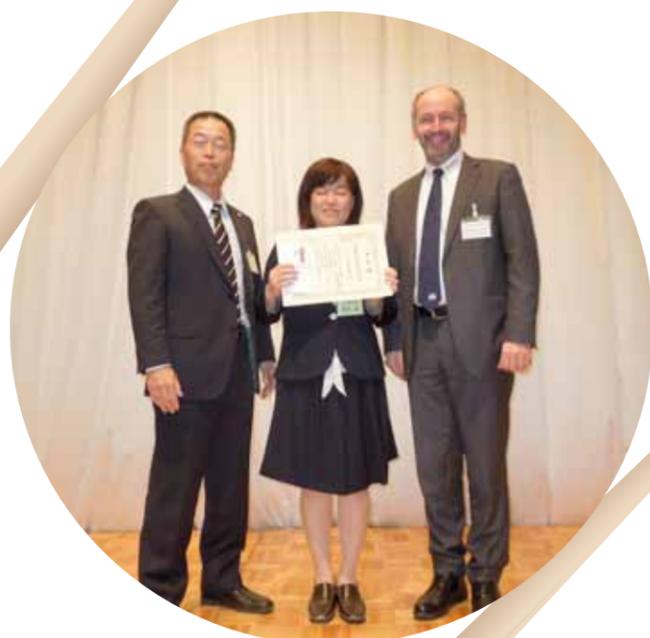


VIV Asia



Doble éxito en Japón

Novedades presentadas en eventos japoneses



Del 1 al 3 de Abril de 2015, Ghen Corporation de Gifu and Nihon Layer (NL) organizó dos seminarios separados en el centro de Japón. Ambos eventos se han convertido en una tradición anual en la estación del florecimiento de los cerezos (lo que se denomina Sakura) que ya se celebran desde hace varios años.

El seminario en Gifu estuvo dirigido a la plantilla de unas 20 salas de incubación que distribuyen ponedoras LSL CLASSIC y – LITE (Julia) en las distintas regiones de Japón. Más de 60 participantes asistieron al evento. El Profesor Rudolf Preisinger, director general y genetista senior de LOHMANN TIERZUCHT, actualizó a la audiencia con los últimos avances del programa de I+D de LOHMANN.

Ron Eek presentó un informe completo sobre la tasa de eclosión y la calidad del pollito. Durante el evento de la cena, distintas empresas recibieron un premio especial por sus destacados logros en los resultados de los reproductores LSL.

El viernes 3 de abril, Nihon Layer (NL) organizó un seminario en Nagoya para productores japoneses de huevos de mesa y la industria relacionada. Se registraron más de 150 participantes. El director general de NL, el Sr. Watura Hashimoto, dio la bienvenida a los asistentes junto a una breve actualización de la situación presente del mercado japonés del huevo. Después de la charla sobre genética del Prof. Preisinger, Ron Eek expuso los principios de la muda forzada en ponedoras. Finalmente, el Sr. Mizoguchi, responsable de producción, presentó diferentes experiencias con el corte de pico con infrarrojos, una novedad en el mercado de pollitas japonés.

Ron Eek



Exitosa escuela LOHMANN

Las estimulantes presentaciones cautivan a los asistentes

Más de 50 clientes de 26 países se presentaron en Cuxhaven para asistir a las excitantes presentaciones de LOHMANN TIERZUCHT a cargo de especialistas de la casa. Estas estuvieron centradas en las cuestiones que con más frecuencia se consultan, como la 'nutrición' y 'el manejo en clima cálido', además de otros temas interesantes.

Stella Schnor

Dr. Matheus Alves

Nuevo representante del servicio técnico y de ventas en América Latina

El Dr. Matheus Alves se unió al departamento del servicio técnico y de ventas de LOHMANN TIERZUCHT el 1 de julio de 2015. Su nuevo puesto se centrará completamente en América Latina. Este brasileño de 34 años trae consigo 11 años de experiencia en la industria avícola.

En los últimos 4 años Alves, que tiene un máster en medicina veterinaria, ha trabajado para LOHMANN TIERZUCHT Brazil como director técnico, acompañando a los lotes de los clientes, analizando los resultados de campo, formando equipos y desarrollando estrategias técnicas para

el mercado brasileño. Antes de esto, estuvo siete años como veterinario de lotes de reproductores de broilers y ponedoras. El Dr. Matheus era el auditor interno de calidad y responsable sanitario, de bioseguridad y de estandarización de las granjas en el manejo del sistema de calidad.



Matheus Alves

"Me gustaría decir que es un gran placer para mí formar parte del equipo de Lohmann Tierzucht y que estoy muy entusiasmado ante los nuevos retos. La presencia en el campo es la mejor forma de conocer a los clientes, sus necesidades y los resultados de nuestros productos. Estoy listo para contribuir, compartir información y ayudar a nuestros clientes mediante el aporte de la ayuda necesaria para mantener una sólida relación!"



Thomas Calil

"Con una creciente demanda de los productos de Lohmann en América Latina y con la experiencia demostrada en el mercado de los reproductores de ponedoras, nuestro colega el Dr. Alves se ha promocionado para formar parte del equipo de servicio técnico y ventas de esta región. Este es el camino natural para un profesional que trae la experiencia y conocimientos necesarios para enfrentar los retos diarios de nuestro negocio y seguramente sea un gran placer tenerlo trabajando en nuestro equipo y para nuestros clientes."

Tendiendo puentes entre ciencia y práctica



La información de Lohmann está reforzada



El rápido desarrollo de las tecnologías de la información ha liderado un cambio fundamental en la cultura de la publicación científica. El intervalo de tiempo entre el final de un experimento y la publicación de los resultados se ha reducido considerablemente.

Los artículos científicos se producen bajo presión y sólo en restringidas áreas de interés. Los avances científicos se comunican mediante un elevado número de artículos sucesivos en revistas científicas arbitradas que a menudo resultan poco inteligibles para el lector común.

Salvando las distancias

LOHMANN INFORMATION pretende salvar las distancias en áreas seleccionadas de la cadena productiva de alimentos de origen animal. "Publicaremos los últimos resultados científicos de una forma fácilmente comprensible", afirma el Prof. Dietmar Flock. "Nuestros artículos se cen-

tran en temas actuales de ciencias de la vida que son de especial interés para los servicios de extensión ganadera, las autoridades gubernamentales, los responsables de granjas, veterinarios y estudiantes de avicultura aplicada y ciencia animal." El objetivo de LOHMANN INFORMATION comprende todo el campo de la producción de alimentos de origen animal, desde la producción hasta los sistemas de cría y alojamiento, alimentación y nutrición, sanidad y cuidados veterinarios, calidad del producto, aspectos medioambientales, cuestiones de bienestar animal y el cambio de las demandas del consumidor. La información proporcionada se

basa en fuentes científicas independientes y en la experiencia práctica. La lista de referencias asegura al lector la posibilidad de acceder a información más detallada de un aspecto concreto expuesto en el trabajo.

Aunque el principal campo objetivo de LOHMANN INFORMATION es la avicultura, también se incluirán de vez en cuando artículos de otras especies de animales de granja y artículos de interés general en el contexto de la producción sostenible de alimentos 'de la granja a la mesa'. "Apreciamos los comentarios y sugerencias recibidas de nuestros lectores en referencia a temas de posible interés para futuros números."

Cambios en la dirección editorial

"Nos gustaría aprovechar esta oportunidad para anunciar cambios en la dirección editorial", señala el Prof. Dietmar Flock, el cual ha sido editor de LOHMANN INFORMATION desde 2006. El Prof. Flock viene siendo asistido por el Prof. Werner Bessei, que actualmente ejerce de co-editor y seguirá como editor después de un periodo de transición. El Prof. Bessei es bien conocido en la comunidad científica por haber ejercido de Vicepresidente senior de la World Poultry Science Association (WPSA; Asociación mundial de ciencias avícolas) y de Presidente de la rama alemana de la WPSA. Werner Bessei estudió

ciencias agrícolas en la Universidad de Hohenheim, en Stuttgart-Hohenheim, Alemania en 1967 – 1971. Después de su doctorado en el Instituto de Alojamiento y Cría Animal de la misma universidad, se unió a Philips-Duphar, Düsseldorf, como asesor técnico para productos agro-químicos en Europa Occidental, Norte de África y Oriente Medio. De 1985 a 1990, sirvió en la FAO en la Oficina de Producción Animal (Avicultura), en la sede central en Roma. A partir de 1990, fue profesor de etología de animales de granja y de ciencias de pequeños ani-

males en la Universidad de Hohenheim. Se retiró en 2014 de sus obligaciones en la facultad de la Universidad de Hohenheim pero continúa como asesor en distintas organizaciones avícolas y grupos de trabajo.

Prof. Dietmar Flock

Impresión

EDITOR:

Departamento de Marketing de LOHMANN TIERZUCHT GmbH
Am Seedeich 9–11 | 27472 Cuxhaven | Alemania
P. O. Box 460 | 27454 Cuxhaven | Alemania
Phone +49 (0) 47 21/505-0 | Telefax +49 (0) 47 21/505-222
Email: marketing@ltz.de | www.ltz.de

AUTORÍA DE LAS IMÁGENES:

Filipchuk Oleg/Shutterstock.com, Rostislav Glinsky/Shutterstock.com,
avian/Shutterstock.com, IrenD/Shutterstock.com, Kritchanut/Shutterstock.com,
MaKars/Shutterstock.com, Apostrophe/Shutterstock.com,
Artem Kovalenco/Shutterstock.com, Vectomart/Shutterstock.com,
Irina Solatges/Shutterstock.com, WWW/Shutterstock.com,
Virginija Valatkiene/Shutterstock.com, iadams/Shutterstock.com, ixpert/Shutterstock.com,
David Franklin/Shutterstock.com, vichie81/Shutterstock.com, PGMart/Shutterstock.com,
Leone_V/Shutterstock.com, dominic8/Shutterstock.com, Ivan Baranov/Shutterstock.com,
Tashal/Shutterstock.com, Ozerina Anna/Shutterstock.com, phoelix/Shutterstock.com,
Aquir/Shutterstock.com, Samuel Borges Photography/Shutterstock.com

GOTOMEDIA WERBE- UND MEDIENAGENTUR



LOHMANN
TIERZUCHT

BREEDING FOR SUCCESS ... TOGETHER